

Необыкновенный гений

"Директор Фанг, все так просто. Мне просто нужна ваша помощь, чтобы ускорить утверждение, пока иностранцы не заработали все деньги". пошутил Фэн Юй. Работа министерств слишком медленная, и Фэн Юй, по канонам, должен искать директора Фанга, чтобы получить лицензию на доступ к сети. "Ваш мобильный телефон достиг международных стандартов?" Директор Фанг отнесся к этому скептически. Компания PandaCompany продавала мобильные телефоны в течение многих лет и не смела утверждать, что их телефоны так же хороши, как зарубежные бренды.

"О, я забыл, что принес вам несколько телефонов для тестирования. Вы можете сначала попробовать. Если моя продукция не будет так же хороша, как зарубежные бренды, я порву лицензию на доступ к сети, даже если она будет одобрена!" - воскликнул Фэн Юй. воскликнул Фэн Юй.

Директор Фанг некоторое время поиграл с мобильным телефоном. Никаких проблем с совершением звонков, отправкой и получением SMS. Слова на экране четкие, а качество голоса кристально чистое. Даже рингтоны стали лучше.

"Это хороший телефон, и дизайн и цвета красивые. За сколько вы все продаете этот телефон?" Директор Фанг был доволен.

Если китайские телефоны могут конкурировать с зарубежными брендами, значит, китайская электронная промышленность быстро развивается и догоняет остальной мир!

"Директор Фанг, сколько вы готовы заплатить за этот телефон?" Фэн Юй бросил вопрос в ответ.

"В нем много функций и он прекрасно оформлен. Если это импортный продукт, то он должен стоить около 10 000 юаней. Вы произвели этот телефон под маркой Aiwa, и он должен стоить не менее 8 000 юаней, верно?"

Фэн Юй был недоволен. Что значит "много функций и красивый дизайн"? Только потому, что наш телефон не импортный, он стоит меньше?

Но вы ошибаетесь. У меня нет намерения продавать свои телефоны так дорого. Хотя мобильный телефон по-прежнему является предметом роскоши, он уже не такой роскошный, как раньше.

Кроме того, большинство мобильных телефонов на рынке - это зарубежные бренды, и даже если Aiwa является ведущим китайским производителем пейджеров, она все еще новичок на рынке мобильных телефонов. Если бы Aiwa продавалась примерно по тем же ценам, что и остальные мобильные телефоны на рынке, преимущества не было бы.

"Директор Фанг, розничная цена этого телефона ниже 7 000 юаней. 6,666 ЮАНЕЙ! Разве это не выгодно?"

Директор Фанг закатил глаза. "Неужели все бизнесмены суеверны?"

"Это не мы суеверны. Суеверны те, кто может позволить себе мобильные телефоны". "Лю Лю Да Шунь" звучит неплохо..."

"Вы все бизнесмены, и даже если вы продаете телефоны по цене 6666 юаней, ваша прибыль

также должна быть высокой, верно?" Директор Фанг рассмеялся.

"Я не говорил, что не зарабатываю на этих телефонах. Более того, я плачу своим работникам высокую зарплату. Я просто следую тому, что говорит наше правительство. Плачу в соответствии с их вкладом". Фэн Юстартс закивал.

"Согласно взносам? Что вы сделали?" целенаправленно спросил директор Фанг.

"Я тот, кто придумал эту идею, и патенты на внешний дизайн принадлежат мне, и я предложил большинство функций этого телефона. Самое главное, я заплатил за разработку. Мои деньги не падают с неба, и я пожертвовал много денег. Назовите мне того, кто пожертвовал больше меня".

пожаловался Фэн Юй.

При упоминании о пожертвованиях директор Фан с любопытством спросил. "Я слышал, что в этом году вы сделали много пожертвований в провинции Лунцзян и в районах, расположенных вблизи внутренних озер. Все пожертвования идут на строительство дамб и укрепление берегов рек. Что не так? Вы хотите, чтобы люди воздвигли статую для поклонения вам?"

"Директор Фанг, я занимаюсь благотворительностью, и что в этом плохого? Правительство не разрешает? В крайнем случае, я больше не буду жертвовать деньги". Фэн Юй "угрожает" директору Фангу. "Хахаха, ты угрожаешь мне? Руководители не понимают, почему ты так поступаешь. Ты ведешь себя так, будто тебе нравится зарабатывать деньги, но ты сделал больше пожертвований, чем другие.

Вы занимаетесь законным бизнесом и не нуждаетесь в "защите" со стороны правительства. Можете ли вы сказать мне, что вам нужно?" спросил директор Фанг. Все руководители центрального правительства интересуются мотивами пожертвований Фэн Юя.

Фэн Юй пожал плечами. "Все просто... Я не могу закончить тратить свои деньги!"

Директор Фан: "....."

Директор Фан не знает, как реагировать на эту высокомерную и прямолинейную причину. Центральное правительство уже знает, что Фэн Юй - самый богатый человек в Китае, а его личные активы превышают многие государственные предприятия. У него действительно больше денег, чем он может потратить.

Это хорошо для Китая. Но действительно ли это причина, по которой Фэн Юй сделал все эти пожертвования?

Неважно. Пока то, что делает Фэн Юй, приносит пользу стране, кому какое дело до того, что он думает.

"Фэн Юй, что вы думаете о развитии телекоммуникаций в нашей стране? Ваша Aiwa Electronics считается ведущей телекоммуникационной компанией в Китае, и вы все даже разработали собственные мобильные телефоны. Не забывайте помогать своим соотечественникам".

Фэн Юй посмотрел на директора Фанга. Что это за тема? Когда я производил пейджеры, министерства организовали визит на мои заводы, и после этого государственные предприятия начали производить пейджеры. Теперь я выпускаю мобильные телефоны, и вы снова хотите воспользоваться мной?

Я могу отдать вам все устаревшие патенты после того, как мы разработаем более совершенные технологии для наших мобильных телефонов. Но вы все хотите получить наши технологии сейчас? Невозможно!

"Помочь нашим китайцам? Директор Фанг, вы шутите со мной? Технологические исследования нашей страны более продвинуты, чем у AiwaElectronics. У вас так много ученых, и все они получают высокие зарплаты и пособия. Им нужна наша помощь? Государственным производителям телекоммуникационной продукции повезло, что они успели к телекоммуникационному буму. Но, учитывая их дальновидность, смею предположить, что эти компании придут в упадок в течение 5 лет!" Фэн Юй усмехнулся.

Директор Фанг спросил. "Почему?"

Эти компании хорошо работают со своими пейджерами и получают еще больше прибыли, если будут производить мобильные телефоны. Даже если они просто пойдут по вашим стопам, они не должны быть на спаде".

Черт! Идти по нашим стопам? Бесстыдники! Вы все просто бесстыдно следуете тенденциям и подражаете другим!

Мы производим пейджеры, и это нормально, что вы делаете то же самое. Я ничего не говорил о том, что вы имитируете внешний и внутренний дизайн наших пейджеров, поскольку нам нужно отвоевать долю рынка у Motorola. Но руководители этих государственных предприятий думают, что они могут производить пейджеры еще 20 лет!

Через 3 года пейджеры пойдут вниз, а еще через 5 лет они выйдут из употребления. Технологии развиваются быстрее, чем эти старые руководители могут себе представить.

Фэн Юй знает, что будет слишком поздно, когда эти лидеры поймут это. Мобильный телефон отличается от пейджера, и простое слепое копирование обречено на провал. У этих компаний продавцов в 100 раз больше, чем исследователей, и они осмеливаются входить в электронную промышленность? Хм-м... может, им просто некуда потратить свои деньги? "Пейджеры устареют в течение 5 лет! Мобильные телефоны станут распространенным мобильным телекоммуникационным устройством в будущем. Это мои прогнозы, и вам решать, верить мне или нет. Если правительство продолжит выдавать лицензии на доступ к сети производителям пейджеров, ему придется взять на себя ответственность, когда они лопнут!".

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2085558>