

Глава 47 - Импорт подержанных роскошных автомобилей

На следующий день Кириленко и его команда отправились в торговую компанию Тай Хуа. Кириленко и Фэн Юй подписали торговое соглашение. В соглашении оговариваются условия и обязанности обеих сторон, например, сторона Советского Союза отвечает за перевозку товаров из Москвы в город Бинг, условия оплаты, срок поставки и т.д. Однако не было никакого упоминания о типе товаров в соглашении.

«Брат Ки, чего ты хочешь на этот раз?»

«Ты можешь порекомендовать что-то хорошее?» - спросил Кириленко небрежно.

Фэн Юй щелкнул пальцами, и У Чжиган вошел в комнату, держа два электрических вентилятора «Ветер и Дождь», потом положил их на стол.

«Взгляни. В настоящее время это самый популярный электрический вентилятор в Китае. Электрические вентиляторы «Ветер и Дождь». Безопасный, легкий, красивый и экономичный. Я специально придержал пару для вас», - сказал Фэн Юй.

Глаза Советских людей выпучились, когда они увидели, что электрический вентилятор можно закрепить на столе, стуле, шкафе и т. д. Они даже охнули от удивления, когда Фэн Юй положил пальцы в лопасти вентилятора и не повредил себя.

Советские люди среагировали именно так, как предполагал Фэн Юй. В СССР производят электрические вентиляторы, но они такие же, как в Китае. Они производят эти металлические, дорогие, громоздкие, шумные и плохо спроектированные электрические вентиляторы.

От 14 до 15 рублей за одну штуку? Это слишком дешево! Кириленко немедленно заказал 20 000 единиц! Если бы у них было больше денег, они заказали бы больше.

Остальными товарами были в основном пищевые продукты, такие как ветчина, консервы, сладости, напитки Jianlibao, а остальное - текстильные изделия.

Советский Союз является одним из мировых лидеров в тяжелой промышленности, но их легкую промышленность сейчас обгоняет Китай.

Фэн Юй вычислил общую стоимость. Он добавил на 5% больше оптовой цены на электрические вентиляторы и, вместе с ними, общая сумма составила почти 600 000 рублей. Кириленко и его партнерам не хватает денег.

Но Фэн Юй махнул рукой: «Всего лишь 100 000 рублей. Я верю вам. Если у вас все еще есть пустые вагоны, я могу отправить вам больше товаров! Вы можете просто доставить то, что я хочу, а потом компенсировать разницу. Мы можем обменяться!»

Бартерная торговля?

Советские люди посмотрели друг на друга.

Основываясь на своем прошлом опыте, они должны заплатить Фэн Юю полную стоимость до загрузки и доставки товара. После того, как они получают его, они будут загружать товар, который хотел получить Фэн Юй, и доставлять его в город Бинг. В то же время Фэн Юй должен будет заплатить за всё до доставки.

Фэн Юй на самом деле попросил их отправить груз, который он хотел от Советского Союза, в качестве оплаты за разногласия. Но они отвечают за транспортировку, и Фэн Юй все еще должен заплатить за часть транспортных расходов. Фэн Юй не боится, что они смошенничают?

Фэн Юй, возможно, не доверял другим, но он все же доверял Кириленко. Пока Кириленко хочет зарабатывать деньги, Фэн Юй является его важным деловым партнером.

Конечно же, Кириленко согласился, от имени остальных. В Советском Союзе они собирались использовать аванс в размере от 20% до 30%, чтобы сначала получить товар. Разница может быть погашена через два месяца. Советские люди немедленно начинают обсуждать, какие другие товары они хотят.

Когда они заказали товаров на 1 миллион рублей, Кириленко спросил Фэн Юя, какие товары он хотел бы от Советского Союза.

«Подержанные автомобили. Европейские подержанные автомобили. Если нет проблем с производительностью автомобилей и по разумной цене, я куплю все, что вы сможете найти!» - ответил Фэн Юй.

В ту эпоху тарифы на импортные автомобили были очень высокими, но для подержанных автомобилей тарифы были как обычные товары. Это было очень дешево по сравнению с новыми автомобилями. В Китае есть много людей, которые любят импортные автомобили, но не могут себе позволить. Они могут позволить себе только покупку отечественных автомобилей.

Фэн Юй вспомнил, что в его предыдущей жизни была богатая женщина из Шанхая, которая сделала целое состояние на импорте подержанных роскошных автомобилей. В течение десяти лет она получила несколько миллиардов долларов. Она отправляла машины через море, но для одной партии требовалось много времени.

Фэн Юй, с другой стороны, будет импортировать эти автомобили по железной дороге. Преимуществом использования этого транспорта была скорость, а Бин-Сити очень близок к границам. Фэн Юй уверен, что он может быстро захватить северо-восточный рынок и постепенно распространить торговлю по всему северному региону.

У Кириленко и его партнеров был беспокойный взгляд. Они думали, что Фэн Юй захочет многого. С их связями они могут даже помочь получить ему контрабандные предметы. Но они не ожидали, что Фэн Юй захочет только подержанные европейские автомобили.

У них нет запасов. Если количество будет велико, осуществить это будет очень хлопотно. Но они уже обещали Фэн Юю, что они могут достать все, что захотят.

«Фэн, мы можем взять подержанные автомобили для вас, но в небольшом количестве», - смущенно сказал Кириленко.

Фэн Юй поднял брови и сказал: «Ничего. Главное берите роскошные автомобили. Mercedes, BMW, Волга или спортивные автомобили, такие как Ferrari, Lamborghini и т. д. Мне нужны только дорогие!»

Если бы Кириленко предоставил какую-нибудь Ладу или что-то еще, для Фэн Юя не было бы никакой прибыли.

Европейские страны имели более низкие тарифы между собой. Разница в цене для BMW в

Советском Союзе и Китае может быть более чем удвоена. Фэн Юй заберет подержанные роскошные автомобили из Советского Союза и отремонтирует эти автомобили в Китае. Затем он будет продавать их по двойной цене. Он не беспокоится, что на эти автомобили не будет спроса.

«Фэн, помимо подержанных автомобилей, ты хочешь чего-нибудь еще? Машины, произведенные в нашей стране, очень хорошие и продвинутые. Тебе интересно это?» - спросил Кириленко.

Фэн Юй подумал и сказал: «Тогда мне нужны запчасти. Например, запчасти для машин, используемых в сельском хозяйстве и запчастях для тракторов. Я всё еще провожу маркетинговые исследования. Я дам вам знать, когда мне будет нужно что-то еще.»

«Нет проблем, мы можем легко получить всё, что угодно», - ответил Кириленко. Они все выдохнули с облегчением. С их связями они могут легко получить запасные части для Фэн Юя.

На этот раз у них было всего 500 000 рублей, но куплено товаров на 1 миллион рублей. У Фэн Юя был 1 миллион рублей, и он попросил товаров на 1,5 миллиона рублей.

Этот способ ведения бизнеса позволил обеим сторонам одновременно покупать больше товаров. Транзакции по-прежнему будут записываться в книгах, но только часть денег будет отправлена на их счета.

После уточнения деталей их торговли Фэн Юй с любопытством спросил: «Каждый раз, когда вы перевозите так много товаров, как вы платите налог?»

Все, что Куриленко покупал каждый раз, было очень разным и складывалось в вагоне поезда. Фэн Юй очень интересовался тем, как Кириленко проходит таможенную, и как он платит налоги.

Кириленко подмигнул Фэн Юю и сказал: «Эти товары - военные поставки. Нам не нужно платить налоги!»

Твою мать. Эти люди были более наглыми, чем он себе представлял. Транспортировка этих товаров в качестве военных принадлежностей и получение с них прибыли!

Может ли Фэн Юй избежать налогов? Конечно, нет! Его компания является частным предприятием, и она должна платить налоги. Хотя тарифы были намного дешевле для подержанных автомобилей, чем на новые, но они все еще были очень дорогими. Фэн Юй также поинтересовался налоговыми ставками для металлических запчастей, и налоги также были не очень низкими. Как он может избежать налогов на законных основаниях?

Фэн Юй думал об этой проблеме, когда хотел сделать бизнес на подержанных автомобилях класса люкс. Он обсудил это с адвокатом и пришел к выводу, что он может импортировать эти автомобили в качестве другого предмета. Хотя он все еще должен платить налоги, налоги будут на 90% дешевле и законно.

Для импорта автомобилей ты должен платить налоги, но как насчет импорта запчастей или импорта металлолома? Если бы все шины и сиденья были сняты с автомобиля, автомобиль считался бы сломанным металлом. Затем шины и сиденья могут быть импортированы как части. Как только "металлом" и "части" придут, они могут быть собраны в автомобиль.

50% или 60% налог будет снижен до уровня ниже 20%. Это хороший вариант.

Пока он сможет сделать это 3-5 раз, но и в такой ситуации 1 миллион рублей Фэн Юй будет приносить прибыль в несколько миллионов или даже больше 10 миллионов! Когда это произойдет, у него будут деньги, чтобы войти в финансовый рынок Китая большим мальчиком.

<http://tl.rulate.ru/book/12677/327340>