

Необыкновенный гений

"Фенг Ю, Beidacang выиграл два рекламных слота на CCTV. Хотя это и дорого, но время размещения довольно хорошее. Мы собираемся продвигать наш бренд Beidacang. А как насчет сотрудничества?" Чжан Жуйцян посмотрел на Фэн Юя.

"Ты начал работать в Beidacang? Разве Ню Кун не должен поговорить со мной об этом? Я сказал ему обсудить это с Чжан Мином. В чем проблема? Чжан Мин не согласился?" спросил Фэн Юй, пытаясь сдержать смех.

Фэн Юй сказал Чжан Мину отложить их сотрудничество до тех пор, пока Beidacang не купит рекламные слоты у CCTV. Без одобрения Фэн Юя Чжан Мин никогда не согласится на сотрудничество.

Чжан Мин также хотел подождать и посмотреть. Эта группа Beidacang была слишком амбициозной и не имела достаточно средств. Ему нужно узнать, будет ли правительство провинции вливать деньги в компанию в этом году. Если провинциальное правительство предоставит Beidacang некоторые средства, тогда будет смысл сотрудничать. Если же правительство провинции хочет получить средства только от высших чиновников и не заботится о Beidacang, Чжан Мин не будет с ним работать.

Компания Tai Hua Food Products известна по всему Китаю. Хотя инвестиции и масштабы не такие значительные, как у Beidacang, ее стоимость достигла нескольких сотен миллионов юаней. Ее годовой объем продаж составляет более 1 миллиарда.

Чжан Мин хотел подождать, пока Beidacang потерпит крах, и убедить Фэн Юя приобрести ее или позволить Tai Hua Food Products получить листинг и использовать средства для выкупа Beidacang.

Таким образом, Tai Hua Food Products станет самой известной в Азии компанией по производству сельскохозяйственных продуктов питания. Чжан Минг также получит от этого выгоду.

Но Фэн Юй остановил его. Фэн Юй не хочет этого делать, так как это касается всех ферм в провинции Лунцзян. Доходы фермеров пострадают, если он это сделает. Фэн Юй не хочет наживаться на этих фермерах.

Отношения центрального и провинциального правительств с Фэн Юем испортятся, а развитие компании Tai Hua Food Products пострадает.

Поэтому, даже если бы Чжан Жуйцян не поднимал эту тему, Чжан Мин подписал бы соглашение о сотрудничестве до Нового года.

"У меня много работы в городском и провинциальном правительстве. У меня нет времени на управление Beidacang". Старый Нюй все еще ждет ответа Чжан Мина. У него не было другого выбора, кроме как попросить меня о помощи. Вы не говорите мне, что Чжан Мин или ваш отец принимают решения. Я знаю, что все эти решения принимаете вы".

Чжан Жуйцян знал Фэн Юя, когда тот только начинал свою карьеру. Он видел, как бизнес Фэн Юя расширялся шаг за шагом. Все важные решения в компаниях Фэн Юя принимал он!

"Этому Чжан Мингу я сказал, что мы должны работать с нашими родными компаниями. Не волнуйтесь. Я позвоню ему позже, чтобы отругать его". Фэн Юй "сердито" ответил.

Чжан Руйцян закатил глаза. "Поскольку мы будем сотрудничать, не поможете ли вы нам с экспортом зерновых? В этом году спрос в России сильно упал".

Чжан Руйцян был расстроен, когда упомянул об этом. Россия закупала зерно в Китае, особенно в провинции Лунцзян. Но за эти несколько лет российская сельскохозяйственная промышленность восстановилась быстрее, чем ожидалось. Это произошло не по вине россиян, а по вине фермеров из Лунцзяна.

Из-за того, что Фэн Юй предложил экспортировать фермерские земли, многие фермеры из Лунцзяна отправились в Россию, чтобы арендовать землю. Город предоставил фермерам кредиты и помог им арендовать российские земли и оборудование.

Доходы фермеров выросли в несколько раз!

Но это создало другую проблему. Спрос России на продовольствие из Лунцзяна упал, потому что ее собственные запасы продовольствия увеличились.

В восточных регионах России климат был такой же, как в Лунцзяне. Когда лунцзянские крестьяне приезжали в Россию, они могли возделывать там пустоши. Это увеличило внутренние запасы продовольствия в России, и фермерская продукция из Лунцзяна не могла быть продана им!

Соя, кукуруза, пшеница и свекла. Это четыре основных вида продукции фермерских хозяйств. Спрос со стороны России упал более чем наполовину. Конечно, провинция Лунцзян была не единственной пострадавшей стороной. Пострадали и другие страны-экспортеры продовольствия. Компания Beidasang была основана недавно, и продукция первого года не была продана. Это был провал!

Чжан Жуйцян знал, что у Фэн Юя есть связи в России. Его автомобили Songjiang Motor могли экспортироваться в Россию и даже продаваться российскому правительству и военным. Для него не должно было быть проблемой продать урожай из Лунцзяна в Россию.

Фэн Юй слышал об этом от своего отца. Отец сказал ему, что в этом году цены на урожай упали. Но, к счастью, правительство провинции контролировало цены на урожай, и они не понесли никаких убытков. Прибыль была гораздо ниже, чем в прошлом году.

Фэн Юй хотел только помочь лунцзянским фермерам увеличить их доходы и помочь дяде Вэню получить кредит. Он не ожидал, что его предложение повлияет на экономику провинции Лунцзян.

Фэн Юй задумался. Неудивительно, что Россия тогда с готовностью согласилась. Хотя они и отдали часть своих земель, но взамен получили аренду и дешевое зерно. Цены на зерно в России были немного ниже, чем в Лунцзяне. В целом, Россия получила больше, чем провинция Лунцзян!

Фэн Юй почесал голову. С помощью Кириленко не должно быть проблем с экспортом урожая Лунцзяна в Россию. Даже если Россия не нуждается в этих культурах, другие страны бывшего Советского Союза все равно имеют высокий спрос. Может, мне попросить помощи у брата Ки?

А? Подожди. Почему мы должны продавать эти культуры? Мы должны начать запасать урожай в этом году!

"Нам не нужно продавать эти культуры. Мы можем хранить пшеницу, кукурузу, соевые бобы и т.д. в нашем зернохранилище на крайний случай. Если в следующем году цены на зерно вырастут, наша стоимость тоже увеличится".

За два года произойдет несколько стихийных бедствий и наводнений.

Если они сохранят часть урожая за эти два года, этого будет достаточно, чтобы пережить трудные времена в 1998 году. Если нет, то производство продовольствия в 1998 году сократится, а затраты Beidacang значительно возрастут. Они перестанут быть конкурентоспособными.

"Почему цены на зерно должны внезапно вырасти? Кроме того, пострадает наш экспорт в Россию, и цены на зерно должны упасть". Чжан Жуйцян не мог понять, что сказал Фэн Юй. Фэн Юй должен быть в состоянии понять эту простую логику.

"Что, если наши поставки зерновых упадут? В нашей провинции Лунцзян есть 3 реки. Если случится внезапное наводнение, фермы в низинах пропадут".

"О чем вы говорите? Вы хотите, чтобы у нас были стихийные бедствия?!" ответил Чжан Жуйцян.

Фэн Юй чувствовал себя беспомощным. Он не мог объяснить, откуда ему известно, что в будущем произойдет сильное наводнение. Люди сочтут его мошенником!

"Я говорю, что если. Что плохого в том, чтобы готовиться к худшему? Мы никогда не знаем, когда случится беда".

Фэн Юй пытался убедить Чжан Жуйцяна хранить урожай, а Чжан Жуйцян чувствовал, что что-то не так.

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2084673>