

14 . 86 USD!

Цена открытия акций была на 48 . 6% больше, чем установленные ими цены!

Камеда Масао был вне себя от радости, и Фэн Юй тоже был поражен этим. Оба не ожидали, что цена открытия акций будет настолько выше!

Конечно . Еще через 2 дня акции компании поднимутся еще выше. Цена акций этой компании выросла в несколько раз в день, когда они получили листинг. Это была компания, занимающаяся веб-браузерами. В настоящее время в США реализуется план "Информационная супермагистраль", и цены на акции всех связанных с ней компаний быстро росли. В том числе и Microsoft. План "Информационная супермагистраль" - это магистраль, соединяющая весь мир посредством высокоскоростной системы связи. В основном он состоял из 4 частей. Волоконно-оптический кабель, ПК и серверы, программное обеспечение и массивные информационные ресурсы. До тех пор, пока компания была связана с этими 4 категориями, цены на акции компании будут расти с 1993 года. Это было время, когда Билл Гейтс стал миллиардером!

Короче говоря, это было построение глобальной сети. Именно США начали этот проект. Позже Клинтон решил, что это хороший план, который повысит экономику США, производительность и, самое главное, может распространить "демократию" в другие части мира. Это было сделано для того, чтобы скрыть менталитет людей из разных стран и утвердить США в качестве мирового лидера!

Тот, кто предложил этот план, был выдвинут Клинтоном на пост вице-президента, и это предложение было реализовано. Это стало началом информационной эпохи и привело к подъему многих компаний в смежных отраслях. Это также привело к возникновению пузыря доткомов в будущем. В течение следующих двух лет начальные цены акций всех интернет-компаний, когда они выходили на биржу, были намного выше установленных ставок. Конечно, акции этих компаний также резко упали во время краха Dot-Com. Но компания "Шестое чувство" не имела ничего общего с Интернетом, коммуникациями и технологиями, и цены на их акции взлетели на 48 . 6% после открытия рынка.

Это было слишком шокирующе!

В прошлом месяце некоторые компании были включены в листинг, и их начальные цены на акции были ниже, чем установленные ими цены. По сравнению с этими компаниями, инвесторы были более уверены в компании "Шестое чувство". Камеда Масао думал только о том, сколько денег заработала компания. Чем выше рыночная стоимость компании, тем больше он и компания заработают. От цены открытия стоимость акций Sixth Sense Company удвоится в течение месяца, а к концу года она может вырасти в несколько раз. Камеда Масао также владеет акциями компании. Благодаря такому внезапному росту цен на акции компании, его чистый капитал также увеличился в несколько раз. Он официально стал миллионером с чистым состоянием более 200 миллионов долларов США. Он также управлял компанией, которая стоит более 2 миллиардов. Компания по производству секс-игрушек номер один в мире!

После этого листинга у Камеды Масао появятся средства для создания новых фабрик, розничных магазинов и маркетинга. Камеда Масао скоро станет самым известным в мире магнатом секс-игрушек. Теперь у него есть средства, чтобы инвестировать в журналы для взрослых, фильмы и даже создать канал для взрослых. Он всегда хотел войти в эти смежные отрасли, чтобы увеличить прибыль компании!

Камеда Масао хотел поделиться своей радостью, и первым, кого он имел в виду, был Фэн Юй. По сравнению с радостью Камеды Масао и других сотрудников компании "Шестое чувство", Фэн Юй был хмур. Фэн Юй чувствовал, как болит его сердце. Это было потому, что он понес потери. Большие потери!

Начальная цена акций была так высока, и акции все еще росли. Почему Фэн Юй считает, что понес убытки?

Фэн Юй теперь сожалел об этом. Он не сделал достаточной подготовки к этому листингу. Он не знал, что компания "Шестое чувство" будет так популярна среди инвесторов. Если бы Фэн Юй знал, что это произойдет, он бы установил более высокие цены на акции. Даже если бы он установил цену на акции в 15 долларов, он бы смог их продать.

Фэн Юй и Камеда Масао проконсультировались с финансовыми специалистами, и те пришли к выводу, что цена акций должна составлять 8-9 долларов США. Если бы Фэн Юй настаивал, цена акций была бы меньше 10 долларов США. Но Фэн Юй никогда не ожидал, что цена открытия будет такой высокой!

Даже если бы они продали свои акции по 10 долларов, Фэн Юй не стал бы выпускать так много акций. Он должен был выпустить 25% акций. Почему он выпустил 30%?

Хотя компания "Шестое чувство" взяла много кредитов для создания филиалов и заводов в США и Европе, долги компании были ничтожными. Даже с большими долгами, компания "Шестое чувство" может разделить свои акции и продать их публике дважды. После первичной продажи акций они узнают цены, а затем выпустят оставшиеся акции по более высокой цене. Таким образом они смогут привлечь больше средств. Многие компании делали это в прошлом. Они не выпускали много акций во время IPO. Они ждали, пока цены на акции вырастут, и выпускали больше акций для публики во второй и третий раз. Они использовали предлог, что им нужно больше средств. Каждый раз, когда они выпускали акции, основным акционерам предоставлялся выбор купить акции по более низкой цене. Это было эквивалентно предоставлению им бонусов. Такой способ выпуска акций позволит накопить больше средств, чем выпуск всех акций сразу. Но теперь эту разницу забрали инвесторы. Вот почему Фэн Юй чувствовал, что понес убытки!

В своей прошлой жизни Фэн Юй не следил за компаниями, которые использовали эту стратегию и совершили эту ошибку. Для многих людей то, что сделал Фэн Юй, не считалось ошибкой. Но для Фэн Юя это было серьезной ошибкой, так как он позволил другим заработать на нем больше денег!

"Менеджер Фэн, акции нашей компании "Шестое чувство" растут, и цена открытия акций намного выше, чем мы ожидали. Почему ты все еще недоволен?" Камеда Масао был озадачен.

Все из компании были взволнованы, но Фэн Юй нахмурился. Что-то было не так. Комиссионные, выплачиваемые маркет-мейкерам, были очень низкими, а маркет-мейкеры все равно смогли продать все свои акции. Вычтя свои расходы, компания "Шестое чувство" все равно выручила неплохую сумму. Как бы ни смотрел на это Камеда Масао, листинг был успешным. Компания будет лучше развиваться, и после листинга они смогут легко заключать сделки. Почему менеджер Фэн все еще хмурится?

Фэн Юй бормотал себе под нос, подсчитывая убытки. Когда Камеда Масао спросил его, он поднял голову и сказал: "Если бы мы сейчас выпустили меньше акций и установили более высокие цены, сколько бы мы еще получили?"

Фэн Юй был несчастен, и он не хотел, чтобы другие чувствовали себя лучше, чем он!

Услышав слова Фэн Юя, Камеда Масао больше не был в восторге. Они понесли большие потери в этом листинге... ..

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2083580>