

Это был почти конец семестра, и Фэн Юй сосредоточился на учебе. К счастью для него, 1-й год был не слишком сложным, и с помощью Ли На Фэн Юй встретился с остальными одноклассниками.

Фэн Юй получил звонок от брата Ки, когда он пришел домой ночью.

«Брат Ки, какие хорошие новости у тебя для меня? Ты заказываешь больше товаров в этом месяце?» - Каждый раз, когда звонил Кириленко, Фэн Юй был в хорошем настроении. Любимый был бы счастлив, если бы бог удачи звонил им.

«Мой дорогой Фэн. В этом месяце я буду заказывать больше товаров, но у меня появилось что-то более важное. Ты хочешь устаревшие грузовики? 80% новых грузовиков. Я могу продать их за полцены.»

Грузовики? Советские грузовики Газ?

Фэн Юй действительно думал о покупке партии грузовиков. Фабрика его отца много тратила на перевозки, и спрос на грузовики для доставки в городе Бинг рос. Было бы выгодно, если бы он основал транспортную компанию.

«Какое количество? Ты уверен, что 80% новые?»

«По крайней мере, 50 грузовиков. Максимум 80 грузовиков. Все были выпущены в прошлом году. Они были изготовлены для военных и использовались редко. Они даже не прошли период обкатки. Но по какой-то причине эти грузовики устаревают после Нового года!»

Ха, эти люди бесстыжие. Произведено в 1987 году и не использовались. Так быстро устарели?

«Брат Ки, я хочу работать с тобой долгосрочной перспективе. Будет ли это рискованно, если ты сделаешь это? Если тебе нужны деньги, я могу одолжить их тебе в первую очередь. Я не буду брать с тебя проценты.»

Фэн Юй не хотел, чтобы у Кириленко были проблемы. Следующие два года были лучшим временем для импорта из Советского Союза. Из-за этой ничтожной прибыли они могут в будущем рисковать более значительной прибылью.

Нелегко было наладить эти отношения с Кириленко, и было бы трудно искать кого-то другого.

«Ха, ха, ха. Фэн, то, что ты сказал, сделало меня очень счастливым. Но на этот раз это не я. Это Иванович. Ему нужна была сумма денег и он попросил меня связаться с тобой. Я могу гарантировать тебе, что пробег этих грузовиков был менее 50 км. Эти условия по-прежнему хороши.»

Иванович был одним из тех, кто в последний раз приезжал в Китай с Кириленко. Звание его отца в советской армии было выше, чем у отца Кириленко. Фэн Юй почувствовал большое облегчение, когда узнал, что рискует не Кириленко. Эти грузовики проехали менее 50 км и даже не прошли период обкатки.

«Хорошо. Я возьму все грузовики. Как насчет этого? Через несколько дней, когда река замерзнет, просто подвезти грузовик, и таким образом грузовики могут завершить период обкатки. Дай мне подумать, если мне нужно что-то еще, чтобы ты мог доставить это одновременно. У тебя есть что порекомендовать? Я предпочитаю промышленные товары.»

«А как насчет холодильных компрессоров? Эти вещи сейчас очень дешевые. Там нет рынка. Ты можешь продать их на юг. Качество не плохое »

В своей прошлой жизни Фэн Юй читал в газетах, что изготовленный в Советском Союзе холодильный компрессор по-прежнему находился в хорошем рабочем состоянии после 50 лет. Он никогда не ломалось раньше.

«Эти компрессоры дороги?»

«Конечно, нет. Я вышлю тебе цену позже. Ты можешь собрать эти механизмы в холодильники или небольшие холодильные камеры. Ты не понесешь убытков!»

Кириленко становился лучше в бизнесе. Он знал, какой тип продуктов будет популярен на китайском рынке, а какие продукты из Китая будут популярны в Советском Союзе.

«Хорошо. Ты дашь мне цену, и я решу, сколько единиц мне нужно. Помогите мне найти производственное оборудование. После Нового года у нас будут возможности заработать на этом.» - Фэн Юй продолжал рисовать красивые картины для Кириленко, чтобы привести его в порядок. Если бы он решил не импортировать эти технологии или производственные машины сейчас, то было бы более сложным заняться этим видом торговли после распада Советского Союза.

«Фэн, у меня проблема. Если мы будем водить грузовики через реку и в Китай, могут возникнуть проблемы с оформлением документов. Все это время я использовал военные вагоны, когда отправляю тебе товары. На этот раз это может быть немного хлопотно для тебя.»

Фэн Юй также чувствовал, что это немного хлопотно. Все это время он привык к тому, что Кириленко организовывал перевозку, и было очень мало документов, поскольку они использовали военные вагоны для перевозки этих грузов. Но на этот раз это было немного хлопотно, особенно с налогами. Налоги не будут маленькой суммой.

«Позволь мне придумать способ. Сначала отправь мне цены.»

Вернувшись в компанию, Фэн Юй сидел в своем кабинете удивленный. Ву Чжиган только что вернулся из другой провинции. Он слышал, что один из заводов в провинции Ляо искал высокотемпературную стальную печь.

Высокотемпературная стальная печь? Эта вещь не была дешевой. Этот завод в провинции Ляо был действительно готов потратиться. По крайней мере, намного лучше, чем машиностроительный завод в городе Бинг. Цены на высокотемпературную стальную печь были основаны на объеме и температуре. Это будет стоить от 5 миллионов рублей до 30 миллионов рублей. Китай не может производить печи такого типа, и только США или Европа имели эту технологию.

«Чжиган, отдохни несколько дней. Ты много работал. Завтра будешь сопровождать меня в город. Нам нужно получить разрешение на ввоз автопарка.»

«Автопарк? Какой автопарк?» - Ву Чжигану было любопытно. Компания обычно использует железную дорогу для импорта товаров.

Фэн Юй кратко объяснил ему, и он сказал: «Директор Фэн, у меня есть идея, но я не уверен, сработает ли она.»

«Расскажите мне о ней.»

«Мы можем попросить Кириленко создать логистическую компанию для доставки наших товаров. Таким образом, мы должны платить налоги только за товары, а не за автопарк. После того, как автопарк прибывает сюда, мы попросим Кириленко написать нам долговую расписку, заявив, что он должен нам деньги и не может нам заплатить. Затем мы можем сохранить его парк грузовых автомобилей в качестве оплаты за его долг. Таким образом, нам не нужно платить налоги.»

Рот Фэн Юй широко раскрылся от удивления. Почему он не подумал об этом методе?

Этот метод обычно использовался в его предыдущей жизни для рынка недвижимости. Все это заняло несколько дней судебного разбирательства и все же можно избежать налогов!

«Чжиган, ты мне очень помог! Как только это дело закончится, ты получишь вознаграждение в 10 000 юаней!»

«Не нужно так много.» - Ву Чжиган улыбался от уха до уха.

«Это решает вопрос. Ты так много сэкономил для компании, и ты это заслужил! Хорошо. Ты можешь быть свободным сегодня.»

Нельзя быть скупым по отношению к подчиненным, особенно к подчиненным, способным мыслить нестандартно. Таким образом, эти подчиненные будут готовы сделать все возможное для компании и помочь компании добиться более высокой прибыли.

Вечером Ли Шицян привез расценки по холодильным компрессорам, отправленные по факсу Кириленко. Фэн Юй посмотрел на расценки, и в самом деле, цены, указанные Кириленко, были очень низкими. Если бы он смог перепродать эти компрессоры на юг или изготовить холодильники, он должен был бы получить как минимум 30% прибыли.

Фэн Юй немедленно позвонил Кириленко и сказал ему принять к сведению, сколько нагрузки выдержит замерзшая река. Фэн Юй хотел, чтобы грузовики перевозили максимальное количество компрессоров. Он также хотел все грузовики. После этого он рассказал Кириленко о своей идее избежания налогов и попросил Кириленко зарегистрировать логистическую компанию. Деньги за компрессоры будут переведены в первую очередь, а платежи за грузовики будут переведены на другой счет или использованы другие виды товаров для бартера.

После того, как они закончили обсуждение своих планов, Фэн Юй спросил Ли Шицяна о процедурах по созданию логистической компании.

Логистическая компания? Ли Шицян чувствовал, что это странно. Не должно быть выгодно управлять логистической компанией. Только транспортные средства, это было бы значительным капиталовложением.

Фэн Юй сказал ему, что Кириленко хочет продать им парк устаревших грузовиков, которые были произведены в прошлом году, и, как и ожидалось, Ли Шицян был шокирован.

Фэн Юй не ожидал, что второе поколение армии Советского Союза осмелится сделать это, не говоря уже о Ли Шицян. Но кого это волнует. Чем они смелее, тем лучше для Фэн Юя. Если они посмеют продать самолеты или пушки, Фэн Юй посмеет их купить!

<http://tl.rulate.ru/book/12677/437524>