

Презрение Хоу Хайтао к Ли Шию усилилось, когда он увидел Фэн Юй. Этот подросток должен еще учиться, и он был другом Ли Шию? Это Ли Шию становилось все хуже.

«Директор Хоу, это мой друг, о котором я вам говорил. Директор Фэн Юй из Тай Хуа Трейдинг.»

«Хмм.» - Хоу Хайтао только что издал звук из носа в знак приветствия. Он даже не подумал встать, чтобы пожать руку Фэн Юю. Он также чувствовал, что Фэн Юй не был достоин войти в его офис.

Фэн Юй видел презрение Хоу Хайтао, но он был беспомощен. Если бы он был в положении Хоу Хайтао и встретил подростка, он мог бы вести себя так же. Но Фэн Юй был уверен, что сможет изменить взгляд Хоу Хайтао в течение 1 минуты.

Ли Шию хотел что-то сказать, но Фэн Юй остановил его и жестом указал Ли Шию, чтобы он поговорил.

«Директор Хоу, вы, возможно, не слышали о Тай Хуа Трейдинг, но вы должны были слышать о вентиляторах Ветра и Дождя. Это мое. Вы слышали о растительном масле Тай Хуа Премиум? Это тоже мое.»

Услышав слова Фэн Юй, Хоу Хайтао выпрямляется и начинает серьезно относиться к Фэн Юю. Вентиляторы ветра и дождя прошлым летом были чудом. Он появился внезапно и был известен не только в городе Бинг, но и во всем Китае. Их авиационный завод также заказал несколько десятков вентиляторов, и он также купил два для своего дома.

Растительное масло, которое он использовал сейчас, было также кулинарным маслом Тай Хуа Премиум. Его жена доверяла только этой марке, и хотя она была дорогой, она все равно купила бы ее.

«О, вы директор Фэн из Тай Хуа Трейдинг. Сяо Ван, подайте чай!» - Хоу Хайтао встал, пожал руку Фэн Юю и приказал секретарше подать чай.

«Директор Хоу должен был угадать цель нашей встречи с вами. Мы здесь, чтобы обсудить с директором Хоу сотрудничество, используя ультразвуковую технологию для разработки увлажнителя нового поколения. Правильно. Увлажнитель на вашем столе также является нашим продуктом.»

Хоу Хайтао посмотрел на увлажнитель на своем столе. Он был куплен его начальником офиса. После использования увлажнителя стало действительно более удобно.

«Сотрудничество? Нет никакой необходимости в этом. Просто дайте мне знать, что вы хотите изготовить и требования. Мы просто изготовим его для вас.» - Цеха Авиационного завода не работали на полную мощность. Если бы были заказы, было бы лучше, если бы они делали это сами.

Прежде чем Фэн Юй успел что-то сказать, Ли Шию с тревогой сказал: «Директор Хоу, у вас есть производственная линия для увлажнителей? Моя фабрика уже модифицировала несколько производственных линий. Стоимость производства скудна. Может ли ваш авиационный завод сделать это? Теперь ваша фабрика была сосредоточена на авиационных двигателях и фургонах. У вас еще есть время, чтобы произвести увлажнитель?»

Хоу Хайтао откинулся на диван и сказал: « Проблема в том, что у нас есть технология.»

Фэн Юй прервал их обоих: «Директор Хоу, директор Ли, я здесь, чтобы обсудить наше сотрудничество, а не видеть, как вы оба спорите. У нас общая цель - зарабатывать деньги. Теперь у авиационного завода есть технология, у моторного завода есть производственная линия, а у меня есть средства и каналы сбыта. Я думаю, что мы можем иметь трехстороннее сотрудничество для разработки и управления новым увлажнителем. Заработанные деньги будут разделены между нами тремя. »

«Сотрудничество. Хорошо. Но для разработки нового продукта технология является наиболее важной. Таким образом, авиационный завод должен получать половину прибыли, а вы оба должны разделить остальное. »

«Невозможно. Вы прикладываете минимум усилий. Как вы можете взять половину прибыли? Моя фабрика выполняет всю производственную работу, поэтому я должен получать половину прибыли! » - ответил Ли Шию.

У Фэн Юя начала болеть голова. Похоже, он принизил аппетит руководителей этих государственных предприятий. Оба хотели половину прибыли. Фэн Юй выступил с фондами и каналами продаж. Значит ли это, что он будет делать это бесплатно?

Ли Шию и Хоу Хайтао продолжали спорить, но Фэн Юй заметил, что что-то не так. Они оба смотрели друг на друга.

Черт, эти двое стариков действовали. Они собирались работать вместе, чтобы выгнать Фэн Юя!

«Директор Хоу, директор Ли, вы закончили? Из того, что я вижу, вы оба хотите сделать это в одиночку. Почему бы вам обоим не сделать это самостоятельно? Моя семья имеет долю в Машиностроительной компании. Они также могут производить увлажнители. Что касается технологий, я думаю, что помимо Авиационного завода, Технологический университет должен иметь ее. Там тоже много специалистов! »

« Хай ~~~ Что вы говорите, директор Фэн? Разве мы сейчас не обсуждаем наше трехстороннее сотрудничество? » - Ли Шию начинает успокаиваться.

«Хм, правда? Это способ обсудить? Вы хотели половину прибыли, и он также хотел половину. Тогда я войду с капиталом и каналами продаж бесплатно? Почему бы мне не отдать свою компанию вам обоим?» - Фэн Юй посмотрел на этих двух хитрых лисов.

«Тогда, директор Фэн предлагает?» - спросил Хоу Хайтао.

«Тем временем, тот, кто входит с капиталом, должен брать самую большую долю. Кроме того, я тот, кто проектирует внешний вид увлажнителя. Позиционирование на рынке, каналы продаж, бренд и даже эта идея - мои. Итак, я хочу получить 80% прибыли, а вы оба разделите остальное! »

« Невозможно! »- одновременно сказали Хоу Хайтао и Ли Шию.

Одна группа, получает 80% акций, и две государственные фабрики, разделяющие оставшиеся 20%? Это нелепо.

«Хорошо, я сделаю шаг назад. Я хочу, по крайней мере, 30%.» - Ли Шию сказал.

«Это-то же самое для меня. Я тоже хочу 30%. Вы будете получать наибольшую долю, 40%. Так нормально?»

Фэн Юй усмехнулся и посмотрел на этих двух хитрых стариков. Оба получают 60% акций. Если они работают вместе, они могут отменить любое решение, принятое Фэн Юй.

«Я тоже уступлю. Каждый из вас получит 15%. Я хочу 70%!» - Поскольку все предъявляли необоснованные требования, Фэн Юй хотел посмотреть, не посмеют ли они выгнать его из этого проекта и сделать это сами.

«Директор Фэн, не будь слишком жадным. Это трехстороннее сотрудничество, и акции, которые мы хотели, уже на треть меньше.» - Холодно сказал Хоу Хайтао.

«В самом деле? Но ваши усилия не стоят ни одной трети.»

«25%. Я хочу 25%.» - Сказал Ли Шию. Он добавил: «Я не могу ответить остальным на фабрике, если мы получаем меньше, чем это.»

До того, как Хоу Хайтао сказал что-нибудь, Фэн Юй засмеялся: «Директор Хоу тоже хочет 25%? Я буду честен с вами обоими. Я должен получить более 50% акций для этого нового типа увлажнителя, и я гарантировал вам обоим, что ваша прибыль будет составлять не менее 1 миллиона рублей!»

«Сколько?» - Глаза Хоу Хайтао расширились.

«1 миллион рублей! Каждый из вас будет владеть 20% акций. Авиационный завод будет заниматься исследованиями и разработками, Моторный завод будет заниматься производством. Я буду войду с капиталом и отвечу за продажи. Если я передам этот проект кому-либо из вас, можете ли вы гарантировать прибыль в 1 миллион рублей? Кроме того, результаты исследований и разработок, выполненных Авиационным заводом, будут принадлежать мне. Я тот, кто думал об этой идее, и я тот, кто финансирует эти исследования и разработки. Итак, результаты должны принадлежать мне. Вы оба можете наслаждаться прибылью, основанной на ваших акциях. Я могу подписать 10-летний контракт с вами обоими, заявив, что прибыль будет составлять не менее 1 миллиона рублей в год.»

Фэн Юй специально сказал рубли, а не доллары США. Он знал, что рубли сильно обесценятся через два года. В то время стоимость рубля была даже ниже, чем японская иена. Даже если продажи этого увлажнителя оказались не такими хорошими, как он ожидал, он также может быстро получить 2 миллиона рублей.

10-летний контракт кажется долгим, но это был также срок для патентной защиты. Если трехстороннее сотрудничество не сработает, Фэн Юй может уйти в любое время и сделать это самостоятельно. Все, что нужно сделать Фэн Юй, - это давать им 1 миллион рублей каждый год. Во всяком случае, патент будет в его руках.

Ли Шию посмотрел на Хоу Хайтао и кивнул: «Хорошо, мы согласны!»