Глава 160

Наступила середина августа. После суматохи с покупкой акций, из Советского Союза привезли машины и технологии легкой промышленности. Заводы, оплатившие депозиты, уже прислали своих людей. Они сидели в офисе Tai Hua Trading каждый день с тех пор, как приехали, боясь, что все пойдет не так, как планировалось.

Хотя вклады уже были выплачены, и Тай Хуа трейдинг не в первый раз продавал им советские машины, они не смогли бы успокоиться, пока машины не окажутся в их руках. Что, если появится человек с более выгодным предложением?

Все присутствующие на собрании были встревожены, но не только потому, что Фэн Ю сказал им, что машины прибывают сегодня, но и потому, что он запретил им курить в офисе.

Все эти люди были курильщиками. Несмотря на то, что они не были заядлыми курильщиками, они не могли выдержать ожидание в несколько часов без сигареты!

Такие правила были не только в Tai Hua Trading, но и офисе увлажнителей. Тот, кто осмелится закурить в помещении или зажечь любое другое пламя, в первый раз будет оштрафован на 100 юаней. Если ситуация повторится, человека уволят!

У Фэн Юя не было выбора, кроме как быть строгим. У него в кладовой было акций более чем на 100 миллионов юаней! Он использовал их в качестве залога на кредит на 120 миллионов от Citibank и HSBC. На эти деньги он скупал оставшиеся акции отовсюду, от северных до южных провинций. Он дошёл даже до Шэньчжэня.

Фэн Ю убедил Ли Шицяна заложить свои акции, чтобы получить ещё больше! Все акции хранились вместе в “сейфе” в офисе.

Фэн Ю заставил своих людей всерьёз задуматься о влагозащищенности, борьбе с вредителями, противопожарной защите и борьбе с воровством. Если в офисе вспыхнет пожар, все пропадёт!

Поначалу некоторые работники с заводов не подчинялись правилам. Они до конца были уверены, что это все какая-то шутка. Один человек знал, что обычно в офисе курят все сотрудники, но когда он сам закурил сигарету, Ву Чжиган сразу же попросил его погасить ее и заплатить штраф.

Такое отношение Ву Чжигана шокировало всех гостей. Они, конечно, слышали, что персонал "Тай Хуа Трейдинг" имел ужасный характер, но после первого контакта с ними, все еще этого не заметили. Сегодня же, наконец, каждый испытал на себе скверный характер сотрудников.

"Pujiang textile mills, есть кто-нибудь из Pujiang textile mills?”

“Да, это я.”- Человек в очках вскочил со стула.

"Следуйте за мной к грузовому терминалу, нужно осмотреть ваши товары и оформить документацию.”

Через 5 минут вызвали еще одного представитель. В комнате становилось все меньше и меньше людей. Оставшиеся начинали беспокоиться.

Раз им сказали, что оборудование уже привезли , почему они все еще сидели в комнате? Почему одних представителей уже позвали, а их нет? Могут ли быть какие-то проблемы с

машинами, которые они заказали?

Они были "устаревшими", но все еще находились в хорошем состоянии. Руководство этих людей проинструктировало их, что с этой сделкой не должно возникнуть никаких проблем, особенно если закупали и машины, и технологии. Некоторые из представителей были главными инженерами заводов или директорами цехов. Похоже, все придавали большое значение этой сделке.

Фэн Ю сидел в комнате. Время от времени кто-то в сопровождении сотрудника Tai Hua Trading входил внутрь, чтобы отдать ему чек и подписать документы.

Фэн Ю также предупредил этих людей, что они будут сопровождать его сотрудников в банк для обналичивания чеки. Это должно было предотвратить возможно того, что кто-то из них сыграет с ним злую шутку. Если они посмеют выдать ему чеки на отсрочку платежа, он без колебаний разорвет договор и конфискует задаток!

Хотя ему было бы трудно найти новых покупателей, за 1-2 недели он бы точно справился. Его машины были дешевыми, попрежнему рабочими и очень продвинутыми. С чего бы ему беспокоиться о том, что покупателей не будет?

"Оборудование текстильных фабрик было продано, а деньги депонированы.”

"Производственная линия холодильников была продана, а деньги депонированы.”

"Сигаретное оборудование было продано, а деньги депонированы.”

……

Кто-то докладывал Фэн Юю происходящее каждые полчаса.

"Менеджер Фэн, первый комплект технологий был проверен и может выставляться на продажу.”-пришел русский и оповестил Фэн Юя.

Он кивнул, взял контракт и вышел из комнаты. Кириленко прислал человека со всеми необходимыми документами. Когда Фэн Ю вернулся из Советского Союза, он не хотел брать с собой все эти документы.

Если бы его с ними поймали, ему было бы трудно объяснить все происходящее. Лучше бы Кириленко послал своих людей с документами сам.

Кроме того, эти документы должны были быть проверены экспертом. Фэн Ю не понимал того, что в них написано. Там было слишком много цифр, которые для Фэн Юя не представляли ничего особенного.

Машины, тем временем, выгружали из поездов и перетаскивали на грузовики.

Люди на вокзале знали, что это, должно быть, товары Тай Хуа Трейдинг. Они могли импортировать из Советского Союза практически все, что угодно!

Случилось так, что на железнодорожном вокзале было несколько рабочих с моторного завода,

которые грузили какие-то товары в поезд, идущий на юг, и неожиданно увидели происходящее. Они тут же сообщили директору своего завода, что оборудование "Тай Хуа Трейдинг" прибыло из Советского Союза. Они не были уверены, пригодятся ли им эти машины и станки.

Ли Шию поспешил в торговый центр Тай Хуа и увидел кучу людей, ожидающих в зале заседаний. Может быть, это какая-то передовая техника?

“Управляющий Фэн, почему ты не сообщил мне, что сегодня из Советского Союза прибывают машины и станки? Прибыло ли все то, что я заказал? Я купил чеки.”

“Директор Ли, присаживайся. Машины, заказанные моторным заводом, еще не закупили. Это партия машин и технологий предназначается для легкой промышленности. Станки, которые заказал ты, предназначались для тяжелой, и в настоящее время есть небольшая проблема с их получением. Но я обещаю тебе, что все будет на месте в следующем году!”

“Не может быть. На вокзале так много оборудования, и ничего не подходит для моей фабрики?"-Ли Шию не хотел сдаваться.

Фэн Ю передал ему список, лежащий на столе: "смотри, это оборудование для текстильной промышленности, бытовая техника, сигареты, масло, пищевая промышленность, сахар, вино. Что из этого тебе нужно? Дай мне знать, и я разорву контракт с кем-то из них, и продам все тебе!”

Эти машины были не пригодны для моторного завода, и Фэн Ю не верил, что Ли Шию действительно захочет что-то купить.

Тот нахмурился: "это оптовая торговля оборудованием легкой промышленности. У тебя есть почти все, но моторному заводу это не пригодится. Эта производственная линия используется для производства холодильников? Ладно, не бери в голову. Мне это не нужно.”

Последняя партия холодильников продавалась не очень хорошо, а компрессоры все равно покупались со скидкой. Ли Шию знал, что Тай Хуа трейдинг не получал особо прибыли от этого бизнеса.

Если бы он купил производственную линию для холодильников и сам производил их, они не заработали бы никаких денег, рынок северной провинции был слишком мал, а если бы он отправил эти холодильники на юг, транспортные расходы оказались бы слишком высокими. Холодильники, электрические вентиляторы или увлажнители воздуха - это совершенно разные вещи. Первые были громоздкими и очень дорогими для транспортировки.

Оптовик по торговле оборудованием легкой промышленности? Фэн Ю рассмеялся. Ему нравилось, как это звучит, но в следующем году он все же предпочтёт быть оптовиком тяжелой промышленности.

http://tl.rulate.ru/book/12677/695960