"Менеджер Фэн, как получилось, что у вас нашлось время посетить Шэньчжэнь?" Дуань Юнпин увидел, как Фэн Юй появился в Aiwa Little Tyrant, и ему стало любопытно.

Несколько дней назад Дуань Юнпин позвонил Фэн Юю, чтобы сообщить ему, что диктофон разработан, и хотел пригласить его посмотреть. Но Фэн Юй сказал, что у него нет времени и он будет очень занят в последнее время.

"Хахаха... неважно, насколько я занят, я должен брать время на перерыв. Кроме того, я нахожусь в Гонконге. Очень удобно воспользоваться паромом".

Фэн Юю также было интересно посмотреть на недавно разработанный диктофон.

Когда Фэн Юй увидел диктофон, он нахмурился. Эта штука размером 20 x 15 x 5 см - диктофон?

Фэн Юй взял его в руку, и он оказался слишком тяжелым. Это устройство можно использовать только дома.

Но Фэн Юй немного подумал. Никто не будет приносить диктофон и в школу. Это устройство разработано как инструмент для обучения студентов дома".

"Старина Дуань, этот продукт слишком большой. Не могли бы вы сделать его поменьше?" спросил Фэн Юй.

"Да. Дело не в том, что у нас нет технологий. Но если мы уменьшим размер на треть, сохраним чистоту звука и включим ЖК-экран, наша стоимость удвоится. Прототип, который вы держите сейчас в руках, стоит всего 100 юаней. Если мы начнем массовое производство, стоимость снизится еще больше. Я провел исследование рынка. Если нет других конкурентов, мы можем установить розничную цену более 200 юаней. После вычета всех расходов мы получим прибыль не менее 50 юаней". ответил Дуань Юнпин.

Прибыль более 50%?

Это хорошая новость, но Фэн Юй покачал головой. "Старина Дуань, прибыль слишком высока, и будет много компаний, копирующих нас. Эта вещь не требует никаких передовых технологий и не имеет патентной защиты. Она может быть легко имитирована. Посмотрите на Aiwa Walkman. Даже после снижения наших розничных цен, мы все еще страдаем от низкокачественной продукции, производимой другими отечественными фабриками".

Если прибыль составляет около 10%, то конкурентов может не быть, и весь рынок будет принадлежать им. Прибыль в 50% привлечет группу конкурентов. Если прибыль составляет более 300%, то... они будут известны как злые торговцы!

Иногда люди хотят только Walkman и не обращают внимания на качество звука. Родители скажут своим детям. Ты используешь его для изучения иностранного языка, верно? Ты можешь его услышать? Если слышно, то какая разница, какое качество звука? Даже когда я считаю 1, 2, 3 хриплым голосом, вы тоже можете это услышать.

Диктофон такой же, как и Walkman. Aiwa Little Tyrant использует технологии Aiwa, и качество звука лучше. Срок службы продукта больше, и качество продукта лучше.

Но как долго прослужит этот продукт? После того, как новизна пройдет, никто не будет им пользоваться. Те, кто выучил новый язык, тоже перестанут им пользоваться. Они либо отдадут

его кому-то другому, либо будут использовать его как обычный диктофон дома.

Это означает, что этот продукт не обязательно должен быть долговечным. Для некоторых компонентов можно использовать более дешевые варианты.

"Я понимаю. Я планирую сначала представить этот продукт, а после того, как заработаем определенную сумму денег, мы снизим розничную цену. Таким образом, у нас всегда будет преимущество в брендинге, качестве и ценообразовании".

Дуань Юнпин рассматривал эту проблему. Когда он начал производить игровые приставки, он также выбрал стратегию низких цен и заработал свой первый золотой горшок.

"Хорошо. По вашим оценкам, сколько единиц продукции можно продать за год?" - спросил Фэн Юй. спросил Фэн Юй.

"200 000 - 300 000 единиц не должны быть проблемой в первый год. После этого количество будет постепенно увеличиваться, и через три года оно стабилизируется на уровне около 1 миллиона". ответил Дуань Юнпин.

Фэн Юй знал, что оценка Дуань Юнпина не ошибочна. Но реальность, несомненно, заставит Дуань Юнпина откинуть челюсть. Еще через два года Министерство образования объявит, что в школах Китая основное внимание будет уделяться аудированию и говорению.

Это изменение в учебном плане повысит популярность диктофонов, и их продажи возрастут в несколько раз. В прошлой жизни Фэн Юй продал более 10 миллионов диктофонов до 2000 года. Это был ценный продукт, разработанный Старым Дуаном.

Конечно, появилось много других марок диктофонов, и одна из самых известных - Wen Qu Xing. Но сейчас Wen Qu Xing все еще производит электронный словарь.

"Хорошо. Помни, что я сказал. Постарайтесь сделать его более легким, приятным для глаз и сэкономить на используемых материалах". Еще через два года доходы китайцев вырастут, и люди не будут возражать против покупки товаров за 100-200 юаней.

"Хорошо. Я скажу инженерам. О, мы также разработали записывающее устройство. Если мы изменим его на нормальное качество звука, то сможем записать до 30 минут".

Дуань Юнпин достал еще один продукт размером с сигаретную коробку. На коробке есть ЖК-экран и несколько кнопок.

Фэн Юй покачал головой. "Старина Дуань, насколько меньше это устройство по сравнению с Aiwa slim series Walkman? Я уже говорил, что его продукт называется записывающей ручкой. Это значит, что он должен быть размером с ручку. Вы видели зарубежный продукт? Ваш продукт такой большой, кто захочет его покупать?".

Некоторые из тех, кто покупает ручки для записи, предназначены для тайной записи звука. Некоторые из них - репортеры, а некоторые покупают их для других целей. Но независимо от причины, они выберут самое маленькое и легкое записывающее устройство. Эта штука такая большая. Вы думаете надеть на нее пластиковую крышку и сделать ее похожей на сигаретную пачку?

Даже ваша "записывающая ручка" такая большая, неудивительно, что ваш диктофон такой

большой".

"Мы только собрали детали, основываясь на том, как работает записывающая ручка. Конечно, мы можем сделать его и маленьким, как те зарубежные ручки для записи. Но стоимость слишком высока. Если мы собираемся сделать его размером с зажигалку, стоимость возрастет в десять раз!"

Черт! Эта штука такая дорогая?

Значит ли это, что стоимость маленькой ручки для записи будет составлять более 1 000 юаней? Тогда розничная цена составит более 2 000 юаней?

Неудивительно, что только гонконгские репортеры используют ручки для записи, а в Китае это большая редкость. В Китае нет развлекательных таблоидов, и репортерам не нужно делать секретные записи. Все газетные агентства - государственные подразделения, и они не будут тратить деньги на такие дорогие устройства. Во время интервью достаточно небольшого диктофона. Сколько может стоить кассета? Маленький диктофон стоит всего несколько десятков юаней".

"Тогда нам нет смысла продолжать разработку этого продукта, так как в Китае нет рынка для него. Но вы можете работать над этой технологией. Если вы все сможете снизить стоимость до 100-200 юаней, мы сможем представить его широким массам в Китае".

Фэн Юй уже собирался что-то сказать Дуань Юнпину, когда в комнату вбежала Мэй Чжиган и передала Фэн Юю мобильный телефон.

"Босс, правительство Таиланда снова скорректировало свою политику. Ставки овернайт выросли до 1000%!" крикнул Хэ Чжаоцзи по телефону.

Хахаха... Тайское правительство использует ту же тактику. У Сороса теперь проблемы!

http://tl.rulate.ru/book/12677/2086238