

"Управляющий Фэн, зачем ты позвал всех нас сюда?" спросил Ма Юнь.

Ма Юнь, Пони Ма, Ван Чжиси, Дин Лэй, Ли Яньхун, Чжан Чаоян и все боссы интернет-компаний, включая Чжун Цинсяня, Лю Чуаньчжи, Цю Боцзюня, Сунь Лицзе и т.д. собрались в офисе.

"У меня есть идея, но мне нужно обсудить ее со всеми вами, чтобы понять, сработает ли она".

Глаза у всех загорелись, когда они услышали, что сказал Фэн Юй. Все его идеи гениальны, и все они на этом собрании, значит, получают свою долю.

"Менеджер Фэн, мы все еще обсуждаем ваши идеи? Это должна быть прибыльная идея".
первым ответил Сунь Лицзе.

Остальные ничего не сказали, но, судя по выражению их лиц, они также были согласны с Сунь Лицзе.

"У всех нас есть одноклассники, верно? Вы когда-нибудь хотели связаться с кем-нибудь из своих бывших одноклассников, но не могли?" спросил Фэн Юй, улыбаясь.

"Конечно. После окончания школы все пошли разными путями, а некоторые даже сменили несколько мест работы и переехали. Вы должны знать, что в то время у нас даже не было пейджеров, а у многих из наших семей даже не было телефонов". Лю Чуаньчжи вздохнул.

Пони Ма спросил. "Менеджер Фэн, вы предлагаете создать сайт, который поможет людям найти своих бывших одноклассников?"

Услышав слова Пони Ма, остальные оживились. Поиск бывших одноклассников - хорошая идея, но после этого они почувствовали, что это может и не сработать.

У многих людей есть телефоны дома или мобильные телефоны, а технология мобильных телефонов быстро развивается и становится все более распространенной. Найти своих бывших одноклассников уже не так сложно, как раньше. Но многие люди в возрасте Лю Чуаньчжи не пользуются персональными компьютерами и не знают, как ими пользоваться.

Поэтому Лю Чуаньчжи считает, что эта идея может оказаться невыгодной.

Но Ли Яньхун считает, что это отличная идея. Большинство людей его возраста знают, как пользоваться компьютером. Хотя сейчас у большинства людей есть мобильные телефоны, они не знают номеров своих друзей, и если есть такой сайт, многие зарегистрируют аккаунт.

У каждого свое мнение, и они смотрят друг на друга, не говоря ни слова.

Ши Дачжу сказал. "Если вы все думаете, что это может не сработать, тогда позвольте мне это сделать. Мой Гигант Интернет будет развивать этот сайт".

Ши Дажу производил карты на китайском языке и основал компанию по интернет-технологиям. Он зарабатывал деньги на продаже биологически активных добавок. Тем не менее, он вложил всю свою прибыль в Giant Internet, так как считал, что эта интернет-компания является следующей большой вещью.

Ши Дажу хотел разрабатывать онлайн-игры, чтобы повысить репутацию своей компании. Но разрабатывать онлайн-игры нелегко. Его игра должна отличаться от других, быть

увлекательной и требовать времени на разработку.

Когда Фэн Юй сделал это предложение, он сразу почувствовал, что это сработает и поможет его Giant Internet быстро получить известность.

Пони Ма тут же подал голос. "Менеджер Ши, я не говорил, что это не сработает. Я думаю, что Tencent Group будет легче это сделать, потому что мы являемся крупнейшей в Китае программой для обмена мгновенными сообщениями с самыми активными пользователями. Это наше преимущество".

Фэн Юй посмотрел на Пони Ма и вспомнил, что в его прошлой жизни Tencent разработала QQ Campus. В течение некоторого времени он был популярен.

Многие люди говорили, что Tencent - это компания, которая фокусируется на копировании других. Когда программное обеспечение или сайт становятся популярными, она разрабатывает свою собственную версию и обгоняет оригинал с его большой пользовательской базой.

Но эти люди не замечают, что продукты Tencent более удобны для пользователей и лучше. Это и есть истинная причина, по которой они могут выиграть у оригинальных продуктов.

Цель Tencent - создать интернет-империю, а империя должна иметь разнообразные продукты. Aiwa может быть очень популярна в секторе бытовой электроники. Тем не менее, они не могут создать империю, поскольку сосредоточены только на музыкальных продуктах.

Поэтому Пони Ма заинтересован во всех видах интернет-продуктов.

"Я думаю, что мы должны быть лучшими для развития этого сайта. Мы лучше всех разбираемся в блогах и имеем самое большое преимущество". сказал Ван Чжиси.

После того как один человек проявил интерес, остальные начали высказываться. Но Лю Чуаньчжи и Цю Боцзюнь молчали, а Чжун Цинсянь нахмурился.

Фэн Юй прервал их спор. "Поскольку вы все заинтересованы, почему бы нам всем вместе не заняться созданием этого сайта? Мы можем использовать преимущества каждой компании и развивать его".

Все поняли, почему Фэн Юй пригласил их на эту встречу. Он хочет, чтобы все они работали вместе.

"Менеджер Фэн, как мы будем делить долю этой компании?" спросил Дин Лэй.

"Tai Hua Holdings предоставит большую часть средств, а каждый из вас предоставит необходимые технологии для создания новой интернет-компании. Я дам каждому из вас по 5% акций этой компании".

Все обменялись взглядами и остались недовольны таким исходом. Их компании могут легко разработать этот сайт, и им не нужно было работать с другими.

Ши Дачжу спросил. "Менеджер Фэн, если я смогу вложить сумму денег, могу ли я получить больше акций?"

Фэн Юй посмотрел на Ши Дачжу. "Да. Я планировал инвестировать 100 миллионов юаней на начальном этапе и буду продолжать инвестировать в будущем. Если кто-то из вас готов

вложить деньги, я могу увеличить ваши доли".

Чжун Цинсянь вдруг спросил. "Менеджер Фэн, не слишком ли высока доля акций для технологий?"

Там есть восемь компаний, и это составит 40% акций этой новой компании. Если Фэн Юй продаст им дополнительные акции, кто будет контролирующим акционером этой компании?

Чжун Цинсянь - генеральный директор Tai Hua Holdings, и он должен думать за компанию.

"Я не совсем ясно выразился ранее. 5% акций, о которых я говорил ранее, предназначены для ваших компаний, а не для частных лиц".

Tai Hua Holdings является главным акционером для большинства компаний здесь. Они по-прежнему будут контролирующим акционером этой новой компании. Даже если доли у всех будут одинаковыми, все равно все будет решать холдинг "Тай Хуа".

Чжун Цинсянь не стал продолжать, так как "Тай Хуа Холдинг" будет крупнейшим акционером этой компании.

"Значит, если я вложу определенную сумму денег, то стану владельцем акций?" Ши Дачжу задал вопрос, который хочет знать каждый.

"Конечно. Но каждый из вас не может владеть более чем 5%. Если кто-то из вас собирается продать свои акции, первоначальные акционеры должны получить приоритет на их покупку."

"Нет проблем".

Кроме Ши Дачжу, Дин Кэй также может позволить себе инвестировать, поскольку NetEase сейчас получает прибыль и высокие дивиденды за последние два года. Остальные не могут позволить себе все 5% акций компании, но они все равно вложили немного денег. Все ведущие интернет-компании Китая участвуют в этом совместном предприятии, и оно не может потерпеть неудачу!

"О, я придумал название этой интернет-компании. Китайская паутина. Паутина, объединяющая всех китайцев".

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2091084>