

Сунь Лицзе глубоко вздохнул. Менеджер Фэн высоко ценит Ма Юня и его команду. Его предложение для Ма Юня и его команды слишком привлекательно, и Сунь Лицзе задается вопросом, что такого особенного в компании менеджера Ма?

Ма Юнь покачал головой. "Извините, менеджер Фэн. Я не могу согласиться с вашим предложением!"

"50%! Я дам вам 50% акций компании и вложу 50 миллионов долларов США!" Фэн Юй увеличил свое предложение.

"Менеджер Фэн, у моей компании сейчас все хорошо, и она не нуждается в инвестициях". ответил Ма Юнь.

"Менеджер Ма, могу я узнать, сколько стоит ваша компания?"

"Она должна быть около 100 миллионов юаней, и менее 200 миллионов".

А? 100 миллионов и менее 200 миллионов юаней? Это не то же самое, что было в предыдущей жизни Фэн Юя. В его предыдущей жизни Alibaba получила первое финансирование в размере 5 миллионов долларов США и 20 миллионов долларов США на второе финансирование. Это эквивалентно более чем 200 миллионам юаней. Если бы Ма Юнь получил свое первое финансирование, его компания стоила бы всего около 40 миллионов юаней.

Я перепутал сценарий?

"Менеджер Ма, кто-нибудь инвестировал в вашу компанию, или она собрана вами и вашей командой?" спросил Фэн Юй.

"Кто-то инвестировал в нашу компанию. Но мы также брали кредиты в банках".

Кредиты? Ма Юнь брал кредиты в банках?

Черт! Почему я не знаю, что Ма Юнь брал кредиты в предыдущей жизни? Какой банк настолько смел, что одолжил деньги его компании? В настоящее время эта компания должна быть пустой оболочкой.

"Какое учреждение инвестировало в вас всех?"

"Менеджер Фэн, я не должен раскрывать вам все это". Ма Юнь начал злиться. Даже если вы главный миллиардер Азии, я не обязан отвечать на ваши вопросы. Это внутренние дела моей компании. Почему я должен рассказывать вам?

"Менеджер Ма, мне очень интересна ваша компания. Вы занимаетесь глобальной оптовой торговлей?"

"Да". Ма Юнь кивнул. Это не секрет. Раз Фэн Юй знает об этом, значит, он уже видел его сайт.

"Верно. Вы также занимаетесь оптовой торговлей на внутреннем рынке, верно?"

"Да."

"Мне нравится ваша идея, и я хотел бы инвестировать в вашу компанию. Но поскольку ваша компания сейчас не испытывает недостатка в финансировании и не хочет, чтобы я

инвестировал, я хотел бы купить акции у ваших инвесторов. Не беспокойтесь. У меня нет намерения вмешиваться в работу вашей компании или приобретать ее. Я лишь хочу инвестировать в ваши мечты!".

Фэн Юй искренне смотрит на Ма Юня, надеясь, что Ма Юнь передумает.

"Менеджер Фэн. На самом деле, я не против рассказать вам, кто мой инвестор. Я слышал, что вы близки с этим человеком. Мой инвестор - это не какая-либо финансовая организация. Это два человека, Чжун Цинсянь и Лю Чуаньчжи".

А?!

Челюсть Фэн Юя почти упала на землю. Как получилось, что это они?

Эти два человека видели перспективы этой компании?!

Ма Юнь продолжил. "Когда я начинал свой бизнес, мне не хватало средств. Я и моя команда собрали чуть больше двух миллионов и заняли у друзей и родственников. Мы также заложили мою предыдущую компанию и мой дом, чтобы получить кредит в размере около 2 миллионов юаней".

"Мы использовали собранные пять миллионов и начали писать коды для нашего сайта. В это время некоторые компании услышали о нас и захотели инвестировать в нас. Мы вели переговоры в течение нескольких дней, и представитель компании-инвестора уволился и присоединился к нам с некоторыми инвестициями."

Фэн Юй и Сунь Лицзе с уважением смотрели на Ма Юня. Ему удалось убедить представителя другой стороны присоединиться к нему и инвестировать в него!

Основатель Alibaba - это не шутка!

"После того, как наш сайт вышел в сеть, не так много людей подписались, и мы получаем очень мало просмотров. Это происходит потому, что у нас нет денег на продвижение нашей компании. Поэтому мы решили обратиться к кому-нибудь за помощью. Я из Чжэцзяна, а компания зарегистрирована в Ханчжоу. В Ханчжоу самый известный магнат - Чжун Цинсянь".

"Я пошел искать господина Чжуна, надеясь, что он нам поможет. В конце концов, г-н Чжун является главой Торговой палаты Чжэцзяна. Я встречался с господином Чжуном несколько раз, и он согласился помочь нам в продвижении нашего сайта. В то же время он готов вложить в нас немного денег".

"Фонд нашей компании на исходе, и нам нужно купить серверы. Поэтому господин Чжун представил нам менеджера Лю. Я поговорил с менеджером Лю, и он согласился вложить в мою компанию определенную сумму денег. Я взял еще один кредит в банке, чтобы расширить наши масштабы".

"Сейчас на нашем сайте зарегистрировано более 500 000 пользователей, и количество сделок постоянно растет. С помощью господина Чжуна и менеджера Лю количество пользователей продолжает расти, и к следующему году мы достигнем 1 миллиона. В это время мы должны получить прибыль..."

Фэн Юй потерял дар речи. Основатель Alibaba необычен. Кто бы с ним ни разговаривал, он

захочет вложить в него деньги. Он как главный герой романов... Да... Фэн Юй также слышал, что Сунь Чжэнъи в прошлой жизни тоже был кем-то вроде Ма Юня.

В прошлогоднем списке миллиардеров Сунь Чжэнъи занимает четвертое место в мире и второе в Азии. Он находится позади Билла Гейтса, Фэн Юя и Уоррена Баффета, и занимает более высокое место, чем Супермен Ли. Это объясняется тем, что Сунь Чжэнъи владеет 30% акций Yahoo, а Softbank инвестировал во многие интернет-компании. После того, как эти интернет-компании вышли на биржу, цены на их акции резко выросли.

К счастью, Softbank не инвестировал в Alibaba и вкладывал средства только в другие китайские интернет- и технологические компании. Если бы не это, то состояние Сунь Чжэнъи превысило бы состояние Билла Гейтса. В прошлой жизни Фэн Юя чистая стоимость Сунь Чжэнъи однажды на короткое время обогнала Билла Гейтса.

После перерождения Фэн Юя история изменилась. Главные события в мире остались прежними, но некоторые мелкие детали изменились. Теперь Alibaba больше не нуждается в инвестициях Фэн Юя.

Черт! Инвесторы - Чжун Цинсянь и Лю Чуаньчжи. Как Фэн Юй собирается заставить их продать ему акции Alibaba?!

Но для Фэн Юя это не проблема. У него все еще есть способ инвестировать в Alibaba!

"Менеджер Ма, вы слышали об eBay и Amazon? Я говорю о двух американских интернет-компаниях электронной коммерции". спросил Фэн Юй.

"Да. eBay занимается бизнесом C2C, а Amazon - B2C.

Их операционная модель очень новая, но наша компания отличается. Мы занимаемся бизнесом B2B и ориентируемся на компании, а не на частных лиц".

Фэн Юй обрадовался и уверен, что сможет убедить Ма Юня.

"Из этих трех моделей, какая, по-вашему, имеет больше преимуществ?"

"У каждой модели есть свои плюсы и минусы, и нельзя сравнивать их вот так". Ма Юнь нахмурился.

"Вы хотите попробовать B2C или C2C? Я могу достать план работы и коды таких сайтов. Я также могу помочь вам найти опытных разработчиков, чтобы они присоединились к вам".

"Менеджер Фенг, что вы имеете в виду?"

"Я инвестировал в Amazon, а мой друг инвестировал в eBay. Если вы хотите выйти на рынок B2C или C2C, мы можем сотрудничать, предотвращая ненужную конкуренцию! Менеджер Ма, подумайте об этом".

Ма Юнь был ошеломлен. Он думал, что является первым человеком в Китае, который вступил в торговлю электронной коммерцией. Но Фэн Юй и его друг уже несколько лет занимались этой торговлей за границей!

Ма Юнь начал колебаться.

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2089147>