

"Алло? Стив? Меня зовут Фэнг. Я вернусь в Китай примерно на 3 месяца, чтобы провести исследование рынка".

Балмер был ошарашен. Вы думаете, я не знаю, что вы хотите вернуться в Китай? Исследовать рынок? Вы считаете нас идиотами!

"Хорошо. Я напишу вам по электронной почте, если вы нам понадобится".

Был уже почти конец декабря, и Рождество не за горами. Рождество - важный праздник в США. Но Фэн Юй не был заинтересован в этом. Он просто хотел провести Новый год в Китае.

Вопрос о владении Эмпайр-стейт-билдинг все еще не был решен. Но Хидеки Йокои использовал свои меры, чтобы вернуть контроль над зданием. Еще через один-два месяца здание будет готово к сделке. Дональд также подал в суд на двух долгосрочных арендаторов, и он сказал Фэн Юю, что уверен в том, что выиграет дело. Эти арендаторы будут вынуждены прекратить договор аренды.

Фэн Юй не стал вмешиваться во все это. Он был заинтересован только в приобретении здания. Даже ремонт он оставит Дональду.

Кириленко также необходимо вернуться в Москву, чтобы уладить некоторые дела. Ему также необходимо подготовить средства для новой компании по производству программного обеспечения. Елена также вернулась в Москву вместе с Кириленко. С другой стороны, Фэн Юй улетел обратно в Гонконг.

"Брат Фэн, ты наконец-то вернулся. Нравится ли тебе время, проведенное в США?" Ли Цзэкай обнял Фэн Юя.

"Там так скучно. Но я должен был поехать туда, чтобы сначала провести исследование. В будущем я намерен открыть там филиалы и заводы".

Фэн Юй не лгал, когда говорил это. Он считал, что сейчас самое подходящее время для выхода на рынок США. У AIWA был завод в США, и компания Wind and Rain Electronics, производящая бытовую технику, также должна была открыть там свои заводы. Фэн Юй также хотел вернуть контроль над каналами сбыта в США.

Для Фэн Юя было опасно позволить семье Фу полностью контролировать продажи его продукции. Если бы возникли какие-либо проблемы с дистрибьюторскими сетями семьи Фу, у него не было бы возможности устранить проблему.

Конечно, Фэн Юй и сейчас будет работать с семьей Фу. Но ему нужно разделить рынки Европы, США и Азии.

Создание фабрик в США может быть дорогостоящим, но Фэн Юй сэкономит на транспортировке и налогах на импорт.

Фэн Юй обсудил это с Фу Гуанчжэном, и Фу Гуанчжэн понял его решение. В любом случае, у Фу Гуанчжэна все еще есть акции в этих компаниях, и он все еще мог заработать деньги.

"Брат Фэн, ты пробовал блондинок в США?" спросил Ли Цзэкай с развратной улыбкой.

Фэн Юй взглянул на Ли Цзэкай. Этот идиот был таким же, как и слухи. Ему просто нравится

пробовать женщин разных национальностей по всему миру. Фэн Юй узнал от Фу Гуанчжэна, что Ли Цзэкай снова сменил девушку.

Но Фу Гуанчжэн не имел права смеяться над Ли Цзэкаем. Он был таким же, как и он. Он сказал, что это преимущество старшего брата. Их отцы строги со старшим сыном и не очень-то ограничивают их.

"Брат Фэн, ты действительно не знаешь, как наслаждаться жизнью. Что толку зарабатывать столько денег, если ты не умеешь ими наслаждаться?" Ли Цзэкай покачал головой. Фэн Юй отличался от всех, кого он знал.

Ли Цзэкай задумался над этим. Возможно, это потому, что все они были богатыми людьми второго поколения, а Фэн Юй был богатым человеком первого поколения.

"Моя цель - превзойти твоего отца". Фэн Юй сказал это, а Ли Цзэкай промолчал.

Хмф, ты смеешь смеяться надо мной?! Как я могу превзойти твоего отца, если буду просто наслаждаться жизнью?

"О, супермаркет Тай Хуа открыл еще несколько гипермаркетов. Некоторые места не подходят для открытия гипермаркетов. Поэтому мы открываем там только супермаркеты". Ли Цзэкай сменил тему.

Ли Цзэкай был не очень доволен тем, что сказал Фэн Юй. Кто был его отцом? Супермен Ли! Самый богатый человек в Азии. Фэн Юй хочет превзойти своего отца? Хотя активы Фэн Юя росли, активы его отца также увеличиваются.

"Сколько гипермаркетов и супермаркетов у нас сейчас?" спросил Фэн Юй.

"36 гипермаркетов и 14 супермаркетов.

В следующем месяце откроются еще 2 супермаркета".

Фэн Юй нахмурился. Темпы расширения оказались быстрее, чем он ожидал. При таких темпах через 2 года у них будет более 100 гипермаркетов и супермаркетов.

"Есть ли какие-нибудь дивиденды в этом году?" спросил Фэн Юй.

Ли Цзэкай покачал головой. "Мы вложили всю нашу прибыль обратно в бизнес, и мы все еще должны банкам. Мы не получим никаких дивидендов ни в следующем году, ни в ближайшие 3-5 лет".

Фэн Юй кивнул. Он знал, что такое может случиться на начальном этапе расширения. Некоторые из их супермаркетов могут оказаться неприбыльными, не говоря уже о гипермаркетах. Если они не получают банковские кредиты, им придется замедлить расширение.

Но после первых нескольких лет корпорация Tai Hua Supermarket Corporation будет приносить высокую прибыль.

"Открыли ли Carrefour и Walmart свои филиалы в Китае?" У этих двух компаний огромные средства, и если они выйдут на китайский рынок, то замедлят планы расширения Tai Hua Supermarket.

"Carrefour" открыл филиал, а Walmart готовится открыть филиал через несколько месяцев. Эти

две компании получили от нас места для размещения филиалов. Но цены, которые они предложили, были намного выше, чем у нас". Ли Цзэкай и Фу Гуанчжэн внимательно следили за этими двумя компаниями.

"Что мы будем делать? Позволим им открыть больше филиалов или.....".

"Конечно, нет. Мы решили окружить их и подавить. Мы увеличим наши рекламные усилия в филиалах тех же городов. Мы будем продвигать наш бренд как китайский доморощенный бренд. Мы также будем использовать средства массовой информации, чтобы атаковать их репутацию и бренды. Не волнуйтесь. Мы не будем придумывать истории. Мы будем сообщать только правду".

Эта идея принадлежала Фу Гуанчжэну. Супермаркет его семьи был атакован таким же образом в Юго-Восточной Азии и понес огромные убытки. К счастью, его отец смог быстро среагировать и вовремя уйти с рынка Юго-Восточной Азии, чтобы остановить потери.

"А что насчет других супермаркетов в Китае? Они представляют для нас угрозу?"

"Нет!"

Они могут хорошо работать в своих регионах, но их деятельность ограничивается городами 3-го или 4-го уровня. Ни один супермаркет не может конкурировать с нами в городах первого и второго эшелонов. Ни одна местная компания-супермаркет не осмелится выступить против нас!" гордо ответил Ли Цзэкай.

Все компании, которые стояли перед супермаркетом Тай Хуа в прошлом, понесли огромные убытки. Теперь супермаркет "Тай Хуа" прочно занял рынки городов высшего уровня, таких как Пекин и Шанхай, и городов второго уровня.

Ни одна из других компаний супермаркетов не может сравниться даже с десятой частью средств и масштабов Tai Hua Supermarket. Как они могут противостоять "Супермаркету Тай Хуа"?

Фэн Юй улыбнулся. Супермаркет Тай Хуа захватит весь китайский рынок.....

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2084493>