

"Мы не должны соглашаться с условиями Фэн Юя. Как только мы разрешим их платежной программе соединиться с нашими банками, мы не будем знать о транзакциях пользователей. Все, что мы сможем увидеть, - это то, что дает нам мобильная платежная платформа!"

"Вы хотите сказать, что мы не согласны с Фэн Юй?! А если другие банки согласятся работать с ним?"

"Мы можем собрать другие банки и потребовать, чтобы все инвестировали в эту мобильную платежную платформу!"

"Давайте не будем говорить о том, согласятся другие банки или нет. Как ты думаешь, Фенгу будет легко угрожать?"

"Тогда скажи мне, что нам делать?! Отдадим ли мы эту прибыль Фэн Юю?! Все вы должны знать ценность этих данных. Вы все готовы позволить Фенгу воспользоваться нами?"

"Позвольте мне спросить. Даже PayPal принадлежит Фенгу. Что если эта мобильная платежная платформа не захочет с нами работать?"

"Разве это не лучше? Их онлайн-транзакции должны проходить через наше платежное программное обеспечение".

.....

Представители четырех банков спорили по этому поводу, и никто не мог убедить друг друга. Некоторые из них хотят согласиться на условие Фэн Юя, так как в будущем у них будет возможность инвестировать в его мобильную платежную платформу. Некоторые не согласны, если Фэн Юй не согласится на их условия.

Но все они знают, что многие из их клиентов владеют несколькими банковскими счетами. Если эти банки пойдут разными путями, они станут конкурентами друг другу.

Хотя эти четыре банка сохранили одинаковые комиссии за транзакции, никто не может гарантировать, что они снизят свои тарифы, чтобы переманить клиентов.

Большинство потребителей не перейдут в другой банк, если они привыкли к платежному программному обеспечению банка.

Что еще более важно, банки должны обратиться ко всем крупным компаниям электронной коммерции с предложением использовать их платежное программное обеспечение. Это станет битвой платежных программ.

Подождите. У представителей банков внезапно возникла идея. Почему бы им самим не разработать платежное программное обеспечение?

Если Фэн Юй может разработать стороннее платежное программное обеспечение, то и эти четыре банка тоже могут его разработать.

Кроме того, они сотрудничают со всеми компаниями и могут легко продвигать свое программное обеспечение.

Представители считают, что они могут заручиться поддержкой других банков, но для этого придется связать интересы всех банков воедино. Им еще предстоит обсудить, как разделить

прибыль.

.....

"Что вы сказали? Они согласны?! Они готовы работать с нашим Raupal и мобильной платежной платформой?!" Фэн Юй удивился, услышав, что эти банки согласились на его требования.

Фэн Юй обратился в несколько других банков, включая HSBC и несколько других ведущих банков, и Фэн Юй не ожидал, что эти четыре банка согласятся с ним так быстро.

"Что они хотят взамен?" Фэн Юй задумался на некоторое время и понял, что эти банки должны что-то получить взамен.

"Они говорят, что хотят напрямую инвестировать в Amazon и хотят те же условия, что и семья Фу".

Фэн Юй кивнул. "Хорошо. Это стоит рассмотреть. Что еще?"

"Они также хотят, чтобы им разрешили инвестировать в нашу мобильную платежную платформу и Raupal в будущем. Но сроки не могут быть слишком большими. Они считают, что десять лет - это просто замечательно". Ральф продолжил.

Десять лет? Платформа мобильных платежей и Raupal будут стабильны через десять лет. Эти банки довольно умны.

Через десять лет все узнают, насколько прибыльны мобильная платежная платформа и Raupal Фэн Юя, и люди будут стоять в очереди от Сиэтла до Нью-Йорка, чтобы инвестировать в них.

Но это всего лишь обещание, и Фэн Юй может согласиться на него. Фэн Юй никогда не пойдет назад от своих слов, но он обещал позволить этим банкам инвестировать и не сказал, сколько акций он им продаст. 1% - это много. Хм-м-м... максимум - 2%, и они должны быть разделены между четырьмя банками.

"Что еще?"

"Это все."

Фэн Юй был ошеломлен. Это невозможно. Они отказались от нас, а теперь требуют так мало условий?

"Босс, они хотели только эти условия и ничего больше". Ральф быстро сказал, увидев озадаченное выражение лица Фэн Юя.

Ральфу тоже показалось странным, что эти четыре банка были тверды, когда отказывали Фэн Юю.

Но теперь их отношение внезапно изменилось. Это слишком странно.

Банкирам не нужно этого делать, если они хотят получить акции Amazon по более низким ценам. Они уже знали, что мобильная платежная платформа угрожает им, но все равно согласились на условия Фэн Юя? Готовы ли они позволить мобильной платежной платформе Фэн Юя стать более мощной?

Фэн Юй опустил голову, думая о причинах, по которым эти четыре крупных банка готовы

склониться перед ним. Фэн Юй и Кириленко обратились к нескольким другим банкам и договорились с ними о сотрудничестве. Они обещали этим банкам сохранить в своих банках по крайней мере определенную сумму, если они будут сотрудничать.

Но этой причины недостаточно, чтобы заставить эти четыре крупных банка уступить. Должны быть какие-то неизвестные причины, чтобы они согласились!

Фэн Юй попросил Ральфа выяснить истинную причину решения этих банков, и пусть Ральф еще раз проверит эти банки, сказав им, что цены на акции Amazon останутся прежними, и посмотрит, согласятся ли банки на это.

Хотя может показаться, что без этих четырех банков все будет хорошо, у этих четырех банков много клиентов. Сотрудничество с ними может увеличить количество пользователей мобильной платежной платформы. Для Фэн Юя будет выгодно, если сделка состоится.

Если эти четыре банка откажутся от мобильной платежной платформы Фэн Юя, другие банки также могут отказаться сотрудничать с Фэн Юем. Это повлияет на развитие мобильной платежной платформы.

Если четыре банка будут сотрудничать с Фэн Юй, это будет беспроигрышная ситуация для обеих сторон. Но Фэн Юй выиграет больше. Но если они откажутся сотрудничать, обе стороны проигрывают!

Четыре банка решили сотрудничать, и все вроде бы хорошо. Однако Фэн Юй с подозрением относится к их решению: как они могли так легко договориться?

Через два дня позвонил Ральф и сообщил Фэн Юю. Эти банки вступили в совместное предприятие и привлекли Microsoft для разработки программного обеспечения для платежей. Это программное обеспечение позволит всем банкам иметь доступ.

Фэн Юй был потрясен.

Это эквивалентно созданию банковского альянса. Это означает, что клиенты всех банков будут использовать это программное обеспечение для совершения онлайн-транзакций, и им не нужно будет загружать платежное программное обеспечение из разных банков.

Но Фэн Юй заметил серьезный недостаток в этом программном обеспечении. Этот банковский альянс отличается от альянса китайских банков. Китайские банки управляются правительством, а этот банковский альянс управляется корпорациями. Им будет очень трудно достичь равновесия, когда дело дойдет до прибыли. Все эти корпорации будут бороться за большую прибыль.

Это программное обеспечение будет поддерживать так много банков, и, несомненно, возникнут расходы.

Популярность платежного программного обеспечения или мобильной платежной платформы связана не только с обслуживанием клиентов. Другим важным фактором является количество компаний, использующих это программное обеспечение. Давайте покажем этим банкам, кто может получить больше пользователей для программного обеспечения!