

Глава 35. Никто не хочет использовать свою торговую марку.

- Старина Ли, давай поужинаем, - сказала жена директора.

- Вы ешьте, у меня нет аппетита, - ответил тот.

- Но тебе всё равно нужно поесть. Я знаю, что на заводе дела идут не очень хорошо, но ведь здоровье важнее, - сказала женщина.

- Не очень хорошо? Всё очень плохо. Я заместитель директора завода по производству и продажам. Сейчас большинство цехов на заводе работают один день через два. Последние несколько месяцев работникам выплачивается только половина заработной платы. Если так будет продолжаться, для многих семей наступит смертельный голод, - сказал ей директор Ли.

Раздался стук в дверь.

- О, это старина Чжао. Ты уже поел? Присаживайся, выпей с директором Ли, он не очень хорошо спал, - сказала жена директора, открыв дверь.

“Не спеши, золовка, выпивка подождёт. У меня есть срочное дело к директору Ли, - сказал директор Чжао.

- Старина Чжао, что это срочно? Что-то случилось на фабрике? - директор поднялся с дивана. Завод закрывается на ночь. Возможно, фабрику обокрали? Там всё ещё находится военная продукция.

- У меня хорошие новости. Директор Ли, сегодня мой племянник привел босса крупной компании...

Выслушав его, директор Ли погрузился глубоко в свои мысли. Очень хорошо получить такой большой заказ со столь невысокими требованиями. Они могут производить именно такие вентиляторы, какие требует заказчик.

Но беспокойство директора Чжао не было беспочвенным. Делать всё в основном из пластика? Разве это получится не худшее качество? При банальном падении вентилятор может сломаться. Он совсем не прочный. Это подорвёт репутацию их фабрики!

Но сейчас они сталкиваются со многими проблемами. У рабочих нет работы, а у фабрики денег. Завод не в состоянии выплачивать зарплату, и даже не могут покрыть медицинские расходы.

Каждый день работники просят зарплату. На этой неделе к подходили с этим вопросом трижды. Директор Ли приходится каждый месяц отдавать им собственные сбережения.

И вот сейчас ему поступает такой заказ, но он не уверен, стоит ли его брать.

- Директор Ли, я думаю, у нас есть возможность взяться за эту работу, и мы должны это сделать. Если у нас не будет заказов в этом месяце, мы не сможем выплатить нашим работникам даже половину их зарплаты, - сказал директор Чжао.

- А что насчёт репутации нашей фабрики? У нас очень хорошая репутация, что подтверждают многие полученные в прошлом награды. Мы не можем допустить, чтобы люди начали говорить о том, что сейчас мы выпускаем некачественную продукцию.

- Мы можем поговорить с боссом о том, чтобы использовать их торговую марку, и будем производить только фены. Есть много заводов, которые делают так на юге. Почему мы не можем сделать так же?

- Имеешь в виду стороннего производителя? – вздохнул директор Ли.

Их фабрика принадлежит государству. И теперь они падают до уровня производства, которое будет делать товары для частной компании.

- Директор Ли, другого пути нет. Мы не можем вечно ждать заказы от правительства. В прошлом году заказ на изготовление вентиляторов сверху был. Но что же это дало в итоге? Нам приходится продавать их себе в убыток. Парень, с которым я разговаривал, кажется, вполне приемлемым вариантом. Он ничего не спросил о цене и сказал, что ему нужно 10 000 единиц товара. Даже если продавать по 5 юаней за штуку, это всё равно – ни много, ни мало – 50 000 юаней! – сказал директор Чжао.

- Ладно. Этот босс всё ещё у тебя дома? Я пойду с тобой, чтобы встретиться с ним и получить этот заказ. У нас всё ещё есть расходы на техническое обслуживание машин, даже если мы не используем их. Может быть, с этим ещё можно что-то сделать, – сказал он.

- Старина Ли, куда ты собрался? Ты же ещё не поужинал! – крикнула ему вслед жена.

- Я не буду есть. Я пойду домой к старине Чжао – нужно обсудить кое-какую работу, – ответил директор Ли.

.....

Фэн Юй рассматривал на еду на столе. Он не мог поверить, что это дом директора завода. Всего лишь три блюда на ужин – два овощных и один омлет.

Если руководство фабрики живёт так, то что насчёт простых рабочих?

- Тётя, вы с дядей сейчас так живёте? У вас вообще нет никакого мяса, – спросил У Чжиган. От вида этой еды у него пропал аппетит. В компании «Тай Хуа», всегда мясоБ будь то завтрак, обед или ужин, и он привык к этому.

- Хорошо, что есть хоть какая-то еда. Твой дядя, как один из руководителей фабрики, отдал все свои деньги рабочим. Даже не говори о мясе. В лучшем случае мы можем позволить себе покупать яйца один или два раза в месяц, – ответила ему тётя.

Ву Чжиган не знал, что дела на фабрике сейчас так плохи. В любом случае, он отправляет 60-70 юаней домой каждый месяц, поэтому у его семьи дела должны быть лучше.

Фэн Юй и Ву Чжиган, оба съели только по миске риса и положили свои палочки для еды. Они не прикасались к яйцам. В любом случае, они всегда смогут захватить что-нибудь поесть позже на обратном пути.

Раздался звук открывающейся двери, и директор Чжао вошёл в дом с незнакомцем.

- Директор Ли пришёл? Вы уже поели? – жена директора Чжао поспешно встала, чтобы поприветствовать директора Ли.

- Фэн, это наш директор нашей фабрики Ли. Он принимает все основные решения на заводе. Он

пришёл, чтобы всё обсудить. Сколько вы будете готовы заплатить за штуку? – сказал директор Чжао.

Директор завода скоро уходит в отставку и не заботится о производстве. Каждый день он усиленно притворяется больным, чтобы оставаться в больнице. Директор Ли, первый заместитель главного директора, фактически – ответственное за весь завод лицо.

Фэн Юй пожал руку директору Ли.

- Здравствуйте, директор ли. Давайте сядем и всё обсудим.

Жена директора Чжао сделала несколько чашек чая, а Ву Чжиган стоял позади Фэн Юя словно телохранитель.

Когда директор Ли увидел Фэн Юя, он был шокирован. Директор Чжао сказал ему, что этот Фэн Юй молод, но он никак не ожидал, что Фэн Юй будет настолько молод. Если бы директор Ли знал, что ему даже не исполнилось шестнадцати, он бы упал в обморок.

- Директор Ли, полагаю, директор Чжао рассказал вам о моих требованиях. За исключением мотора, все другие части, если возможно, должны быть пластиковыми. Мотор не должен быть большим. Лопастей вентилятора должны быть полностью пластмассовыми, он не должен быть слишком уж мощным. К тому же, не нужно никаких защитных чехлов для лопастей, - сказал Фэн Юй.

- Что? Вы хотите снять даже защитную крышку? Люди пострадают, если лопасти слетят! – сердито сказал директор Ли. Этот парень действительно просто беспринципный торговец.

- Каким образом это может кому-то навредить? Директор Ли, вы когда-нибудь видели потолочный вентилятор? Почему у этого вентилятора нет защитной крышки над лопастями? Кроме того, у пластиковой лопасти скорость более низкая. Даже когда вентилятор работает, если вы засунете туда палец, то будете чувствовать только небольшие постукивания. Это - моё требование! - ответил Фэн Юй.

- Засунуть палец? Тогда скорость будет слишком низкой. Как тогда будет создаваться поток воздуха? - спросил директор Ли.

- Пока ещё поток воздуха сильнее, чем у ручных вентиляторов. Меньше мощности – меньше затрат на электроэнергию. Разве это не лучше? У этого вентилятора будет только одна скорость, и он не будет трястись, - сказал Фэн Юй.

- К тому же, основание может быть меньше, если будет большой зажим. Вентилятор должен быть способен стоять на полу или закрепляться на столе или верхней части шкафа – тогда это перевернутый потолочный вентилятор, - продолжил Фэн Юй.

Такие маленькие вентиляторы были очень популярны в его прошлой жизни.

Директор Ли и директор Чжао были ошеломлены новым дизайном, предложенным Фэн Юем. Они не знали, что электрический вентилятор может быть таким многофункциональным. Но, судя по всему, это была очень многообещающая перспектива.

- Если мы можем изготовить вентиляторы, которые вы хотите, сколько вы заплатите за одну штуку? - спросил директор Ли.

- Я рассчитал. Получится около 10 юаней за один вентилятор. Я даю 20 юаней. Те, у которых будет не одна скорость, и если они будут с защитными чехлами, тогда и стоимость будет немного выше. За них я заплачу вам 30 юаней. Если ваша фабрика сможет изготовить то, что мне нужно, тогда сейчас я закажу по 10000 вентиляторов каждого типа, - сказал Фэн Юй.

Директор Ли и директор Чжао переглянулись и быстро всё обсудили. Это вполне можно сделать. Каждый тип вентиляторов, сделанных из пластмассы, будет стоить примерно 8 юаней за штуку. В таком случае прибыль за 20 000 единиц товара составит 160 000 юаней!

- Хорошо. Но у нас есть просьба. Такие вентиляторы не могут продаваться под товарным знаком нашего предприятия. Вам придётся зарегистрировать свою собственную торговую марку! - заявил директор Ли.

Фэн Юй был изумлён. Он не собирался брать с них деньги за придуманную им конструкцию вентилятора. Он всего лишь хотел помочь местной государственной фабрике. А они теперь не хотят использовать собственную торговую марку? Они сомневаются насчёт этих вентиляторов? Фэн Юй был невероятно счастлив возможности использовать свою собственную торговую марку.

- Прекрасно. Тогда я зарегистрирую товарный знак и назову его... «Ветер и дождь»! - сказал Фэн Юй.

P.S. Словосочетание «Ветер и дождь» в китайском созвучно с именем Фэн Юя.

<http://tl.rulate.ru/book/12677/291735>