"Ральф, мне нужна информация об этой компании". Фэн Юй указал на компьютер и сказал. "Также распечатай информацию об этих компаниях в следующий раз".

К черту концепцию безбумажных компаний? Мои глаза важнее! Этот монитор слишком маленький. Удобнее читать с листа бумаги.

"Извините, босс. Я приму это к сведению. Сейчас я пойду и соберу информацию об этой компании".

Хотя Ральф был молод, он все еще был достаточно способным. Он уже работал менеджером среднего звена в других компаниях и без проблем стал помощником Фэн Юя. Фэн Юй все еще был доволен его работой.

Однако, одно плохо в Ральфе было то, что..... он не является красивой молодой девушкой!

Когда Фэн Юй читал журнал, в его кабинет вошел Балмер.

"Стив, почему ты здесь?"

"Фенг, мне звонили из многих компаний, производящих ПК, и спрашивали о ценах на нашу продукцию в Китае". Балмер снова получил звонок от президента Toshiba. Но Балмер ответил ему, что Фенг Ю будет улаживать этот вопрос.

"Ох..."

Балмер был вне себя. Что значит "О"? Вы должны хотя бы сообщить мне, как вы собираетесь это уладить!

"Фэн, как ты собираешься это уладить? Это повлияет на репутацию Microsoft. Если они узнают, что отпускные цены на наши продукты в Китае в 10 раз дешевле, это вызовет бурю негодования!" спросил Балмер.

"Кто узнает? Просто скажите им, что есть некоторые различия в ценах, и эти различия невелики. Они также не смогут завладеть нашими контрактами. Даже если у них возникнут подозрения, что они смогут сделать? Самое главное, продукты Microsoft будут монополизированы на китайском рынке. Это важный рынок в будущем". непринужденно ответил Фэн Юй.

Да. Успех Microsoft в Китае в конечном итоге будет подорван Lenovo. Офис Microsoft станет первым шагом!

Балмер подумал некоторое время и решил, что это правда. Даже если эти компании не верят своим словам, что они могут сделать? Они также не смогут увидеть контракт Microsoft и Lenovo.

Кроме того, Microsoft была ведущей компанией по производству программного обеспечения в мире. Все производители ПК не могут обойтись без Microsoft.

С другой стороны, Microsoft могла прекратить сотрудничество с любым из этих производителей ПК в любое время! В этом и заключалось преимущество лидерства в отрасли. Эти компании могут только преклоняться перед ними!

Это было так же, как с производителями аппаратного обеспечения, Intel и AMD. Эти компании

ПК должны были их слушаться.

"Я слышал, что Lenovo начала ценовую войну за ПК в Китае?" - спросил Балмер. спросил Балмер.

"Верно. Что случилось?" переспросил Фэн Юй.

С момента начала ценовой войны Lenovo добилась отличных результатов. Чуть больше недели Lenovo контролировала весь китайский рынок. У других брендов не было возможности конкурировать с ними.

Но это была война между компаниями, производящими ПК, и Microsoft тут ни при чем.

"Разве у вас нет акций Lenovo? Поздравляю. ПК Lenovo захватят китайский рынок". Каков следующий шаг Lenovo? Выход за пределы Китая?" Балмер улыбнулся и спросил.

"Спасибо. Я не уверен в будущих планах Lenovo. На самом деле, меня не очень волнует, что делает компания. Я лишь вложил в нее немного денег. Вы также должны знать, что у меня слишком много бизнесов, и у меня не хватает энергии, чтобы справиться со всеми ними. В моем возрасте я должен наслаждаться жизнью". Фэн Юй показал выражение лица тех бесполезных богачей второго поколения.

Балмер потерял дар речи. Все верно. Фэн Юй был еще очень молод. У таких молодых людей, как он, нет терпения. Даже если Фэн Юй ничего не будет делать, он всегда сможет попасть в список самых богатых в мире. Он даже не сможет закончить тратить свои деньги в этой жизни. Зачем ему напрягаться?

В своем возрасте Фэн Юй должен наслаждаться жизнью. Балмер не знал, как продолжить этот разговор.

"Фенг, я хотел сказать, когда Lenovo выйдет за пределы Китая? Я думаю, что у Microsoft и Lenovo еще есть возможности для сотрудничества. Я думаю, что у Lenovo есть потенциал, чтобы стать ведущим производителем ПК в Азии!

" Балмер сказал.

"Хахаха, я тоже так думаю. Но Lenovo не выйдет на международный рынок в этом году. В лучшем случае, она выйдет на рынок Гонконга и Тайваня. Если Lenovo выйдет на международный рынок, Microsoft определенно будет их лучшим партнером". Фэн Юй рассмеялся и ответил.

Балмер уже подумал о будущих планах Lenovo? Почему он так высоко оценивал Lenovo? Ведущими производителями ПК в Азии были Sony, Toshiba, Panasonic и др. Эти компании также входили в десятку лучших мировых брендов ПК. У него нет причин так высоко оценивать Lenovo, потому что как только Lenovo выйдет за пределы Китая, они столкнутся с конкуренцией со стороны всех этих марок ПК.

"Фенг, тебя беспокоят эти японские бренды? Экономика Японии находится в рецессии. По праву, они должны были бы легко выйти на китайский рынок. Но по неизвестным причинам некоторое время назад они потерпели огромную неудачу в Китае. Акции их компаний упали. Это произошло в начале этого года. Некоторые люди даже использовали эту возможность, чтобы заработать немного денег. Вы знаете об этом инциденте?" сказал Балмер и пристально посмотрел в глаза Фэн Юю.

"Я знаю. Я тоже заработал немного денег на этом инциденте". честно признался Фэн Юй. Но он только упомянул, что заработал немного денег, но не сказал, сколько именно. Конечно же, он не сказал, что именно он был организатором всего этого инцидента.

"В тот период вы продали часть акций Microsoft. Это потому, что вам нужны были деньги для покупки акций тех компаний?" спросил Балмер.

"Совершенно верно. Я инвестирую только в те компании, которые приносят мне высокий доход. Если бы не эти компании, я бы тоже не смог увеличить свои акции Microsoft". улыбнувшись, ответил Фэн Юй.

"Фэн, раз вы так уверены в своих инвестициях и вложили деньги в Lenovo, значит, вы считаете, что у Lenovo большой потенциал? Как вы думаете, насколько далеко Lenovo продвинется в будущем?" спросил Балмер.

"Почему вы спрашиваете об этом? Я тоже хочу, чтобы Lenovo выросла.

Но пока Lenovo является индустрией в Китае, я смогу зарабатывать деньги".

Фэн Юй задается вопросом, почему Балмер задавал ему все эти вопросы? Задавал ли он их для Microsoft или думал о чем-то другом?

"Тогда будет ли Lenovo котироваться в США? Например, на NYSE или NASDAQ?"

"Вы хотите купить акции Lenovo?". Фэн Юй понял, чего хотел Балмер.

"Конечно. Это компания с высоким потенциалом. Кто не хочет приобрести их акции? Если Lenovo будет котироваться в США, не могли бы вы помочь мне купить несколько акций Lenovo?".

Люди всегда говорят, что богатым людям легко делать деньги. На самом деле, это не только потому, что у богатых людей больше капитала, чем у других. У них также есть связи, позволяющие получать инсайдерскую информацию.

Например, Балмер знал, что если Lenovo получит листинг, то цены на акции непременно взлетят вверх. Но ему нелегко купить акции Lenovo. Если бы Фэн Юй помог ему, он смог бы заработать огромную сумму.

Балмер не хочет вкладывать все свои деньги в Microsoft. Он также хочет диверсифицировать свои инвестиции.

"Lenovo не будет котироваться в ближайшие 2-3 года. Если они собираются пройти листинг, им следует выбрать Гонконг или китайскую фондовую биржу. Если вы все еще заинтересованы в покупке их акций, то я могу познакомить вас с председателем совета директоров Lenovo. Думаю, вы сможете убедить его продать вам несколько акций".

Это было лишь устное обещание, и Фэн Юю нечего было терять. Более того, он также хотел быть ближе к Балмеру.

http://tl.rulate.ru/book/12677/2084036