

Фэн Юй не намерен вступать в совместное предприятие со Staples Inc. и не заинтересован в продажах канцелярских товаров. Это может быть выгодно, но прибыль не будет высокой. Когда его торговая онлайн-платформа заработает, больше всего пострадают канцелярские магазины.

Фэн Юй лишь забрасывает приманку. Когда Смит заинтересуется, он назовет свои условия и купит права на название.

Ральф притворился рассерженным. "Смит, обрати внимание на то, с кем ты собираешься работать. Возможно, дела вашей компании идут хорошо, но для моего босса это не стоит упоминания. Я не груб, но если мой Босс захочет, он может остановить выход вашей компании на китайский рынок и даже на остальные азиатские рынки и рынки Восточной Европы!"

"Господин Ральф, бренд нашей компании, хорошо зарекомендовал себя и хорошо известен. Мы можем заработать деньги, если будем работать вместе".

Смит встревожен. Он упомянул о том, как хорошо его компания работает на североамериканском рынке. Но его компания не зарабатывает много денег в странах Южной Америки. Некоторые страны Южной Америки беднее, чем страны Азии.

Если компания потеряет рынки Азии и Восточной Европы, она сможет сосредоточиться только на Северной Америке и Западной Европе. Это ограничит рост Staples Inc., а в Западной Европе много конкурентов.

Цель Staples Inc. - войти в Fortune Top 500, и им будет трудно, если у них будет только два рынка.

"Ваша компания хорошо известна? Перестаньте шутить. Она может быть хорошо известна в Северной Америке, но смее ли вы утверждать, что она хорошо известна в Азии? Осмелюсь предположить, что большинство людей не слышали о вашей компании в Азии. Все будет начинаться с нуля, и вы думаете, что мой босс передаст вам права на бренд и управление и просто вложит деньги? А что будет, если возникнут убытки? Однако, это не невозможно. Вы можете позволить нам инвестировать в Staples Inc."

"Это... мы готовимся к листингу и в настоящее время не принимаем инвестиции". Staples Inc.

пытается привлечь средства с фондового рынка для реализации своих планов по расширению на зарубежные рынки. Это увеличит стоимость компании и при этом не снизит власть акционеров. Если компания разрешит инвестиции, посторонний человек может стать основным акционером.

Фэн Юй скрестил ноги и сказал. "Смит, я вижу, что у вас нет намерения сотрудничать с нами. Тогда не берите в голову. Я могу не заниматься бизнесом канцелярских товаров".

"Босс, мы можем создать свою собственную компанию. С вашими средствами и связями в Китае, Восточной Европе и Азии мы сможем создать свою компанию в течение трех лет". сказал Ральф.

Смит в панике. Мало того, что сделка о сотрудничестве сорвалась, он косвенно создал грозного конкурента для компании! Он также является акционером Staples Inc. Если компания понесет убытки, значит, и он понесет убытки.

"Хорошо. Поскольку сделка расторгнута, свяжитесь с LA Arena Company и расскажите о нашем намерении инвестировать в новую арену". сказал Фэн Юй.

Смит подслушал. LA Arena Company и новая арена? Разве это не "Стейплс Арена"? Арена, где его компания имеет права на название? Мистер Фенг собирается инвестировать в эту арену?! Я могу помочь!

"Мистер Фенг, вы собираетесь инвестировать в Staples Arena?"

"Я думаю, что это именно это название, верно?" Фэн Юй посмотрел на Ральфа.

Ральф кивнул. "Да. Staples звучит как степлер и легко запоминается. Что случилось?"

"У нашей компании есть права на название этой арены, и я хорошо знаю владельцев. Если вы все собираетесь инвестировать, я могу порекомендовать вас им". сказал Смит.

"У вашей компании есть права на название? Неудивительно, что она называется Staples. Это название некрасивое. Вы все собираетесь продать права на название?" небрежно спросил Фэн Юй.

Права на название - это всего лишь форма долгосрочной рекламы, а реклама - это увеличение прибыли. Если есть лучший способ получить большую прибыль, они не против продать права на имя.

"Господин Фэн, вы хотите купить права на название этой арены? У нас нет намерения продавать ее".

Фэн Юй притворился нетерпеливым.

"Что значит, у вас нет намерений? Просто продайте его мне, а я помогу вам распространять продукцию вашей компании в Китае. Вас устраивает такое условие?"

"Это... Мистер Фенг, вы можете гарантировать продажи нашей продукции?"

"Смит, ты шутишь? Кто может гарантировать продажи вашей продукции? Если вы все будете поставлять некачественную продукцию, вы думаете, что потребители будут покупать?" перебил Ральф.

"Хм... Могу ли я это рассмотреть? Мне нужно обсудить это с остальными акционерами".

"Ты такой хлопотливый. Ответь мне как можно скорее. Если это займет слишком много времени, забудь об этом. Я слышал, что в Хьюстоне планируется построить новую крытую арену".

После ухода Смита, Фэн Юй спросил Ральфа. "Как ты думаешь, они согласятся? Если они согласятся, то каковы их условия?"

"Они согласятся. Они используют права на название в обмен на билет для выхода на китайский рынок, и они могут использовать китайский рынок как ступеньку для выхода в остальную Азию. Более того, ваш статус им очень поможет".

Фэн Юй заметил, что титул второго в мире миллиардера очень полезен.

По крайней мере, больше людей знают, кто такой Фэн Юй, а его титул может воодушевить другую сторону во время переговоров.

"Они могут выдвинуть условия, например, попросить нас гарантировать распространение их

продукции в Китае или помочь им открыть свои розничные магазины. Я думаю, что эти условия не являются для вас проблемой, и вы даже сможете заработать немного денег".

Фэн Юй кивнул. "Верно. Это будет беспроигрышная ситуация для нас".

Фэн Юй может просто позволить им арендовать помещение и открыть розничные магазины в гипермаркетах Тай Хуа. Они могут открыть более 100 магазинов, если смогут себе это позволить.

.....

На третий день после обеда Ральфу позвонили из Smith и сказали, что их компания решила продать права на имя Фэн Юй в обмен на поддержку Фэн Юй в Китае. Они пришлют своего представителя для обсуждения деталей.

Фэн Юй улыбнулся, когда Ральф рассказал ему об этом. Он успешно получил права на название.

В будущем эта крытая арена в Лос-Анджелесе будет называться Wind and Rain Center. Каждый, кто туда придет, заметит это, и бренд Wind and Rain закрепится в Лос-Анджелесе, как Wind and Rain Empire State Building в Нью-Йорке!

Ральф займется остальными переговорами, а Фэн Юй взял с собой в Сан-Франциско двух человек. Эти два гения должны были разработать поисковую систему.

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2087362>