

Необыкновенный гений

"Фэн, почему ты попросил меня приехать в Китай? У тебя есть новые бизнес-идеи?"

Каждый раз, когда Фэн Юй просил Кириленко приехать в Китай, Кириленко возвращался с кучей денег. Поэтому он прилетел сразу же после звонка Фэн Юя.

"Брат Ки, я приготовил для тебя небольшой подарок. Посмотрим, понравится ли он тебе". Фэн Юй протянул Кириленко коробку.

Кириленко с любопытством открывает коробку. Это... это мобильный телефон?

Что такого особенного в этом телефоне? Он стоит максимум 2-3 тысячи долларов США. В этом телефоне тоже нет ничего особенного. Подарки Фэн Юя - это бесполезные вещи?

Это последняя модель мобильного телефона, которую компании "Ветер и дождь" и Aiwa представят после Нового года.

Телефон имеет 40-тональный полифонический звонок и 2-дюймовый экран. На крышке расположен еще один ЖК-экран, и пользователь может видеть идентификатор входящего звонка, не открывая телефон. Некоторые из технологий, использованных в этом телефоне, все еще не могут производиться в больших объемах и не могут быть представлены на рынке. Но его можно использовать в качестве предварительного ознакомления с технологиями. "Фенг, это красивый телефон, и я впервые увидел телефон с двумя экранами. Кроме того, этот телефон идеально ложится в мою руку. Мне нравится этот подарок". Кириленко немного поиграл с телефоном и сказал Фэн Юю.

Этот мобильный телефон лучше, чем те, которыми он пользовался раньше, и намного лучше, чем телефон Motorola, которым он пользуется сейчас!

Но Кириленко все еще любопытно, почему Фэн Юй позвал его к себе. Не просто же так он попросил его приехать в Китай и передать ему этот мобильный телефон. Он летел из Москвы в Пекин charterным рейсом и обошелся в десятки тысяч долларов США!

"Брат Ки, я помню, что в России нет ни одного производителя мобильных телефонов, верно?" с улыбкой спросил Фэн Юй.

Российская электронная промышленность, возможно, и сильна, но ее потребительские товары не могут сравниться с китайскими. Большинство инженеров, специализирующихся на электронике, использовались в военных целях.

Кириленко кивнул. "Все верно.

Наша страна примерно такая же, как Китай, и большинство нашей продукции импортируется Европой и США. Например, Motorola, Nokia, Ericsson, Siemens, Philips и т.д. В прошлом у нас были заводы по производству мобильных телефонов, но они были поглощены этими компаниями".

"Это значит, что промышленность мобильных телефонов в вашей стране была поглощена этими иностранными компаниями? Вы заинтересованы в том, чтобы работать со мной и зарабатывать деньги на этой отрасли?" Фэн Юй указал на себя и Кириленко.

Глаза Кириленко загорелись. "Вы говорите, что этот телефон произведен вашей компанией?!"

Кириленко снова взял в руки мобильный телефон и увидел логотип Wind and Rain, который он не заметил ранее. "А что вы думаете? Если мы будем сотрудничать и производить мобильные телефоны Wind and Rain, сможем ли мы получить какую-то долю рынка в России?" спросил Фэн Юй. "Не только в России! Я могу продавать их и в Западной Европе, если цена будет конкурентоспособной!" - взволнованно ответил Кириленко. взволнованно ответил Кириленко.

Фэн Юй покачал головой. "Брат Ки, у нас уже есть партнер в Западной Европе, и он является одним из наших акционеров. Я не могу позволить вам получить этот рынок. Но я могу дать вам рынок стран бывшего Советского Союза. Что скажете?"

Кириленко мог только кивнуть головой. Он знал, что не может заставить Фэн Юя бросить своего партнера, чтобы работать с ним. Кроме того, партнером Фэн Юя должен быть Фу Гуанчжэн, а они тоже друзья.

"Брат Ки, не расстраивайся. Есть ли в России подходящие электронные заводы для приобретения? Критерии таковы: фабрики должны иметь квалифицированных рабочих, быть доступными и быть крупномасштабными". спросил Фэн Юй. Кириленко почесал голову. "Я не изучал этот вопрос в прошлом, но поблизости должны быть заводы, соответствующие вашим требованиям. Вы хотите приобрести несколько заводов? Я помогу вам поискать".

"Нет, нет, нет..." Фэн Юй покачал головой. "Это не я хочу приобрести эти фабрики. Это мы!"

Фэн Юй нуждается во влиянии Кириленко в странах бывшего Советского Союза и готов отдать ему часть своей прибыли.

Таким образом, никто не посмеет тронуть эти фабрики, так как брат Ки будет защищать их!

"Мы?! Ты хочешь сказать, что хочешь, чтобы меня поразили на этих заводах?" Настроение Кириленко сразу же улучшается. Этот телефон хорошо спроектирован, и как только фабрики начнут производство, он станет прибыльным.

Кириленко уверен, что этот телефон будет популярен в России, и у него есть партнеры во всех странах бывшего Советского Союза. Когда заводы начнут производство, прибыль будет выше, чем от дистрибьюторства!

"Брат Ки, как я могу оставить тебя в стороне от этого прибыльного бизнеса? Но сначала я должен установить правила. Я предоставлю технологии, российскую операционную систему разработает московский филиал Kingsoft, а ты будешь заниматься продажами и управлением. Я вложу больше капитала и буду владеть большинством акций". Фэн Юй сказал.

"Это не проблема. Сколько акций вы мне дадите?" - спросил Кириленко. с нетерпением спросил Кириленко. "России нужно 2 завода, Беларуси и Украине - по одному. Годовой объем производства должен превышать 1 миллион телефонов, и должно быть место для расширения. Я обеспечу 70% затрат, а вы возьмете на себя оставшуюся часть. Ничего, если я дам вам 20% акций?".

Это выгодная сделка, поскольку технология мобильных телефонов, разработанная Aiwa Electronics, стоит очень дорого. Кириленко не колебался ни секунды и сразу же кивнул. "Конечно. Я могу договориться о двух заводах в России, но не могли бы вы продать мне еще 1% акций для заводов в Беларуси и Украине? Я хочу дать моим друзьям там некоторые преимущества. Не волнуйтесь, я готов заплатить вдвое больше за этот 1% акций".

Фэн Юй почувствовал себя плохо, так как он знал, что цена, которую Кириленко должен

заплатить в Беларуси и Украине, должна быть больше, чем 1% акций.

"Что вы имеете в виду, продавая вам 1% акций? Я знаю, что вам нужно позаботиться о ваших друзьях там для нашей компании. Я буду владеть 79% акций этих двух заводов, и если они захотят больше акций, дайте мне знать". Фэн Юй согласился.

Рынок Восточной Европы немаленький и принесет высокие доходы, если они смогут его контролировать. 1% акций - это, может, и много, но для Фэн Юя это ничто. Кириленко очень рад, что Фэн Юй согласился на его просьбу. Они столько раз сотрудничали, и невозможно рассориться из-за каких-то акций.

"Фэн! Ты настоящий друг! Будь уверен, я выкуплю эти 4 фабрики как можно скорее и не разочарую тебя. Я также обещаю тебе, что получу все оборудование и мощности по самой низкой цене!". Кириленко бил себя в грудь и говорил.

Фэн Юй рассмеялся. "Я доверяю вашим способностям. О, некоторые инженеры из бывшего Советского Союза вернутся с вами, и они будут работать с вашей стороны. У меня еще есть кое-какая работа в Японии, иначе я обязательно навещу вас в России".

Речь идет о значительных инвестициях, и обсуждать их по телефону нецелесообразно. Поэтому Фэн Юй пригласил Кириленко в Пекин.

Некоторые из инженеров из бывшего Советского Союза уже состарились и хотели бы вернуться домой. Несмотря на то, что Фэн Юй предложил им высокую зарплату, многие из них все еще хотят уехать, так как знают, что экономика стран бывшего Советского Союза, особенно России, улучшилась. Это прекрасная возможность позволить им вернуться домой и... продолжать работать на Фэн Юй!

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2085633>