

## Глава 45. Поход по магазинам в торговом центре

- Два кожаных дивана. Этот стеклянный журнальный столик, тоже два. Вот эта двуспальная кровать, нам нужно четыре штуки, и ещё матрасы «Симмонс». Ещё дайте нам два лучших электрических нагревателя воды. Две книжные полки из ясеня. Два 18-дюймовых цветных телевизора «Panda» и две стиральные машины «Little Swan». Два холодильника «Aucma», - перечислял Фэн Юй.

В первом универмаге Фэн Юй покупал всё, что видел, и даже мог объяснить, зачем ему тот или иной предмет. Например, диван и матрас, чтобы хорошо отдыхать, книжные полки для чтения, цветной телевизор, чтобы смотреть новости и понимать состояние дел и т. д.

В любом случае, Фэн Юй был богат. Эти вещи хоть и дорогие, но не выйдут дороже дома. Таким образом, Фэн Синтай просто позволил сыну покупать всё, что он хочет.

Продавец, который следовал за ними, был ошеломлен. Всё это было весьма шокирующе. Нормальный человек должен будет откладывать средства в течение нескольких месяцев, чтобы купить один пункт из этого списка. Было бы хорошо, если бы этот молодой человек покупал так много всего, но всё, что он хотел, было в двух экземплярах!

- Молодой человек, все это очень дорого. Я думаю, вам стоит сначала поговорить со своей семьей, - продавец напомнил ему. Эта семья выглядела так, будто они из деревни. Может быть, они думали, что эти всё это дешево?

Фэн Юй посмотрел на продавца:

- Позвоните своему управляющему. Скажите ему, что управляющий Фэн из торговой компании «Тай Хуа» здесь.

Торговая компания «Тай Хуа»? Продавец был в замешательстве. Затем начальник отдела бытовой техники увидел Фэн Юя и поспешно попросил продавца сообщить об этом управляющему.

- Вы не знаете о торговой компании «Тай Хуа»? Они производят вентиляторы «Ветер и дождь», которые продаются у нас лучше всего.

В течение половины месяца, эти вентиляторы принесли более тысячи юаней прибыли в ведомственный магазин. Также произошло увеличение продаж, особенно в отделе бытовой техники. Этот молодой человек - престижный гость магазина!

Фэн Синтай видел, как Фэн Юй громко разговаривал с продавцом и хотел узнать, что произошло. Как раз когда он собирался подойти, хорошо одетый мужчина подошёл и пригласил их всех в офис управляющего.

- Сяо Ли, что происходит? - прошептал Фэн Синтай. Они гуляли по универмагу и вдруг их привели в офис и подали чай.

- Сяо Юй знает управляющего этого универмага, - сказал Ли Шицян. Он чувствовал, что в этом нет ничего плохого. Он представлял торговую компанию «Тай Хуа», и когда он придёт в любой универмаг, управляющие будут у входа приветствовать его лично.

- Пожалуйста, сядьте и выпейте чаю. Попробуйте и мои особые сигареты, - вежливо сказал управляющий. Он сожалел, что продавал вентиляторы Фэн Юя на его условиях. Если бы они

непосредственно приобретали товары, то получали бы более высокую прибыль. Если бы только они знали, что электрические вентиляторы «Ветер и дождь» будут так популярны.

- Управляющий Фэн, я слышал, что кроме Бина в Лунцзяне, во всех других местах есть дистрибьюторы, продающие ваши вентиляторы, и их оптовые цены тоже довольно низкие, - сказал он.

Услышав, что управляющий универмага обратился к Фэн Юю как к управляющему компании, все, кроме Ли Шицяна, были шокированы. Этот парень только что окончил среднюю школу, и менеджер универмага обратился к нему как к «управляющему»?

- Да, поставщики вентиляторов в Лунцзяне есть не только в Бине. Управляющий Лю, что-то случилось? - намеренно спросил Фэн Юй.

- Хахаха. Управляющий Фэн, как вы думаете, мы можем тоже приобрести товары на оптовой цене? - спросил он.

- Ну, в этом нет ничего невозможного. Мы поговорим об этом в следующем месяце. Нужно дождаться окончания действующего контракта.

Управляющий Лю не хотел ждать до следующего месяца. Он чувствовал, что чем больше вентиляторов он продал, тем больше он проигрывает.

- Управляющий Фэн, давайте обсудим немного подробнее. Мы обещаем взять у вас больше вентиляторов. Как насчет 1000 единиц? - просил управляющий Лю. Первый Универмаг - самый большой торговый центр в городе Бин. Хотя у них было много конкурентов, управляющий Лю уверен, что он может продать все 1000 единиц вентиляторов этим летом.

- Управляющий Лю, я пришёл сегодня, потому что я только что купил дом. Я намерен приобрести мебель, бытовую технику и материалы для ремонта, - сказал Фэн Юй.

- Что вы хотите купить? Я попрошу своих людей доставить всё вам в дом и установить. Управляющий по ремонтным материалам - мой хороший друг. Я позвоню ему лично и попрошу предоставить лучшие материалы по самой низкой цене. Кто-нибудь занимается ремонтом? Если нет, я могу помочь вам найти подрядчика. Я гарантирую, что он быстро закончит ремонт, - сказал управляющий Лю.

- Если вы действительно так искренны, то вопрос контракта можно обсудить дальше. Приходите завтра в мою компанию. Оптовые цены будут такими же, как и у других поставщиков, - сказал Фэн Юй. Он знал, что как только он начнет оптовую торговлю, эти люди захотят перейти от партии к покупке вентиляторов напрямую. Он уже подготовился к этому, и сегодня он только воспользовался менеджером Лю.

Пока Фэн Юй и управляющий Лю обсуждали условия контракта, остальные наблюдали. Родители Ли Шицяна были в восторге от Фэн Юя. «

Посмотрите на этого Фэн Юя, настолько способного, что даже управляющему первого универмага пришлось говорить с ним так вежливо, - родители Фэн Юя были очень горды.

В течение следующего часа все молчали и ни у кого не возникало сомнений, когда Фэн Юй продолжил делать свои покупки. Согласно словам Фэн Юя, деньги предназначены для расходов. Если мы хотим что-то купить, мы должны купить лучшее! В любом случае, Фэн Юй заплатит за все покупки.

Фэн Юй также пытался убедить своих родителей остаться в городе Бин и не возвращаться на ферму. У них был только небольшой участок земли, и возделывать его бессмысленно. Их сын теперь богат. Они должны наслаждаться жизнью дома. Может быть, Фэн Юй слишком скучал по готовке своей матери.

К сожалению, родители отказались. Они не привыкли к городской жизни, и здесь у них нет друзей. Поэтому Фэн Юй решил купить новый дом для них в деревне.

Когда родители Фэн Юй уехали - они уехали на джипе. На ферме дорожные условия были не очень хорошими. Поэтому джип больше подходил для них. Во всяком случае, джип был припаркован на складе и редко использовался.

За джипом стоял грузовик с доставкой. Фэн Юй купил бытовую технику для своего дома. Родители упрекнули его в том, что он так много тратит, но улыбка на их лицах говорила об обратном.

.....

В то время не было крупных ремонтных компаний. Фэн Юй не доверял этим мелким компаниям. Поэтому он нанял несколько опытных ремонтников, и сам наблюдал за ремонтом. Стены были покрашены, плитка изменена, установлены унитазы и ванны, и т. д. Только стоимость ремонта, не считая зарплаты рабочих, составляла около 100 000 юаней. Фэн Юй не сказал об этом своей семье, и они подумали, что ремонт стоил всего 10 000-20 000 юаней.

В своей предыдущей жизни Фэн Юй знал, что стоимость ремонта выше стоимости дома. Ещё через пару лет он снова захочет отремонтировать дом!

Рабочие выполнили своё дело очень эффективно. Ремонт был завершён за несколько дней. После этого Фэн Юй позвонил в первый Универмаг, чтобы они привезли всю мебель и бытовую технику.

Как только всё было закончено, Фэн Юй сел на кожаный диван и посмотрел на свой недавно отремонтированный современный дом. Это был дизайн его дома из его воспоминаний. Наконец, тот дом, к которому он привык!

<http://tl.rulate.ru/book/12677/306875>