

"О, как поживает тот сайт, eBay, в который вы вложили деньги?" спросил Фэн Юй.

Фэн Юй был немного расстроен при упоминании об этом. Он попросил Кириленко инвестировать в компании, связанные с интернетом, и Кириленко инвестировал в группу компаний, и eBay - одна из них.

Фэн Юй забыл об этой компании, а когда вспомнил, оказалось, что компания не нуждается в инвестициях. Даже Кириленко выкупил большую часть имеющихся акций, включая мелких акционеров. Сейчас он является вторым по величине акционером eBay, а остальные акционеры - это управленческий персонал компании.

К счастью, Фэн Юй знает, что дела у Amazon тоже пойдут хорошо. eBay - это торговый сайт, на котором компании и люди продают свои товары, а Amazon отличается от них. В предыдущей жизни Фэн Юя дела у eBay шли хорошо, пока не появилась Alibaba. Операционную модель eBay можно легко скопировать, и в настоящее время она является крупнейшей платформой в Северной Америке.

"eBay? Дела идут хорошо, но они только что сменили генерального директора, и генеральный директор - женщина! Я не знаю, о чем думает этот Пьер. Что может сделать женщина?" ворчал Кириленко.

Фэн Юй задумался. Если бы не эта женщина, eBay мог бы не добиться успеха. В его прошлой жизни эта женщина была талантливой и занимала пост генерального директора нескольких компаний из списка Fortune 500. После eBay она перейдет в HP в качестве генерального директора.

Некоторые люди даже говорили, что без нее eBay не будет существовать и, возможно, будет поглощена какими-то другими компаниями или даже обанкротится.

"Если я буду на вашем месте, я доверюсь ей. Она очень способный человек. Это также хорошо, поскольку вы можете оставить все на нее. Я советую вам не продавать акции eBay, и через восемь-десять лет ваши акции будут стоить гораздо больше, чем вы можете себе представить". Фэн Юй напомнил Кириленко.

Фэн Юй боится, что Кириленко послушает других и продаст свои акции.

"Я знаю, и я не буду продавать эти акции.

Вы сказали мне продать технологические акции компании, котирующейся на бирже до 2000 года, и придержать акции компаний, которые будут котироваться после 2000 года. У меня нет недостатка в деньгах, поэтому я буду их придерживать". ответил Кириленко.

А? Похоже, я слишком беспокоюсь о нем.

"А как же твоя "Амазонка"? Разве не ты просил меня создать сайт типа Amazon? Я посмотрел на этот сайт, и похоже, что Amazon совсем не зарабатывает денег". Кириленко озадачен. У того сайта нет высоких посетителей и транзакций, и это всего лишь сайт по продаже книг.

"Вы определились с расположением супермаркетов?" взволнованно спросил Фэн Юй.

"Пока нет. Но мы можем сначала заняться сайтом. Все, что нам нужно, это офис и несколько технических специалистов".

"У Amazon не хватало средств, и она подумывала о том, чтобы выйти на биржу для привлечения средств. Но я отказался. К счастью, я выиграл, и Amazon будет медленно расти в соответствии с моими планами, а разнообразие их продукции увеличивается. Не так давно Amazon приобрела Internet Movie Database и в настоящее время ведет переговоры о приобретении еще нескольких компаний. Эти компании - социальные сети, базы данных и поисковые системы".

Фэн Юй предоставит средства, если Amazon в них нуждается, и у него нет необходимости выходить на биржу. Однако он не хочет, чтобы основной персонал Amazon уходил, и ему удалось убедить остальных акционеров разделить акции на два типа. Новые инвестиции не получают акций с правом голоса, и это похоже на привлечение средств от публичного листинга.

Все это приведет к тому, что Amazon будет развиваться примерно теми же темпами, что и предыдущая жизнь Фэн Юя, и Фэн Юй не вмешивался и не давал никаких предложений. В настоящее время интернет-покупки все еще находятся на начальной стадии развития, и Фэн Юй не может сейчас использовать то, что он знает об электронной коммерции из своей предыдущей жизни, так как нет достаточного количества покупателей.

ПК и Интернет еще не стали популярными, и как сайт электронной коммерции может стать популярным?

"Вы не попадете в листинг, и разве можно позволить этой компании так терять деньги?"

"Кириленко не понимает, о чем думает Фэн Юй."

"После 2000 года Amazon начнет зарабатывать много денег, и прибыль будет расти. Я попросил вас изучить этот тип операционной модели, чтобы позволить вам сначала вырастить клиентскую базу. Когда ваша клиентская база достигнет определенного масштаба, вы начнете зарабатывать деньги. Это то же самое, что и физические розничные магазины". объяснил Фэн Юй.

"Правда? Это значит, что наши интернет-магазины будут терять деньги в течение нескольких лет?" Кириленко был недоволен. Если это предприятие будет терять деньги в течение первых нескольких лет, то срок будет слишком долгим, чтобы вернуть его капитал.

"Около двух-трех лет. Но я обещаю, что через пять лет ваша доходность будет больше в десять раз. Возможно, она будет даже выше!" По прогнозам, Amazon будет терять деньги в течение первых пяти лет. Тем не менее, сайт Кириленко может учиться на ошибках Amazon и будет развиваться гораздо быстрее. Получить прибыль раньше - это не невозможно!

А? Доходность такая высокая? Кириленко тут же приободрился.

"Наш супермаркет по импорту зарегистрирован, и мы проводим разведку мест. По моим расчетам, он начнет работу во второй половине этого года".

"Хорошо. Вы должны обратить внимание на размещение и категоризацию товаров на полках. Все это может привлечь покупателей, и мы должны ухватиться за каждого клиента, который зайдет в наш супермаркет". сказал Фэн Юй.

"Не волнуйтесь. Я нанял профессионалов для планировки, и наши супермаркеты будут намного лучше, чем ваши супермаркеты Тай Хуа".

Фэн Юй рассмеялся и покачал головой. Кириленко слишком конкурентоспособен, но он все

равно уверен в том, что он справится с супермаркетами. В конце концов, Кириленко уже давно занимается розничными продажами, и у него будет много людей, которые хорошо в этом разбираются. Фэн Юй даже почувствовал, что его напоминания излишни.

"Хорошо. Я попрошу своих людей перевести первую инвестицию на ваш счет завтра".

"Нет никакой спешки. Просто переведите их до конца месяца. Вы говорили, что Сорос будет атаковать Россию и Рублев. Почему он так молчит в последнее время?" с любопытством спросил Кириленко.

"Это потому, что Рублес - последнее средство Сороса, или он планирует снова атаковать Гонконг. После нападения на Гонконг он, несомненно, нападет на Россию. Из того, что я знаю, он должен сейчас разрабатывать планы нападения на Японию. Как только он начнет атаковать Японию, мы спокойно выйдем на японский рынок и получим, по крайней мере, 20% прибыли".

Люди Фэн Юя внимательно следили за Соросом. Сорос снова напал на Индонезию и заставил индонезийское правительство понести огромные убытки. На этот раз в дело вмешался МВФ, а остальные страны Юго-Восточной Азии не стали вмешиваться.

Сорос стал самым ненавистным человеком в Юго-Восточной Азии, в то время как Фэн Юй и его союзники заработали на этом большую сумму денег и не подверглись поруганию.

Фэн Юй твердо намерен участвовать в нападениях на Японию. Он хочет нанести более сокрушительный удар по японской экономике и замедлить ее экономическое восстановление.

Конечно, Фэн Юй хочет одновременно заработать деньги. Даже если прибыль составит всего 20%, отдача будет большой, так как сумма, используемая Фэн Юем, значительна.

Фэн Юй и Кириленко болтали, когда зазвонил спутниковый телефон Фэн Юя.

"Алло? Что? Хорошо. Приготовься. Пора входить!"

Кириленко с любопытством смотрит на Фэн Юя. "Что такое?"

Фэн Юй поворачивается к Кириленко. "Иена начинает падать!"

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2087365>