

Сяо Ма не принял предложение Фэн Юя и сказал, что должен обсудить это с остальными членами компании. Хотя Сяо Ма является основным акционером компании, в ней есть два учредителя, и еще трое друзей присоединились, и он должен дать каждому из них долю.

Если Сяо Ма отдаст Фэн Юю слишком много акций, как он собирается разделить оставшиеся акции между остальными партнерами?

После ухода Сяо Ма, Сунь Лицзе спросил Фэн Юя. "Менеджер Фэн. Он все еще отвергает нас?"

"Нет. Он примет наше предложение".

То, что Фэн Юй сказал Сяо Ма, состоит из угроз и благодарности, он инвестирует больше, чем рыночная стоимость компании, но хочет получить только 49% акций.

Хотя Tai Hua Consulting станет крупнейшим акционером, Сяо Ма и остальные четыре основателя будут владеть в общей сложности 51% акций. Они все еще будут иметь право голоса в компании, если объединятся.

Но если кто-то из них поддержит Фэн Юя, то Фэн Юй получит контроль над компанией.

Сяо Ма вернулся и обсудил это со своими партнерами. Они решили принять условия Фэн Юя, это им выгодно. Кроме того, они боятся, что Фэн Юй заставит своих людей разработать программу обмена мгновенными сообщениями. С богатством Фэн Юя он сможет легко вытеснить их с рынка!

В таких обстоятельствах у Сяо Ма и его партнеров нет другого выбора.

200 миллионов юаней за 49% акций Tencent - отличная сделка для Фэн Юя. Хотя Фэн Юй может сам разработать программу обмена мгновенными сообщениями, это займет некоторое время.

Пока Фэн Юй не возродился, QQ все еще очень популярен, и насчитывает более 1 миллиарда пользователей.

Сяо Ма и его команде удавалось увеличивать свою прибыль год за годом. Если Фэн Юй разработает свою собственную программу обмена сообщениями, он может не повторить этот результат, и это будет слишком хлопотно.

Фэн Юй владеет только 49% акций компании. Тем не менее, он уверен, что Сяо Ма и его партнеры не будут выступать против него, если он решит внести какие-либо изменения или решения.

Кроме того, быть председателем совета директоров компании очень утомительно.

Фэн Юй предпочитает не работать и просто быть главным акционером компании.

После успешного инвестирования в Tencent Фэн Юй сдержал свое обещание продвигать программное обеспечение для обмена сообщениями QQ.

"Старина Лю, мне нужно кое-что с тобой обсудить. Можешь ли ты включить эту программу обмена мгновенными сообщениями QQ во все свои новые ПК? Просто дайте мне знать, сколько вы берете, и я попрошу Tencent подготовить платеж".

"Что случилось? Вы стали контролирующим акционером этой компании?" Лю Чуаньжи

рассмеялся и спросил.

"Я только инвестировал в эту компанию. Я думаю, что это хороший продукт, и в будущем он может быть использован всеми нетизенами."

"А? Использоваться всеми нетизенами? Вы действительно думаете, что у этого программного обеспечения такой большой потенциал? Я попросил своих людей изучить эту программу, и это что-то вроде более быстрой версии электронной почты. Но есть ограничение на отправляемые данные, и она никогда не сможет заменить электронную почту."

"Вы правы. Но кто знает, что произойдет в будущем? Что если однажды с помощью этой программы можно будет также отправлять файлы, аудиофайлы, общаться по видеосвязи и т.д.? Вы готовы этим воспользоваться?"

"Они могут это делать?!" Лю Чуаньчжи был потрясен. Сколько лет им понадобится, чтобы разработать такие функции?

"Кто знает, смогут они это сделать или нет? Помогите мне сообщить Lenovo Kingsoft, чтобы они бесплатно поставляли это программное обеспечение вместе с их антивирусом и офисным ПО".

Если пользователь будет платить за программное обеспечение в комплекте, то это будет похоже на Explorer от Microsoft, и на него подадут в суд за монополию. Но если программное обеспечение будет бесплатным, то все будет в порядке, и в лучшем случае это программное обеспечение будет рассматриваться как мошенническое.

Конечно, сейчас люди не так сильно ненавидят нелегальное программное обеспечение. Некоторые люди даже считают, что программное обеспечение в комплекте - это отличная сделка.

Например, этот QQ можно скачать бесплатно, и некоторые люди могут подумать, что это хорошая сделка. Однако они не знали, что стали одним из пользователей.

"Хорошо. Поскольку это бесплатно для пользователей, мы не будем брать слишком высокую цену. Как насчет 1 юаня за каждый пакет?"

Эта сумма будет использована в качестве комиссионных для наших продавцов".

"Спасибо. Когда QQ станет популярным в будущем, они вернут нам эту услугу".

.....

"Здравствуйте, менеджер Динг. Я Фенг Ю. Я хочу, чтобы вы поставили программное обеспечение QQ в комплекте с нашей Легендой о Море. Когда наши пользователи будут скачивать "Легенду о мире", программное обеспечение QQ будет включено, а также рекламировать это программное обеспечение и включать ссылку на скачивание на странице входа. Сообщите мне стоимость".

"Поскольку это вы спрашиваете, я дам вам хорошую цену. Как насчет 1 юаня за каждую загрузку? Многие люди обращались ко мне с предложением разместить рекламу на странице входа в Легенду Мира, но я им отказал".

На самом деле Фэн Юй не знал, считать ли эту цену дешевой или дорогой. Но он сделал приблизительный расчет и решил, что это того стоит. Одна только "Легенда Мира" увеличит

количество загрузок QQ более чем на 10 миллионов. Это намного быстрее, чем реклама в интернет-кафе.

Фэн Юй также позвонил в Sina, Sohu и NetEase. Все они согласились на 1 юань за каждую загрузку.

Фэн Юй знал, что в этом году маркетинговые расходы Tencent будут очень высокими, но количество загрузок QQ будет выше, чем в его предыдущей жизни.

Очень скоро количество пользователей увеличится до более чем 10 миллионов или даже 100 миллионов.

Фэн Юй также сказал своим людям использовать это программное обеспечение QQ в офисах своих компаний для внутренних коммуникаций.

С QQ руководителю не нужно будет звонить или просить секретаря звонить другим. Все, что им нужно сделать, это просто открыть окно QQ, и если есть какие-то важные объявления, руководителям не нужно печатать документы, а можно просто сделать объявление по QQ.

Чтобы продвинуть это программное обеспечение, Фэн Юй сделал все возможное. Сяо Ма и его партнеры были тронуты и обрадованы, когда узнали об этом.

К счастью, Сяо Ма и его партнеры согласились на условия Фэн Юя и получили возможность использовать связи Фэн Юя для продвижения этого программного обеспечения.

Если бы Сяо Ма и его партнеры не согласились на условия Фэн Юя, Фэн Юй мог бы привлечь своих людей к разработке программного обеспечения для обмена мгновенными сообщениями.

С помощью этих стратегий Фэн Юй может легко вытеснить QQ с рынка.

У Фэн Юя есть такие ресурсы, как средства и связи.

В этот период те, кто купил ПК Lenovo, получают установленное на них программное обеспечение для обмена мгновенными сообщениями QQ. Те, кто купил антивирус Kingsoft Antivirus или программное обеспечение WPS Office, также получают это программное обеспечение в комплекте. Даже скачавшие "Легенду мира" получают это программное обеспечение бесплатно.

Это программное обеспечение также рекламируется на трех основных китайских веб-сайтах, и на них есть ссылки для скачивания. Статьи о преимуществах использования этого программного обеспечения встречаются повсюду. В статьях упоминается, что Tai Hua Holdings и все ее дочерние компании также используют это программное обеспечение для внутренних коммуникаций.

Подобным образом, число пользователей QQ увеличивается в геометрической прогрессии.

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2088728>