

Через 3 дня Билл Гейтс позвонил Фэн Юю. На самом деле, он принял решение на следующий день после их встречи. Он задержался еще на 2 дня, так как не хотел показывать Фэн Юю, что ему не терпится принять решение. Но на самом деле, 3 дня прошли гораздо быстрее, чем ожидал Фэн Юй. "Привет, Билл, привет Пол." Фэн Юй был удивлен, увидев Пола Аллена. Хотя Пол Аллен был вторым по величине акционером Microsoft, он в основном сосредоточился на своей собственной компании по разработке программного обеспечения. Кроме того, Пол Аллен любит спорт и купил много спортивных команд, например, Portland Trail Blazers из NBA. В будущем он собирается купить команду Seattle Seahawks. Он также известен как самый богатый владелец NBA. Когда Пол Аллен увидел Фэн Юя, он был удивлен. Фэн Юй был слишком молод. В возрасте Фэн Юя он все еще создавал Microsoft вместе с Биллом Гейтсом. Однако в столь юном возрасте Фэн Юй уже был мультимиллионером. Неужели он заработал все свои деньги сам? Но даже если он заработал все деньги сам, я все равно богаче его!

"Похоже, мне не нужно представляться." Билл Гейтс рассмеялся. "Пол, я чувствую, что вашей команде Portland Trail Blazers трудно выиграть чемпионат. Джордан вернулся, верно?" неожиданно спросил Фэн Юй. Черт! Ты пытался поставить меня в неловкое положение, как только вошел? Ты тот, кто начал это. Я усложню тебе жизнь!

"Кто это сказал? Джордан не вернется в этом году. Также он не попадет в финал! Наши Блейзерс обязательно выигрывают чемпионат в течение 5 лет!" сердито ответил Пол Аллен. "Правда? Как насчет того, чтобы заключить пари. Если мне удастся купить команду, то моя команда станет чемпионом быстрее, чем ты." Фэн Юй улыбнулся. "Ты не сможешь купить ни одной команды, потому что ты не гражданин! Даже если ты купишь долю в команде, ты не выиграешь, если только эта команда не Bulls или Rockets!"

"Эй, Пол, Фенг, мы здесь, чтобы поговорить о Microsoft, а не о NBA. Вы все можете поговорить об NBA позже." - сказал Билл Гейтс. Сколько стоит спортивная команда? Если Билл Гейтс захочет, он может выкупить всю NBA!

Лучшие команды стоили около 100 миллионов. Средние команды стоили гораздо меньше 100 миллионов. Что говорить об этих малых предприятиях? Microsoft важнее!

Пол Аллен отвернулся. Этот Фенг был слишком раздражающим!

"Тогда давайте поговорим о Microsoft. Вы все согласны на мои условия?" Фэн Юй улыбнулся. Когда кто-то злится, а ты улыбаешься, другая сторона будет злиться еще больше, даже если ты не скажешь ни слова. Пол Аллен был в ярости!

"Мы не примем ни одного из ваших условий!"

Билл Гейтс немедленно оттащил своего старого друга назад. Они уже все обсудили, и почему Пол передумал в последний момент?

"Фенг, он имел в виду, что мы не примем ваши условия полностью. Мы хотим обсудить это с тобой." - объяснил Билл Гейтс. Фэн Юй пожал плечами. "Хорошо. Что вы все хотите обсудить?"

"Во-первых, мы можем принять вас в совет директоров. Но после того, как вы войдете в совет, вы должны поставить интересы Microsoft выше своих. Вам ясно?"

Ставить интересы Microsoft выше себя? Это значит, что вы хотите поднять цену?

"Простите. Я не понимаю, что вы имеете в виду. Я, конечно, буду защищать интересы Microsoft, но я также не хочу понести убытки со своей стороны."

"Но вы не можете позволить Microsoft понести убытки, только чтобы вы заработали деньги. " - рявкнул Пол Аллен. Фэн Юй посмотрел на Пола Аллена: "Пол, что ты имеешь в виду? Какие убытки у Microsoft? Я помогаю Microsoft открыть новый рынок. Самый большой рынок в мире. Он в несколько раз больше, чем рынок США!".

"Вы просто играете словами. Вы думаете, мы не знаем об экономике Китая? У нас есть офис продаж в Китае, и он там уже более 3 лет. Китай все еще бедная страна. Большинство людей там бедные!" Пол Аллен усмехнулся. С точки зрения населения, Китай кажется огромным рынком. Но в Африке население выше. Можно ли считать Африку большим рынком? Во многих частях Африки нет даже электричества, как они могут использовать ПК?

"Вы все понимаете Китай лучше меня? Офис продаж Microsoft находится в Китае уже 3 года. Анализировали ли они рост количества ПК в Китае? Знают ли они о том, насколько выросла экономика Китая? Подсчитали ли они рост числа богатых китайцев? Вы все также должны знать, как быстро растет экономика Китая. Как это сопоставимо с рынком США? Один город в Китае имеет больший рынок, чем один штат США. "

Экономика Китая начала расти в эти два года. Хотя на начальном этапе рост был медленным, после 2000 года он потряс весь мир. Китайская экономика, возможно, не была впечатляющей сейчас, но она больше не считалась нищей страной. "Раз вы говорите, что китайская экономика быстро растет, то Microsoft должна относиться к Китаю так же, как и к другим странам. Цена на операционную систему и программное обеспечение должна быть такой же, как и в других странах. " - высокомерно сказал Пол Аллен. Разве вы не говорили, что Китай сейчас процветает? Тогда почему мы должны продавать нашу продукцию вам всем по более низкой цене?

"Это связано с поведением потребителей. Бедный человек, который трудился много лет, наконец, получил деньги. Как вы думаете, он будет тратить деньги как транжира? Он привык экономить каждую копейку, и это вошло у него в привычку! Если вы будете продолжать продавать свою продукцию по обычной цене, то я могу гарантировать, что вы не сможете продать много копий. Кроме того, взломать системные коды Microsoft не так уж и сложно. "

Лицо Пола Аллена изменилось. "Вы собираетесь производить подделки? Это незаконно!"

"Я не тот, кто это делает. Это те пользователи. Вы все можете сказать, кто использует оригинальную версию, а кто пиратскую? Вы все также не можете пойти и обыскать дом каждого. Низкие цены + Bundle, это правильный способ сделать это. В этом году Lenovo захватит весь китайский рынок ПК. Вы мне верите?"

Билл Гейтс потянул Пола Аллена назад. Фэн Юй и Пол Аллен собирались подраться. Билл Гейтс задавался вопросом, что не так с Полом Алленом.

Он не был тем, у кого плохой характер. "Фэн, я не хочу с тобой спорить. Я просто скажу тебе, каковы наши условия. Если ты согласен, то мы будем сотрудничать. Если ты не хочешь соглашаться, тогда мы сдадимся. "

Фэн Юй жестом попросил Билла Гейтса продолжать. Затем он поднял свой кофе и сделал глоток. В то же время он взглянул на Пола Аллена. "Пол и я обменяем по 1% акций Microsoft на вас. Таким образом, вам будет принадлежать 2% голосующих акций, и я выдвину вашу кандидатуру в совет директоров. Можете ли вы сказать мне, в чем вы хороши, и какую должность вы хотите получить?"

"Я хочу быть главным ответственным за китайский рынок. Я обещаю, что помогу Microsoft проникнуть на китайский рынок, и меня не будут волновать другие вещи. "

"Хорошо. Вы будете вице-президентом Азиатско-Тихоокеанского региона и будете курировать китайский рынок. Ваше первое условие выполнено. Давайте поговорим о другом вашем требовании. Мы обсудили и не согласны с 12 долларами США. Самая низкая цена, которую мы можем принять - 20 USD. Это уже самая дешевая цена во всем мире. Ваша стоимость не сильно увеличится, если вы включите в ПК Lenovo . В конце концов, налог на электронные продукты в Китае очень высок, и вы все равно будете иметь преимущество в цене!"

Фэн Юй задумался на некоторое время. Цена операционной системы Microsoft в других регионах все еще была намного выше 20 долларов США. Сейчас Microsoft продает операционную систему в комплекте с полным программным обеспечением Office. Это уже была хорошая сделка, и ее можно было принять. "Хорошо. Я уступлю вам. Я приму это условие."  
"

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2083673>