

Штаб-квартира компании Lenovo в Пекине. В небольшой комнате для совещаний царила напряженная обстановка. Все директора присутствовали здесь, чтобы обсудить важный вопрос.

"Юаньцин, что ты думаешь?" спросил Лю Чуаньчжи.

Ян Юаньцин был руководителем отдела ПК. Он также был одним из директоров Lenovo. Лю Чуаньчжи возлагает на него большие надежды и даже хочет сделать его своим преемником.

Конечно. Это была всего лишь мысль. Лю Чуаньчжи может еще много лет работать до выхода на пенсию.

Я лично поддерживаю это предложение". Кроме того, менеджер Фэн уже говорил ранее. Эта компания будет называться Lenovo Software. Lenovo и его акций будет достаточно, чтобы иметь контрольный пакет компании".

Ян Юаньцин был из отдела ПК и определенно поддержал это предложение о передаче отдела программного обеспечения. Таким образом, Lenovo сосредоточит все свои ресурсы на производстве ПК.

"Я протестую!" крикнул Чжу Линань.

Чжу Линань был одним из первых инженеров, пришедших в Lenovo. Он отвечал за разработку программного обеспечения. Хань-карта Lenovo была его заслугой. Lenovo начинала с программного обеспечения, и он с самого начала выступал против того, чтобы Lenovo производила ПК. Он был рад, что продажи ПК в компании шли хорошо, но компания не должна была выгонять отдел программного обеспечения по этой причине.

Посмотрите на Microsoft, и вы поймете потенциал программного обеспечения. Ни один ПК не может обойтись без программного обеспечения и операционных систем. Это касается и умных бытовых приборов. У программного обеспечения больше перспектив, чем у аппаратного обеспечения.

Кроме того, Lenovo уже была ведущей софтверной компанией в Китае. Компания Kingsoft, в которой Lenovo имеет долю, начала много совместных проектов. Это было время для Lenovo, чтобы захватить китайский рынок программного обеспечения и выйти за рубеж. Но теперь вы говорите мне, что хотите отделить отдел программного обеспечения от компании, чтобы создать еще одну компанию с другими?

"Lenovo начала разрабатывать программное обеспечение. Наша карта Nan приносит высокую прибыль нашей компании. Кроме того, мы собираемся запустить систему супермаркетов.

Это принесет нам высокую прибыль. Наша серверная система Lenovo также хорошо продается. Все это показывает потенциал нашего программного обеспечения. Почему мы должны разделять их и вынуждены сотрудничать с другими?"

"Я также возражаю против создания совместного предприятия с другими. Lenovo принадлежит к Китайской академии наук. У нас есть преимущества в плане технологий. Мы не нуждаемся в других людях. Кроме того, хотя компания по производству программного обеспечения называется Lenovo software company, Фэн Юй и тот русский владеют более чем 50% акций. Если они объединят усилия, то будут иметь большее влияние в компании". сказал директор Чжэн.

Директор Чжэн был тем, кто поддержал Лю Чуаньчжи в создании этой компании. Именно он

добился того, чтобы Китайская академия наук выделила Лю Чуаньчжи средства на создание Lenovo. Конечно, благодаря успеху Lenovo его повысили до заместителя директора Академии. Он также возглавлял Институт вычислительной техники Китайской академии наук.

Директор Чжэн был представителем Китайской академии наук в Lenovo. Его слова оказали значительное влияние на Лю Чуаньчжи.

"Я согласен отделить подразделение программного обеспечения от компании. Мы должны знать, откуда будет поступать будущая прибыль Lenovo. Без сомнения, сейчас наступила эра ПК. В этом году наша доля рынка в Китае будет самой большой. В следующем году мы закрепим за собой позицию номер один в Китае. Мы также собираемся экспортировать наши ПК в Гонконг, Тайвань и другие страны Юго-Восточной Азии. Наша прибыль увеличится. Наши ноутбуки также очень популярны. Только благодаря тому, что у нас самый передовой оптический привод, мы не проиграем ни одной другой компании". сказал заместитель генерального директора Сун Хунбин, который курирует продажи Nan Card, серверов, ПК и других продуктов.

Сун Хунбин был одним из самых долгоживущих высших руководителей Lenovo. Он отвечал за продажи их продукции и знал о прибылях компании больше других.

В Китае ПК Lenovo стали бы лидером рынка.

После сотрудничества с Kingsoft, Nan Card также станет ведущим китайским программным обеспечением. Продажи их серверов и других продуктов также росли. Поскольку ПК были самым прибыльным продуктом Lenovo, они должны были сосредоточиться на нем.

Что касается программного обеспечения, Сон Хунбин не был хорошо знаком с ним. Прибыль от программного обеспечения также была значительной. В этом мире есть только одна компания Microsoft, и она обладала монополией в своей отрасли. Но, с другой стороны, существует бесчисленное множество производителей ПК, и все они могут получать прибыль.

Кроме того, в этом предложении Lenovo не предлагалось отказаться от разработки программного обеспечения. Это было сотрудничество с русскими. Возможно, у них даже появится шанс приобрести Kingsoft. Почему против этого предложения? Русские сильны и в разработке программного обеспечения. Это будет толчком для развития компании.

Сун Хунбин также был не очень доволен директором Чжэном и теми старыми директорами. Он считал, что их мышление было слишком консервативным и не могло угнаться за текущими тенденциями рынка. Если бы не он, продажи Lenovo не росли бы так быстро.

Лю Чуаньчжи доверял и поддерживал Сун Хунбина. Если бы Лю Чуаньчжи не пообещал дать Сон Хунбину акции компании, он бы ушел и основал свою собственную компанию. Имеющихся у него каналов сбыта было достаточно для создания торговой компании, торгующей электроникой.

Все директора высказали свое мнение, и у каждого из них были свои причины.

Лю Чуаньчжи также поддержал идею отделения разработки программного обеспечения от Lenovo. Это было лишь отделение от основной компании, но не отказ от нее. Новая компания также будет дочерней компанией Lenovo. Этот шаг также позволит ему получить полный контроль над Kingsoft. В Kingsoft было много хороших инженеров-программистов. Российские разработчики программного обеспечения были намного лучше их. Если Lenovo откажется от этого предложения, Фэн Юй, несомненно, сам будет работать с этим русским.

Они создадут свою собственную компанию по разработке программного обеспечения, и Lenovo придется столкнуться с сильным конкурентом.

Было только два варианта. Сотрудничать и зарабатывать деньги вместе. Другой вариант - не сотрудничать и столкнуться с сильным конкурентом. Этот конкурент может даже отобрать у Lenovo рынок программного обеспечения. Лю Чуаньчжи выбрал бы первый вариант.

Кроме того, Фэн Юй сказал ему, что новая компания может по-прежнему называться Lenovo Software. Директора этой компании будет определять Лю Чуаньчжи, а Фэн Юй не будет вмешиваться.

У Лю Чуаньчжи не было причин отклонять это предложение с такими хорошими условиями. Хотя те директора, которые возражали, привели веские причины, Лю Чуаньчжи уже принял решение. Сегодняшняя встреча была нужна ему только для того, чтобы узнать, есть ли у него сторонники.

"Хорошо. Я предлагаю отделить отдел программного обеспечения и создать Lenovo Software. Кроме того, Фэн Юй - патриотичный китайский бизнесмен. Он не будет сотрудничать с этим русским человеком, чтобы обмануть нас. Все вы можете быть уверены. Чжу Линань, иди и поговори с Kingsoft. Мы объединим Kingsoft с Lenovo Software Company, и вы станете председателем этой новой компании".

Лю Чуаньчжи уверенно объявил о своем решении и проигнорировал всех, кто возражал против этого предложения. Он даже позволил Чжу Линаню, который выступал против этого плана, стать председателем новой компании. Все директора молчали.

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2084218>