

"Фенг, вчера вы упомянули, что подарите мне акции Amazon. Когда ты дашь мне?"

Фэн Юй был ошеломлен. Черт! Я вчера вечером пил фруктовое вино, неужели я напился?

Фэн Юй вспомнил, что произошло вчера. Он действительно упоминал о чем-то подобном, но это было не то, что сказал Кириленко. Кириленко сказал только половину.

Вчера вечером, когда Фэн Юй и Кириленко общались, Фэн Юй рассказал Кириленко об Alibaba.

Кириленко слышал, что Фэн Юй инвестировал в компанию электронной коммерции в Китае. Он более уверен в этой отрасли.

Кириленко подумал, что Фэн Юй пытается сделать то же, что и eBay. Продать концепцию, получить листинг и сбросить акции с прибылью после роста цен на них.

Раз Фэн Юй сказал, что Amazon будет зарегистрирован еще через два года и инвестировал в аналогичную компанию в Китае, значит, он настроен серьезно. Эта отрасль будет прибыльной в будущем.

Фэн Юй сказал Кириленко подождать, пока Alibaba вырастет в течение двух лет, и обменять акции eBay на акции Alibaba. Это позволит сохранить сотрудничество между обеими компаниями и снизить их риск.

Кириленко не будет отвергать Фэн Юя, так как это хорошо.

Кириленко не знает разницы между B2B, B2C и т.д. и знает только, что Alibaba, eBay и Amazon - это все компании электронной коммерции.

Фэн Юй сказал Кириленко, что хотя все три компании являются компаниями электронной коммерции, их операционные модели отличаются.

Alibaba в настоящее время является платформой между компаниями и обслуживает поставщиков. Все сделки осуществляются в больших объемах.

eBay ориентируется на частных лиц, где частные лица продают свои товары другим частным лицам, а eBay взимает номинальную плату.

Amazon продает свои товары частным лицам, поскольку Amazon покупает книги и затем продает их онлайн потребителям.

Alibaba и eBay более выгодны, чем Amazon, поскольку их издержки ниже. Они не владеют никакими товарами и лишь предоставляют платформу.

Но Amazon отличается от них. Все книги Amazon покупаются и перепродаются, и их капитальные затраты намного выше.

Вы можете рассматривать Alibaba и eBay как торговые центры.

Они сдают торговые площади в аренду розничным торговцам и получают доход от аренды. Эти две компании должны только управлять этими компаниями и не нуждаются в дополнительном капитале.

Amazon можно рассматривать как супермаркет. Им нужно привозить товары, прежде чем продавать их своим клиентам. Может показаться, что их затраты выше, но в долгосрочной

перспективе они снизятся.

Например, супермаркет Tai Hua. Их поставщики сначала поставляют им товары, а Tai Hua Supermarket будет рассчитываться по кредиту ежемесячно или ежеквартально.

Сходство между всеми сайтами электронной коммерции заключается в том, что их средства должны проходить через интернет-компании, и Amazon имеет большее преимущество перед двумя другими компаниями.

Это связано с тем, что Amazon хранит средства дольше и имеет лучший денежный поток. Это как в супермаркете, где всегда есть средства на счетах".

Фэн Юй сказал Кириленко, что отдаст ему акции Amazon, а взамен хочет получить акции eBay.

Акции, которые они обменивают, - это голосующие акции, так как неголосующие акции не имеют смысла.

Фэн Юй кивнул и сказал. "Мы можем сделать это в любое время. Через несколько дней я поеду в США. Если вы поедете, мы можем провести обмен там. Но если у тебя нет времени, мы можем подождать до твоей свадьбы".

"Я не могу уехать из России в этот период. Отец ругал меня за то, что я почти все время отсутствую. Почему он меня ругает? Я еду в США на работу! Я еду туда зарабатывать их деньги, а он все равно недоволен мной". Кириленко ворчал.

"Все нормально. Спешить некуда. Вы можете отдыхать дома, так как скоро выходите замуж. Но если вы хотите иметь детей, я советую вам сократить употребление алкоголя. Разве ты не заметил, что переспал со столькими женщинами, но ни одна из них не забеременела?"

Лицо Кириленко изменилось. "Фэн, не ругай меня... Ты хочешь сказать, что у меня проблемы с потенцией?"

Фэн Юй махнул рукой и заговорил как эксперт. "Я не уверен, но знаю, что обильное питье влияет на потенцию.

Например, я могу делать это несколько раз за ночь и не нуждаюсь в помощи виагры. А ты?"

Фэн Юй сказал это с гордостью. Хотя виагра производится его компанией, ему не нужно ее использовать. Это лекарство для неудачников!

Кириленко неожиданно рассмеялся. "У меня проблемы с потенцией?! По-моему, это у тебя проблемы! У меня уже есть ребенок в США. Не надо на меня так смотреть". Я уже подтвердила это. Это ты должен волноваться. Ваша китайская девушка и Елена не беременны, верно?"

После того, как Кириленко закончил говорить, он гордо посмотрел на Фэн Юя.

Фэн Юй не ожидал, что у Кириленко будет ребенок в США. Неудивительно, что его отец не разрешает ему ехать в США. У Кириленко здесь политический брак, и это очень важно для его семьи. Но его первый ребенок будет не от этой жены.

В будущем у Кириленко будет большая проблема.

"Тск... тск... тск... тск..." Фэн Юй издал этот звук и посмотрел на Кириленко, не говоря ни слова.

Кириленко разозлился. Что значит "тск... тск... тск... тск..."? Ты не веришь мне?

Фэн Юй увидел, что Кириленко сейчас взорвется, и рассмеялся. "Как ты собираешься оставить свое состояние? Какому ребенку ты его отдашь? В Китае есть такая поговорка. И ладонь, и тыльная сторона руки сделаны из мяса. Незаконнорожденный ребенок - все равно твой ребенок!".

Кириленко закатил глаза. "Я не закончил раньше. Мой ребенок в США - это дочь. Когда она выйдет замуж, я подготовлю большое приданое, и мое состояние останется сыну".

Смех Фэн Юя прекратился, и он чуть не подавился. Черт! Я снова сделал неверное предположение. Этот незаконнорожденный ребенок - дочь.

Значит, у Кириленко не будет проблем. Если только он не живет в феминистской стране. Если нет, то большинство дочерей выдают замуж, и видные семьи, такие как семья Кириленко, не будут против.

Это очень распространено в Китае. Незаконнорожденные сыновья пострадают из-за состояния семьи. Но большинство незаконнорожденных дочерей останутся невредимыми, и о них даже будут хорошо заботиться.

Это делается для того, чтобы использовать их для политических браков и помочь сыну первой жены".

Фэн Юй решил сменить тему. Он не сможет выиграть у этого русского медведя в этом вопросе!

"Брат Ки, я забыл тебе кое-что сказать. Нам нужно разработать программное обеспечение для платежей, и это принесет нам самую высокую прибыль в будущем!"

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2089343>