

Ли Яньхун?! Он вернулся из США и работал в Infoseek, крупнейшей на данный момент поисковой системе в Интернете. Именно он разработал алгоритм, использующий гиперссылки. Он даже получил патент США на этот алгоритм.

Ли Яньхун всегда хотел основать китайскую компанию по разработке поисковых систем, а не работать на других. С этой целью он каждый год возвращался в Китай, чтобы изучить ситуацию.

В прошлом году Ли Яньхун почувствовал, что настал подходящий момент. Когда компании Sina, Sohu и др. вышли на биржу Nasdaq, он понял, что в Китае начинается интернет-бум. Это подходящее время для того, чтобы начать свой бизнес.

Ли Яньхун уволился с работы и вернулся в Китай вместе со своим партнером Сюй Юном. Он нанял несколько аспирантов из известных китайских университетов и даже пригласил к себе доцента.

Компания, которую основал Ли Яньхун, называется Qiandu.

Но у Ли Яньхуна и Сюй Юна недостаточно средств. После покупки компьютеров и обустройства жилья им не хватает средств, чтобы заплатить своим работникам. Профессор Пекинского университета еще беднее их. Если Ли Яньхун не сможет заплатить ему, профессор может передумать присоединиться к ним.

Таким образом, Ли Яньхуну и Сюй Юну нужен новый партнер.

Сюй Юн предложил обратиться к Sina, NetEase или Sohu. Эти три компании только что вышли на биржу и имели достаточно средств.

Когда поисковая система Qiandu будет готова, они могут позволить этим сайтам использовать их.

Но Ли Яньхун возразил против этого предложения. Он считал, что Qiandu может быть легко приобретена этими сайтами, если они станут их партнерами. Они видели много компаний, которые были перекуплены, когда они работали в Кремниевой долине. Это не то, чего он хочет.

Кроме того, Ли Яньхун все еще владеет патентом на алгоритм оценки сайтов RankDex. С этим патентом у него есть возможность торговаться со многими венчурными инвесторами.

Ли Яньхун увидел рекламу Tai Hua Consultancy и узнал, что три крупных китайских сайта приняли инвестиции этой компании.

.....

"Это ваше предложение?"

Вас зовут Ли Яньхун?" Сунь Лицзе посмотрел на предложение на столе и спросил.

"Да".

"В своем предложении вы упомянули, что ваша компания не будет получать прибыль в ближайшие три года. Это опечатка?" с любопытством спросил Сунь Лицзе. Когда другие компании обращались в Tai Hua Consultancy, они утверждали, что компания получит прибыль, как только в нее будет влито финансирование.

Но этот парень совсем другой. Никакой прибыли в ближайшие три года? Кроме того, Ли Яньхун - один из тех, кого менеджер Фэн просил Сунь Лицзе присматривать за ним.

Ли Яньхун ответил осторожно. "Это не ошибка. По нашим прогнозам, в течение первых трех лет мы вряд ли получим прибыль. Нам нужно инвестировать в развитие поисковых систем и маркетинг. Но через три года, смею обещать, мы сможем окупить наши инвестиции и получить прибыль."

"Вы заявили, что вам нужны инвестиции в размере 100 млн юаней, а вы готовы предложить только 49% акций компании". Сунь Лицзе улыбается.

Если не учитывать патент на алгоритм, которым владеет Ли Яньхун, эта компания стоит менее 2 миллионов юаней. Как этот патент может стоить так много?

"Менеджер Дун, я изобрел этот алгоритм, и он очень важен для поисковой системы. В США есть компания Google. Я не уверен, слышали ли вы об этой компании раньше. Тем не менее, эта компания предоставляет услуги поисковой системы для таких сайтов, как Yahoo и т.д. Они уже запустили свой собственный сайт поисковой системы, и многие инвесторы ждут, когда эта компания будет включена в листинг. Если эта компания попадет в листинг, ее стоимость превысит миллиард долларов США!"

"Вы хотите сказать, что ваша Qiandu - это то же самое, что и Google?" спросил Сунь Лицзе.

"В настоящее время мы не сравнялись с Google, но я уверен, что Google не сравнится с нами, когда речь идет о китайской поисковой системе. Это потому, что только китайцы лучше знают китайский язык!"

"Сколько человек работает в вашей компании?"

"Десять, включая меня". ответил Сунь Лицзе.

"Ваш масштаб слишком мал.

Я слышал, что Google выходит на китайский рынок, а как вы собираетесь конкурировать с Google, если все сайты используют поисковые системы Google?"

"Большинство инженеров Google - американцы, и они не знакомы с нашим языком. Наверняка будет много ошибок, а мы наняли всех китайских инженеров-программистов. Это наше преимущество. Самое главное, мы - китайская компания, и нас поддерживает большинство китайцев".

"Я могу принять решение об инвестициях в размере 100 миллионов юаней, но акций, которые вы предлагаете, слишком мало. Осмелюсь сказать, что кроме нашей компании, никто не готов дать вам такую сумму. Мы хотим 70% голосующих акций компании, и вы можете обсудить это со своими партнерами".

"Менеджер Сунь, вы отдадите компанию, которую основали, кому-то другому?" спросил Ли Яньхун.

"Это зависит от обстоятельств. Если цена будет подходящей, я не против продать ее. Думаю, вы, наверное, слышали об этом. Мы владеем акциями трех основных китайских сайтов, и если вы примете наши условия, мы можем позволить Qiandu управлять поисковыми системами этих сайтов". ответил Сунь Лицзе. Эти три китайских сайта согласятся, но поисковая система

Qiandu должна быть достаточно хороша в первую очередь.

"Менеджер Сунь, предложение очень привлекательное, но я не могу его принять. Я не собираюсь передавать компанию, которую я создал, кому-то другому. Я слышал, что основным акционером NetEase по-прежнему является Дин Лэй". Сунь Лицзе отказался.

"Не спешите нас отвергать. Возможно, вы не знаете о деталях. Вы можете спросить у Sina, Sohu и т.д., вмешивались ли мы в деятельность их компаний. Мы никогда не вмешивались в их деятельность и даже помогали им. Разве вы не заметили, что наша компания является главным акционером Sina и многих других компаний, но председателем совета директоров является кто-то другой?"

"Извините, если только вы все не укажете в договоре, что большинство акций не являются голосующими". настаивал Ли Яньхун.

"Какую пропорцию вы предлагаете?"

"30% голосующих акций, а остальные - не голосующие". сказал Ли Яньхун.

"49% голосующих акций, остальные - неголосующие акции. Вы все по-прежнему будете держать большинство голосующих акций, и я должен напомнить вам, что чем дольше вы тянете, тем труднее Qiandu добиться успеха. Google очень быстро развивается в США, и мой босс также инвестировал в Google. Если мы захотим, мы можем использовать Google и создать китайскую компанию по разработке поисковых систем. Как вы думаете, ваша компания сможет тогда выжить?"

Глаза Ли Яньхуна чуть не выскочили из глазниц. Что сказал Сунь Лицзе? Его босс, Фэн Юй, является акционером Google?

Это значит, что патент Ли Яньхуна бесполезен в этих переговорах.

Ли Яньхун стиснул зубы. "Хорошо. Вы все получите 49% голосующих акций, а всего будет 70% акций. Когда можно будет внести средства?"

Сунь Лицзе рассмеялся. "Средства поступят на счет вашей компании в тот же день, когда будет подписан контракт!"

Примечания переводчика: Автор использовал Qiandu вместо Baidu. Цянь = тысяча, Бай = сотня.

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2089010>