

Необыкновенный гений

Банкрот?!

Директор Фан был шокирован, услышав это от Фэн Юя.

Кроме того, что сказал Фэн Юй? Пейджеры устареют через 5 лет? Как такое возможно?

Пейджерная индустрия сейчас на подъеме, и в прошлом году в Китае было зарегистрировано более 16 миллионов пейджеров, а пейджинговые центры были созданы по всему Китаю. Разве возможно, что пейджеры устареют через 5 лет?

"Фэн Юй, ты говоришь, что пейджеры могут быть заменены мобильными телефонами?" Директор Фангсоу Фэн Юй посмотрел на свои мобильные телефоны на столе и спросил.

"Это реальность. Почему люди используют пейджеры? Люди используют пейджеры, чтобы быть на связи, когда они находятся вне дома, а мобильные телефоны могут решить эту проблему. Вы думаете, что плата за мобильные телефоны высока? Но SMS очень дешевы, и люди скорее отправят SMS, чем будут звонить в пейджинговые центры для отправки сообщений".

"Нет... цена на пейджеры упала до 2 000 юаней, а самый дешевый мобильный телефон на рынке стоит около 6 000 юаней".

"Директор Фанг, когда пейджеры стоят от 4 до 5 тысяч, средняя годовая зарплата наших людей составляет около 1 000 юаней. Это значит, что обычный рабочий должен откладывать всю свою зарплату в течение 4 лет, чтобы позволить себе пейджер. Но почему так много людей могут позволить себе пейджеры сейчас? Потому ли, что цена на пейджеры снизилась, или потому, что средняя зарплата людей выросла? Экономика нашей страны быстро улучшается, и у нас больше семей со средним доходом. Если есть лучшее телекоммуникационное устройство, они его не купят? Кроме того, откуда вы знаете, что в будущем цены на мобильные телефоны не упадут ниже 2000 юаней, как на пейджеры?"

"Что? Цены на мобильные телефоны упадут ниже 2000 юаней?!" Глаза директора Фанга расширились. Сколько стоит производство мобильного телефона? Доход от мобильного телефона очень высок!

"Я говорю о будущем. Просто посмотрите на пейджеры. Когда мы разрабатывали пейджеры, себестоимость производства составляла около 2000-3000 юаней. Но сейчас себестоимость не превышает 1 000 юаней.

Только стоимость производства нашего последнего продукта, высокоскоростного пейджера с иероглифами Хань, составляет более 2 000 юаней. Стоимость производства пейджеров может быть снижена настолько за 2-3 года, почему нельзя снизить стоимость производства мобильных телефонов?"

"Но несколько дней назад министр Чжао из Министерства телекоммуникаций сообщил, что в ближайшие два года число пользователей пейджеров в нашей стране увеличится более чем на 15 миллионов в год".

"Я верю, что будет очень много новых пользователей. Но не забывайте о тех, кто отказывается от пейджеров". Фэн Юй улыбнулся и посмотрел на директора Фанга. Директор Фан был ошеломлен и вспомнил, что он тоже один из тех, кто отказался от услуг пейджера. Данные

Министерства телекоммуникаций не соответствуют действительности. Это как отчет о численности населения. Возможно, новорожденных много, но людей, которые ушли из жизни, может быть больше.

Люди, которые отказались от пейджеров, должны переходить на мобильные телефоны. Это означает, что потенциал индустрии мобильных телефонов выше, чем у пейджеров!

Да. Правительство не должно больше выдавать лицензии на доступ к сети пейджеров и поощрять больше компаний к получению лицензии на доступ к сети мобильных телефонов. Если большинство пользователей пейджеров перейдут на мобильные телефоны, это будет значительный рынок. Фэн Юй не может проглотить весь пирог в одиночку, и правительство не должно позволить зарубежным компаниям воспользоваться этим. "Что не так? Вы думаете о развитии индустрии мобильных телефонов?" спросил Фэн Юлауг. "Все верно. Производство вашей компании не должно быть достаточно высоким, чтобы удовлетворить наши внутренние потребности, верно?" Директор Фанг сказал это беззастенчиво. В конце концов, он делает это для страны, а не для своей личной выгоды.

"Конечно. Это хорошо, если будет больше компаний мобильной связи, и это быстрее откроет рынок. Однако если на мобильные телефоны перейдут пейджерные компании, то на начальном этапе они могут заработать немного денег, но после этого они закроются".

Фэн Юй ответил.

Директор Фан был недоволен, услышав это. "Вы хотите сказать, что только ваша компания может выжить, а другие нет? Я признаю, что дела у ваших компаний идут очень хорошо, но вы не должны смотреть на других свысока".

Все эти компании являются государственными предприятиями и пользуются поддержкой местного правительства. Как они могут потерпеть неудачу? Закрываются после начального этапа? Я не верю в это!

"Директор Фан, вы заметили, что общего во всех моих компаниях?" спросил Фэн Юй.

"Что общее? Управление брендами?" догадался директор Фанг.

"Верно. Но брендинг - не самое главное. Мои компании делают упор на НИОКР, чтобы продолжать совершенствовать наши технологии. Наши исследователи и инженеры получают больше, чем сотрудники среднего звена. Вы должны помнить, что сказал Великий. Технология - это лучшая производительность! Разве те компании, которые слепо следуют за тенденцией, следят за развитием своих технологий?" спросил Фэн Юй.

"Почему бы и нет? Они также нанимают экспертов для разработки своих технологий". Директор Фанг ответил: "Вы думаете, что только в вашей компании есть эксперты?"

"Я знаю, что у них есть эксперты, и некоторые из них более квалифицированы, чем наши исследователи. Но сколько экспертов у этих компаний? Сколько человек в их команде разработчиков? Профессор и несколько его студентов? Знаете ли вы, сколько исследователей и инженеров в Aiwa Electronics? Только в одном Китае работает более 100 технических специалистов. У нас еще есть сотрудники из бывшего Советского Союза и Японии. Когда мы разрабатывали этот мобильный телефон, мы по-прежнему обращались за помощью к другим моим компаниям, и в отделах исследований и разработок этих компаний работает несколько сотен человек. Более 1 000 исследователей и инженеров участвуют в разработке этого мобильного телефона".

"Это всего лишь мобильный телефон. Вы можете просто купить его на рынке и принести обратно, чтобы провести реверс-инжиниринг. Зачем вам столько людей?" Директор Фанг не верит словам Фэн Юя.

Это всего лишь небольшое устройство, и для его разработки не должно требоваться так много людей. Фэн Юй, должно быть, лжет.

Фэн Юхад солгал, но то, что он сказал, тоже не было ошибкой. Wind and Rain Electronics, Aiwa Electronics, Wind and Rain Home Appliances, Aiwa Home Appliances и т.д. имеют в общей сложности более 2 000 сотрудников R&D, но только несколько сотен из них участвуют в разработке этого мобильного телефона. Большинство из них работают над совершенствованием существующих технологий, чтобы конкурировать и превосходить зарубежные компании.

"У этих компаний такое же мышление, как и у вас, и именно по этой причине они могут получить только объедки. Мои компании получают мясо, а они, по канонам, получают только суп. Когда мы переходим к другому куску мяса, они все равно пьют из предыдущей миски супа. Даже если суп испортится, они все равно должны его пить, потому что им больше нечего есть. Я выращиваю свиней и продаю их за деньги. Когда я хочу есть свинину, я могу просто зарезать одну из своих свиней. Эти компании могут только ждать моих объедков".

Видя, что директор Фан собирается что-то сказать, Фэн Юй махнул рукой и продолжил: "Есть такая поговорка, когда занимаешься бизнесом. 'Владеть тем, чего нет у других; если у других есть это, то мое должно быть лучше; если у других лучше, то я поменяюсь'. Достигли ли этого те компании? Если это не китайские компании, я буду вести ценовую войну и заставлю их блевать кровью. У этих компаний нет ни технологий, ни капитала. Все, что они умеют, - это использовать продавцов для продвижения своей продукции. Как вы думаете, чего они могут добиться? Я не могу их подавить, но как быть с зарубежными компаниями? Если иностранные компании решат подавить их, что, по-вашему, с ними будет?"

Почему Фэн Юй позволил этим компаниям существовать? Потому что рынок значителен, и ему не нужно никого подавлять, чтобы продавать свою продукцию. В то же время, он использует их для повышения статуса своего продукта. Конечно, он также использует продукцию этих компаний, чтобы снизить влияние импортной продукции.

Но Фэн Юй не может сказать об этом директору Фангу.

Он должен так поставить дело, чтобы показать, насколько он щедр к этим компаниям!

Директор Фанг молчал. Фэн Юй уступал этим компаниям, и это хорошо. Может показаться, что дела у этих компаний сейчас идут хорошо, но все это ложь.

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2085559>