Глава 98 - Будущее развитие компании Тай Хуа

Все шло так, как Фэн Юй и ожидал. Ли Мингде старался продать акции, но не осмеливался показать Фу Гуанчжэну финансовые отчеты.

Фу Гуанчжэн уже изучил всю ситуацию и обсуждал ее с отцом. Они были готовы к некоторым временным потерям. Если компания продолжит развиваться, то он сможет вернуть все инвестиции за два года, а потом получать стабильную прибыль как минимум на 10 лет.

Кроме того, он станет ближе к Фэн Юю. Фу Жунцзин и Фу Гуанчжэн серьезно относятся к их отношениям с ним. Фу Гуанчжэн специально вел себя так, будто заглотив наживку и вложил 20 миллионов юаней в 16% акции компании. Он стал вторым по вложениям акционером компании.

Это было не то, чего ожидал Фэн Юй. Он не думал, что тот будет так много инвестировать, а правительство города даст ему столько акций.

Но, если подумать, город не понес никаких потерь. Будь то инвестиции Фу Гуанчжэна или покупка Фэн Юем технологий для компании, их доля в акционерном капитале снизилась. С другой стороны, правительство получило передовые технологии и 20 миллионов юаней, не вложив ни цента.

По мнению экспертов, даже с 74% акций прибыль города в этом году будет в два раза больше, чем в прошлом. Кроме того, правительство по-прежнему являлось основным акционером, поэтому компании все еще приходилось выплачивать налоги. Расширение компании дало бы больше рабочих мест. Это была большая сделка для города!

Фу Гуанчжэн потратил на инвестиции все свои деньги. Его отец дал ему 10 миллионов гонконгских долларов, и его мама тоже немного помогла. Если бы не они, то у него бы не хватило денег даже на поддержанный автомобиль.

Теперь же завод имел более 30 миллионов юаней. Это делало Фэн Юя очень счастливым. В ближайшие два года Фэн Юй хочет ввести передовые технологии и перепродажу бизнеса Советского Союза. Он раскрыл некоторые свои планы Моторной фабрике и компании Фэй. Теперь же он ожидал, когда они с ним свяжутся.

Как только поступят заказы, он снова сможет работать с Кириленко и получит немного прибыли. К тому же он поднимет технологии Китая, а также поднимется в глазах руководителей.

Пока что Фэн Юй собирается помогать отцу в управлении заводом по переработке пищевых продуктов. В последнее время Премиум соевое масло компании Тай Хуа стало очень популярным в Лунцзян. Были даже некоторые заказы от области Линь.

Продажи были стабильны. Временно производство было больше, чем продажи. Не было необходимости импортировать новые автомобили. После Нового года стоимость техники в Советском Союзе упадет еще больше! Тогда и можно будет их закупать.

Сахар был в производстве из-за корма для животных. Фэн Юй не думал, что много заработает на этом. Он считал, что выгоднее будет производить корм для свиней.

Численность и доход в Китае стремительно увеличивались. Однако продуктов первой

необходимости, а в особенности сельскохозяйственных продуктов по-прежнему не хватало. Это было связано с тем, что страна вложила основные свои силы в промышленное развитие.

Хотя ситуация и не была настолько тяжелой, как в Советском Союзе, но из-за сосредоточения внимания на промышленности правительство каким-то образом пренебрегло развитием сельскохозяйственной промышленности.

В настоящее время число ферм возросло, но этому все равно не уделяли внимания. Например, поставка свинины была меньше, чем ее употребление! Кроме того, свинина, продаваемая в городах, была несвежей.

Округ, в котором жил Фэн Юй имел птицефабрики и свинокомплексы. Но у них была конкуренция. В прошлом году птицефабрика закрылась. Сельскохозяйственные округа и села были похожи, но было различие в том, что первые были более развиты и использовали больше машин. Жители сел же до сих пор выращивали животных сами.

Почти в каждом хозяйстве были птицы, свиньи, коровы или овцы. Их резали во время Лунного Нового года. Из-за этого многие говорили, что жить в селах лучше, чем в городах!

Куриные и свинофермы не могли продавать в районах, потому что в каждом доме были свои. Вместо этого они продавали в городах, но было непросто распределять места.

Фэн Юй вспомнил, что в его прошлой жизни существовали рейтинг самых богатых людей Китая. Одним из первых, кто появился в этом рейтинге, был бизнес корма для свиней. В 90-е этот завод продавал свой корм по всему Китаю и заработал огромное состояние.

Фэн Юй знал, что маленький завод отца не станет первым в Китае, но хотя бы будет лучшим во всей области Лунцзян или в северо-восточном регионе.

Конечно, сейчас их целью была продажа всех запасов сахара!

Фэн Юй сидел с руководителем отдела продуктов питания Бин-Сити и обсуждал продажи запасов компании Тай Хуа в своих магазинах.

«Шеф Чжоу, вы должны знать о спросе на наши товары. Мы занимаем 10% рынка Бин-Сити, и эта цифра еще растет. В следующем году она достигнет 30%. Я уверен, что, если дела будут идти хорошо, то она вырастет и до 50%.»

Фэн Юй блефовал. С текущим производством и поставкой товаров они едва занимали и 10% рынка. Продажи в других областях были невозможны, иначе это повлияет на доход. Сейчас им было нужно увеличивать собственный капитал!

Но популярность Премиум соевого масла компании Тай Хуа была угрозой для отдела продуктов питания. Они не ожидали, что маленькая компания вдруг займет процент рынка. Самое главное, что в последнее время у них были и свои проблемы. Многие люди, среди которых были и руководители, спрашивали, можно ли использовать масло, полученное способом выщелачивания.

Сейчас продвигалась рыночная экономика, поэтому правительство разрешило частным компаниям работать. Отдел пищевых продуктов не мог попросить Фэн Юя прекратить продажи своего масла и сбавить его производство. Они также не могли изменить свой способ выщелачивания на традиционный. Поэтому они придумали способ, чтобы остановить кооперативы продавать это премиум масло и отправить их в свои магазины. Правительство это

поддержало.

Однако представителем компании Тай Хуа был подросток, и сейчас он собирался договориться обо всем. Разве он не должен сейчас быть в школе? Шеф Чжоу думал, что в таком случае справиться с делом будет намного легче, но ошибся. Этот ребенок хотел не только продажи сахара в их магазинах, но еще и требовал его разрекламировать. Как их отдел может поддерживать продажи маленькой компании и игнорировать их собственные?

Но Фэн Юй сказал, что если он сейчас не согласится на его условия, то в будущем он не разрешит продавать его товар в их магазинах совсем. Он внедрял свои товары в маленькие магазины. Во всяком случае, сейчас появлялось много маленьких магазинов. Их количество было больше, чем количество производственных товаров.

Шеф Чжоу был в неудобном положении. С одной стороны, он хотел получить разрешение на продажу Премиум соевого масла в компании Тай Хуа, но с другой стороны, он не хотел соглашаться на суровые условия Фэн Юя. Переговоры зашли в тупик.

<http://tl.rulate.ru/book/12677/343521>