

"Босс, фондовый индекс снова начал расти. Должны ли мы погасить некоторые из наших фьючерсных контрактов?" спросил Хэ Чжаоцзи по телефону.

"Нет. Продолжайте шортить. Помните, не используйте большое кредитное плечо, и вы должны использовать хеджирование". проинструктировал Фэн Юй.

Выслушав приказ Фэн Юя, Хэ Чжаоцзи почувствовал себя увереннее. Хотя многие крупные американские корпорации были вовлечены в финансовые скандалы, и фондовый индекс упал, он начал восстанавливаться после ряда рыночных корректировок.

Фондовый рынок все еще очень изменчив, и на нем совершается множество сделок. Торговать в этот период очень сложно и утомительно. Компания Wind and Rain Consulting вложила большую сумму в фондовый рынок, и Хэ Чжаоцзи беспокоится.

Хэ Чжаоцзи не боится потерь, но боится потерять всю свою прибыль. Даже если фондовый индекс вырастет на 10%, Wind and Rain Consulting все равно получит прибыль.

Фэн Юй посмотрел на календарь на своем столе. Время близится, и он гадает, случится ли еще эта катастрофа или нет.

Фэн Юй и Лю Чуаньчжи отправились на встречу с председателем совета директоров и генеральным директором IBM Луисом Герстнером, чтобы обсудить сотрудничество.

Lenovo хочет выйти на рынок США и столкнулась с серьезным сопротивлением со стороны других компаний, включая IBM. IBM имеет много дел с правительствами и крупными корпорациями США.

Лю Чуаньчжи придумал решение - сотрудничать с IBM. Хотя IBM более продвинута, чем Lenovo, разрыв не так уж велик. Они больше не являются инновационными, в то время как Lenovo - лидер азиатского рынка.

Lenovo также является тем, кто вытеснил IBM с китайского рынка, что привело к падению их прибыли. Компания IBM вложила много средств в развитие своих технологий, но последние два года ее прибыль была отрицательной. Эти два года стали худшими для компании с 1992 года.

В 1992 году IBM понесла самые большие убытки в мире. Их убытки составили почти 5 миллиардов долларов США, и в то время они были лидерами рынка в индустрии персональных компьютеров.

После этого IBM объявила, что войдет в индустрию программного обеспечения, и это будет основным направлением деятельности компании. Они будут переходить от аппаратного обеспечения к аппаратному обеспечению, программному обеспечению и серверам. Они стали крупнейшей в мире корпорацией по разработке программного обеспечения.

В 1999 году Microsoft обогнала IBM в качестве крупнейшей компании по производству программного обеспечения, и IBM пришлось довольствоваться вторым местом.

В настоящее время Lenovo Kingsoft находится на пятом месте в мире среди корпораций программного обеспечения, и она продолжает расти. Компания Lenovo объявила, что в течение двух лет она станет четвертой по величине компанией по производству программного обеспечения, а в течение пяти лет обгонит немецкую компанию SAP и станет третьей по

величине компанией по производству программного обеспечения.

Это означает, что Lenovo пошла по стопам IBM, производя одновременно аппаратное обеспечение, программное обеспечение и серверы. Кроме того, у Lenovo есть конкурентное преимущество в виде обширного азиатского рынка и дешевой стоимости рабочей силы.

Когда Лю Чуаньчжи сказал IBM, что Lenovo хочет начать с ними сотрудничество, Герстнер сразу же согласился.

В комнате находятся четыре человека. Фэн Юй, Лю Чуаньчжи, Герстнер и Палмизано. Самуэль Палмизано - преемник Герстнера и в настоящее время является президентом IBM.

Контракт Герстнера заканчивается в следующем году, и он также является боссом крупнейшей табачной компании в США. Он не хочет оставаться в IBM и желает продолжать заниматься собственным бизнесом.

Герстнеру понадобилось менее двух лет, чтобы превратить IBM из убытков в 5 миллиардов долларов США в прибыль в 3 миллиарда долларов США. После этого IBM сохранила свою прибыльность. В прошлом году прибыль IBM превысила 6 миллиардов долларов США, а в этом году она может стать еще больше.

Герстнер хочет дать IBM последний толчок перед своим уходом. Таким образом, он сможет заработать больше денег на акциях IBM, которыми владеет. За десять лет работы он получил более 3 миллионов акций IBM. Несколько месяцев назад стоимость его акций составляла более 300 миллионов долларов США, но недавно она снизилась до 200 миллионов долларов США. Несмотря на более высокую прибыль IBM, цены на их акции также пострадали от недавнего обвала рынка.

IBM нужны какие-то новости, чтобы поднять цены на свои акции, например, ... повторный выход на китайский рынок.

Это сотрудничество включает в себя не только их технологии. Они также будут обмениваться рынками.

IBM будет дистрибьютором Lenovo в Северной Америке. Lenovo Group будет их дистрибьютором в Китае и остальной Азии.

Конечно, их сотрудничество ограничивается только ПК и не включает программное обеспечение. Программное обеспечение Lenovo все еще не находится на том же уровне, что и IBM.

Просто посмотрите на SAP. SAP создана четырьмя бывшими инженерами-программистами IBM, что доказывает, насколько сильны их инженеры.

"Фэнг, Лю, рад, что вы все можете прийти в IBM. У нас будет хорошее сотрудничество, и это будет беспроигрышная ситуация для нас". Герстнер рассмеялся.

"Конечно. Я могу предвидеть, что продажи ПК IBM снова вернутся на второе место". со смехом ответил Лю Чуаньчжи.

Что касается того, кто станет первым в продажах ПК, то все написано на лице Лю Чуаньчжи.

"Лю, качество наших ПК очень хорошее и может прослужить долго..." Герстнер продолжал рассказывать о преимуществах ПК IBM. ПК, или персональный компьютер, назван IBM, и они являются пионерами в этой отрасли.

Но быть пионерами не означает, что они будут смеяться последними. Это как забег на длинную дистанцию. Те, кто быстро бежал на старте, могут не удержать лидерство до финиша. Их могут обогнать в начале или на полпути.

Лю Чуаньчжи и Фэн Юй обменялись взглядами. IBM сделала неверный шаг. Продление срока службы ПК - это неправильный [email protected].

Технологии ПК меняются очень быстро. Основным недостатком ПК IBM, особенно ноутбуков, является их долговечность. Потребитель не будет переходить на новый, поскольку старый ПК все еще работает. Но если он не будет менять, старый ПК будет слишком медленным.

Кроме того, IBM установила очень высокую цену на свои ПК. Их ноутбуки являются самыми дорогими среди других брендов.

Ноутбук IBM стоит вдвое больше, чем ноутбук Lenovo с теми же характеристиками. Кто будет покупать их ноутбуки в Китае?

Lenovo всегда хотела создать самый дешевый ПК и позволить большему количеству людей иметь его.

ПК не должны быть продуктом высокого класса, это должно быть устройство, которым пользуется каждый. В будущем он станет такой же необходимостью, как мобильные телефоны!

"Нет. Если IBM сохранит такой образ мышления, вы все не добьетесь успеха на рынках Китая и Азии". Вот данные о продажах и ценах на ПК. Я думаю, вы поймете, почему IBM больше не конкурентоспособна". Лю Чуаньчжи передал Герстнеру два документа.

Герстнер и Палмизано посмотрели друг на друга и, нахмурившись, начали читать документы.

Примечания переводчика:

Луис Герстнер

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2090054>