

Необыкновенный гений Глава 739 - Сотрудничество с брендом Пожалуйста, поддержите меня, используя на Поддержка и советы приветствуются на или ! "Мне называть вас менеджер Ниу или директор Ниу?" "Хахаха, я здесь, чтобы поговорить о бизнесе с вами, как с генеральным директором Beidacang Group. Вы можете называть меня просто Менеджер Ниу или Старый Ниу". ответил Ниу Кун. Фэн Юй почувствовал, что этот Ниу Кун лишь притворяется дружелюбным. Он просто хотел быть ближе к Фэн Юю. Должно быть, он что-то задумал. "Говоришь о делах? О каком бизнесе?" "Сотрудничество Beidacang Group с Tai Hua Processed Food Company!" "Менеджер Ниу, я думаю, вы ошиблись. Tai Hua Processed Food Company - не моя компания". спокойно ответил Фэн Юй. "Мы связались с вашим отцом, но ваш отец, похоже, не заинтересован в том, чтобы разбираться со всем этим. Менеджер Чжан находится в Тяньцзине по работе и вернется не скоро. Поэтому я могу только искать вас". Ниу Кун также чувствовал себя расстроенным. Справиться с Фэн Синтай было проще, чем с Фэн...

Необыкновенный гений

Глава 739 - Сотрудничество брендов

Поддержка и советы приветствуются на или !

"Мне называть вас менеджер Ниу или директор Ниу?"

"Хахаха, я здесь, чтобы поговорить о бизнесе с вами, как с генеральным директором Beidacang Group. Вы можете называть меня просто Менеджер Ниу или Старый Ниу". ответил Ниу Кун.

Фэн Юй почувствовал, что этот Ниу Кун лишь притворяется дружелюбным. Он просто хотел быть ближе к Фэн Юю. Должно быть, он что-то задумал.

"Говоришь о делах? О каком бизнесе?"

"Сотрудничество Beidacang Group с Tai Hua Processed Food Company!"

"Менеджер Ниу, я думаю, вы ошиблись. Tai Hua Processed Food Company - не моя компания". спокойно ответил Фэн Юй.

"Мы связались с вашим отцом, но ваш отец, похоже, не заинтересован в том, чтобы разбираться со всем этим. Менеджер Чжан находится в Тяньцзине по работе и вернется не скоро. Поэтому я могу только искать вас". Ниу Кун также чувствовал себя расстроенным. Справиться с Фэн Синтай было проще, чем с Фэн Юем.

Но Фэн Синтай сказал Ниу Куну, что он восстанавливается в больнице и у него нет времени на все это. Он попросил Ниу Куну поискать Фэн Юя или Чжан Мина. Черт. Ты остаешься в больнице своей невестки. Лучшая больница в северо-восточном регионе, а за тобой круглосуточно ухаживают две медсестры. Вы хотите сказать, что у вас нет времени?!

Провинциальное правительство связалось с Чжан Мином, но Чжан Мин был в Тяньцзине и вернется только через две недели, поэтому им пришлось искать Фэн Юя.

"Какого сотрудничества вы все хотите?" спросил Фэн Юй.

Это было обычное сотрудничество, поскольку обе компании занимались сельскохозяйственной продукцией. Фэн Юй также хотел сотрудничать с Beidacang, но Чжан Руйцян ему отказал. Чжан Руйцян беспокоился, что Фэн Юй захватит Beidacang Group.

"Менеджер Фэн, группа Beidacang хотела бы сотрудничать с компанией Tai Hua Processed Food Company".

Сотрудничество с брендом? Совместное брендрование? Черт! Эти правительственные чиновники также знают о совместном брендинге?

В будущем сотрудничество брендов было обычным делом. Например, FAW-Volvo, Panasonic-Wuxi Little Swan и т.д. Преимущества такого сотрудничества заключались в использовании преимуществ бренда друг друга для повышения узнаваемости собственного бренда. Но критерием такого сотрудничества было то, что оба бренда должны быть равны и выигрывать друг от друга. Фэн Юдо не думает, что Tai Hua Processed Food Company и Tian Peng Pigs могут получить какую-либо выгоду от Beidacang Group. Это сотрудничество принесет пользу только BeidacangGroup!

Если бы Beidacang Group была на рынке в течение нескольких лет и была известна во всей стране, тогда не было бы никаких проблем для этого сотрудничества. Фэн Юю нужно только убедиться, что бренд TaiHua должен быть впереди Beidacang Group в их сотрудничестве.

Но сейчас? Ты шутишь?!

"Менеджер Ниу, вы шутите со мной? Как можно сравнивать наш бренд Тай Хуа с Beidacang Group?" целенаправленно спросил Фэн Юй.

Ниу Кун знал, что Фэн Юй саркастически шутит и пытается сказать, что Beidacang не подходит для сотрудничества с Tai HuaBrand!

"Менеджер Фэн, начальный капитал нашей группы Beidacang составляет 5 миллиардов. Мы являемся крупной компанией по производству сельскохозяйственной продукции. В будущем мы еще больше увеличим наш капитал".

Фэн Юй немедленно поднял руку, чтобы остановить Ниу Куня от хвастовства. "Я знаю о Beidacang Group больше, чем ты. BaidacangGroup может быть создана только благодаря моим предложениям. Я буду честен с вами. Начальный капитал Beidacang Group может быть большим, но на самом деле эта компания - пустая оболочка. Центральное и провинциальное правительство может вложить в эту компанию большие средства. Но проблема с фондом компании в том, что его недостаточно! Ты смеешь говорить мне, сколько денег у Beidacang Group?".

Хочешь похвастаться передо мной? Это потому, что вас поддерживает правительство. Если это частная компания, мне даже не нужно 3 месяца, чтобы заставить вас всех закрыться! Самый большой недостаток этой компании - это фонд!

Деньги, выданные высшим руководством, должны были быть использованы для приобретения оборудования, а затем для приобретения небольших заводов. Они будут тратить свои деньги с удовольствием". Фэн Юй слышал, что был небольшой завод по производству растительного масла, который стоил не более 100 000 юаней, а люди из BeidacangGroup потратили более 1 миллиона, чтобы приобрести его!

Неудивительно, что в прежней жизни Фэн Юя существовала поговорка. Правительство и государственные компании не знают, как тратить деньги. Даже 10 миллиардов юаней им не хватит!

В прошлой жизни Фэн Юй слышал, что люди любят заключать сделки с правительством. Что-то, что стоит десятки тысяч, можно продать им за несколько сотен тысяч. Кроме того, бизнесмены могли купить у правительства товаров на несколько миллионов, заплатив всего несколько сотен тысяч!

Что-то было не так с этой компанией! Если это была не коррупция, значит, эти люди были бесполезны. Они не проверили, не обманули ли их.

Но независимо от причин, Beidasang Group была проигравшей стороной.

Если бы Beidasang Group управлялась компетентными чиновниками или кем-то способным, то Beidasang Group смогла бы быстро расти.

Но сейчас Фэн Юй чувствовал, что Beidasang Group появилась слишком рано. Это было не очень хорошо, так как большинство правительственных чиновников все еще придерживались старого мышления. Им еще предстояло пережить массовые увольнения 1997 года, и Beidasang Group придется столкнуться со многими трудностями, прежде чем она сможет стать всемирно известной компанией.

Но для Beidasang Group было важно сотрудничать с Tai Hua Processed Food Company, если они хотят стабильного роста на начальном этапе. Узнаваемость их бренда будет расти быстрыми темпами благодаря такому сотрудничеству, и это был самый дешевый метод.

Фэн Юй был прав. У Beidasang Group нет денег. Если бы у них были деньги, они бы разместили рекламу по всему Китаю и создали бы свой бренд в течение нескольких месяцев.

Сотрудничество с брендом позволит устранить одного сильного конкурента, а также продвигать бренд наиболее эффективным способом. Это было лучшее решение, которое Beidasang Group имела на данный момент.

Но Фэн Юй, похоже, не был заинтересован, и Ниу Кун не мог смириться с таким отношением Фэн Юя. Но он должен был терпеть Фэн Юя, так как он должен сделать это сотрудничество успешным!

"Менеджер Фэн, у нашей группы Beidasang есть богатый источник сельскохозяйственных ресурсов. Кроме того, разве вы не хотите, чтобы компания Tai Hua Processed Food Company развивалась? Мы будем сотрудничать не только в брендинге. Мы можем сотрудничать во многих областях". Ниу Кунь снова попытался убедить Фэн Юя.

Фэн Юй был заинтересован в сотрудничестве в других областях. Основными продуктами компании Tai Hua Processed Food Company были Tian Peng Pigs, Tai Hua Animal Feeds и, наконец, Tai Hua Premium Soybean oil. Другие продукты, такие как окорок Тянь Пэн и т.д., были лишь побочными продуктами свиней Тянь Пэн.

Но это было существенное отличие от той мясной империи, которую Фэн Юй хотел построить в прошлом. Кроме того, бренд Tian Peng мог производить только продукты, связанные со свиной.

Тянь Пэн Хам представил продукты из куриного мяса, но продажи были не очень хорошими. Чжан Минг даже спросил Фэн Юя, не стоит ли им зарегистрировать бренд типа Bull Demon King для продуктов из говядины!

Фэн Юй также не знает, сработает ли это. Свиньи Тянь Пэн смогли получить широкое

распространение по всему Китаю, потому что в прошлом была нехватка свинины. Свинина также была самым распространенным мясом у китайцев. Это было связано с тем, что в свинине больше жиров и она вкуснее.

Но в последнее время в городах все больше людей покупают постное мясо. Если группа Beidacang будет поставлять компании Tai Hua Processed Food Company говядину и баранину для продажи в супермаркетах Tai Hua, это принесет большую прибыль.

"Как вы хотите сотрудничать? Я слушаю".

Примечания переводчика:

Массовое увольнение в 1990-х годах

Бык Король Демонов

https://en.wikipedia.org/wiki/Bull_Demon_King

Прочитать предварительные главы

Уровень \$5

Доступ к 7 предварительным главам "Необыкновенный гений" и 2 предварительным главам "Власть и богатство".

Уровень \$10

Доступ к 10 предварительным главам "Необыкновенный гений" и 4 предварительным главам "Сила и богатство".

Уровень \$20

Доступ к 15 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 8 продвинутым главам "Сила и богатство".

Уровень \$50

Доступ к 27 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 20 продвинутым главам "Сила и богатство".

Уровень \$75

Доступ к 35 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 30 продвинутым главам "Сила и богатство".

Уровень \$99.99

Доступ к 45 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 40 продвинутым главам "Сила и богатство".

Мы высоко ценим вашу поддержку.

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2083401>