

Инвестиционная компания Фэн Юя, Tai Hua Consultancy, стала первой инвестиционной компанией, разместившей рекламу в Китае.

Генеральный директор Tai Hua Consultancy - Сунь Лицзе, акционер Aiwa Electronics. Он был дистрибьютором, который помог Фэн Юю приобрести команду разработчиков Ningbo Bird.

Небольшие инвестиции, сделанные Сунь Лицзе тогда, сейчас стоят более чем в сто раз больше. Конечно, он все еще руководит своей торговой компанией. Его чистая стоимость превысила стоимость Толстяка Хуана, и сейчас он является лидером дистрибьюторов.

Когда Фэн Юй создавал компанию Tai Hua Consultancy и искал генерального директора, он не мог вспомнить никого. Только позже он вспомнил о Сунь Лицзе. Сунь Лицзе хорошо управляет своей собственной успешной торговой компанией и контролирует финансовый отдел Aiwa Electronics.

Кроме того, Фэн Юй заметил, что Сунь Лицзе хорошо ведет переговоры. Он не прибегает к хитростям и использует только факты о компании, чтобы заставить другую сторону согласиться на его условия.

Поэтому Фэн Юй поговорил с Сунь Лицзе, и тот согласился управлять этой инвестиционной компанией за него. Это доверие, которое Фэн Юй оказал ему, и эта инвестиционная компания не занимается финансовой торговлей. Она инвестирует в другие компании.

Фэн Юй упомянул, что можно пойти на некоторый риск. До тех пор, пока вы думаете, что есть 10% шанс вернуть капитал, все будет в порядке. С такими низкими требованиями Сунь Лицзе ни о чем не беспокоится.

Однако он отклонил предложение Фэн Юя о высокой зарплате и попросил лишь 1% премии. Это означает, что если компания не получит прибыль, он не получит ни цента. В некотором смысле, это показывает его решимость хорошо управлять компанией.

Конечно, Сунь Лицзе также получил от Фэн Юя список имен. Фэн Юй сказал ему, что если кто-то из этих людей обратится к нему с просьбой об инвестициях, он должен вложить деньги любой ценой. Даже если акции будут неголосующими, он должен вложить в них деньги.

Хотя Сунь Лицзе не понял, почему Фэн Юй сказал это, он знал, что у Фэн Юя должны быть свои причины.

Фэн Юй - легенда инвестирования, и друзья Сунь Лицзе до сих пор говорят об этом.

Сунь Лицзе смог достичь того уровня, на котором он сейчас находится, только благодаря Фэн Юю. Его маленькая торговая компания также не вырастет до нынешних масштабов, а его активы могут составить лишь десятую часть того, что он имеет сейчас.

После создания инвестиционной компании они сразу же начинают агрессивную рекламную кампанию. Это первый случай для компании венчурного капитала.

Ни одна другая компания венчурного капитала не будет рекламироваться так, как Фэн Юй. Реклама этой компании повсюду и стоит более 10 миллионов юаней в месяц!

Десять миллионов в месяц эквивалентны более чем 100 миллионам в год! Но Фэн Юй сказал Сунь Лицзе, чтобы он не беспокоился о плате за рекламу. Чем больше стартапов обратятся к ним за инвестициями, тем выше будет прибыль! Через несколько лет прибыль может

превысить вложенные средства более чем в десять раз!

сказал себе Сунь Лицзе. Только такие магнаты, как Фэн Юй, не будут возражать против того, чтобы потратить 100 миллионов юаней таким образом.

Многие люди даже не смогут потратить 100 миллионов юаней за всю свою жизнь!

Но рекламная кампания оказалась эффективной. Ежедневно в компанию поступало более 100 звонков с запросами, а десятки предпринимателей посетили их офис.

Однако Сунь Лицзе беспокоят эти люди. Некоторые из этих людей, просящих инвестиции, просто смешны.

.....

"Этот мой проект - футуристический продукт. После того, как это лекарство будет произведено, оно сможет вылечить все виды рака, я подам заявку на патент и стану самым богатым человеком в мире!". Мужчина, одетый как врач, размахивал перед собой маленькой стеклянной бутылочкой. На бутылке была этикетка "Лекарство", а жидкость внутри была черного цвета.

Этот "доктор" окончил только младшую школу и даже не посещал медицинскую школу. Никто из членов его семьи не был врачом или даже ветеринаром!

Глава оценочной группы сказал только одно предложение, и он заткнул этого "доктора". "Раз ваше лекарство такое чудодейственное, почему вы кашляете без остановки?"

Если твой кашель пройдет после того, как ты выпьешь лекарство сейчас, мы продолжим разговор".

Черт! Вы думаете, я никогда не видел микстуру от кашля? Вы думаете, что все в компании идиоты?! Даже если вы хотите нас обмануть, вы должны выступить более профессионально.

.....

"Я исследую ответ на самый сложный в мире математический вопрос, и мне нужны средства на исследования и помощники. Я готов поделиться результатами своих исследований с вашей компанией, когда добьюсь успеха!".

"Где вы сейчас работаете? На третьем заводе котлов Фэн Сяня, а ты там охранник?! Даже если ваш зять является заместителем директора на заводе, это тоже бесполезно. Какое у вас высшее образование, и кто ваш учитель? Есть ли у вас какие-нибудь рекомендации от вашего учителя?"

"Выпускник средней школы? Отлично. Захватите с собой все ваши исследования. Наша компания не будет инвестировать в ваш проект".

Как может человек, который никогда не слышал о Calculus, решить самый сложный в мире математический вопрос?! Кого вы пытаетесь обмануть?!

.....

"Это автоматическая ракетная установка."

"Подождите! Наша компания не имеет права инвестировать в ваш проект. Если вы считаете, что ваш проект хорош, пожалуйста, обратитесь к военным. Следующий!"

Вы все думаете, что наша компания будет инвестировать во все?!

.....

"Это многофункциональное кресло, оно может поворачиваться на 360 градусов. Спинка может опускаться на 180 градусов, а высота кресла регулируется. Оно также оснащено вибромассажером и может снять усталость..." Мужчина средних лет показывает набор дизайнерских чертежей в своих руках.

"В чем разница между этим креслом и другими многофункциональными креслами на рынке? В чем торговая точка вашего продукта?". Наконец-то команда встретила серьезного человека.

Этот мужчина средних лет продолжил рассказывать о преимуществах своего продукта. Он подчеркнул, что ему принадлежит патент на эту конструкцию, а стоимость производства может быть снижена и т.д.

Команда экспертов посоветовалась между собой и сказала. "Господин Лю. Ваш проект соответствует инвестиционным критериям нашей компании.

Давайте обсудим ваши условия".

После того как г-н Лю сказал свои условия и сроки, группа оценки обменялась мнениями и проголосовала. Три против двух. Они согласились инвестировать в этот проект.

"Мы доложим руководителям компании и свяжемся с вами через неделю".

Господин Лю ушел, а члены группы по оценке посмотрели на часы. До конца их рабочего дня осталось еще полчаса.

"Это единственный проект, в который стоит инвестировать сегодня. Все те, кто был до него, просто пытаются попытаться счастья и обмануть нас. Мы должны научить администраторов не пускать всех подряд". Кто-то ворчал.

"Хорошо. По крайней мере, мы лучше, чем Команда Два. Прошла неделя, а у них даже нет инвестиций. На вчерашнем собрании они постеснялись высказаться. Мы завершили три инвестиции на общую сумму 12 миллионов, и мы все еще следим за четырьмя делами".

Есть четыре команды по оценке, и эта команда не самая лучшая. Но они не считаются и самыми паршивыми. Похоже, что люди из второй команды могут получить свою основную зарплату только в этом месяце.

В этот момент в зал заседаний вошел мужчина.

"Здравствуйте, меня зовут Ван Чжиси. Я генеральный директор компании "Ба Да Ли Фан". Пожалуйста, перейдите на сайт <https://ReadNovelFull.com/Extraordinary-Genius/>, чтобы бесплатно прочитать последние главы.

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2087663>