

Купите мне кофе, или дайте чаевые, или ...

"Фермы тоже могут инвестировать?" Лицо Чжан Жуйцяна почти исказилось. Он был в замешательстве и не мог понять, как это будет работать.

"Почему фермы не могут инвестировать? Каждая ферма - это отдельная единица, верно? Земельная площадь, производство, урожай - все это имеет экономическую ценность. В любом случае, эти фермы принадлежат государству, а не частным лицам. Таким образом, их урожай можно считать инвестиционным капиталом фермеров. BeidasangGroup не нужно тратить деньги на покупку сырья, а после продажи переработанной продукции фермеры получат дивиденды".

"Нет..... если фермерские хозяйства инвестируют свой урожай и урожай, то как тогда будут работать эти государственные хозяйства? Они не смогут расплатиться с фермерами. А должны ли государственные хозяйства фермерам?" спросил секретарь Лю.

"Это проблема Министерства совхозов и мелиорации. Они подумают, что можно сделать. Министерство может получить финансирование от центрального правительства, банковские кредиты, субсидии и т.д. Вы все должны лучше разбираться в этом вопросе. Кроме того, совхозы будут использовать для инвестиций только урожай первого года. Начиная со второго года, продукция будет продаваться, и у компании появятся деньги на закупку сырья. Таким образом, BeidasangGroup не нужно будет беспокоиться о начальном капитале, а также получать постоянные поставки ингредиентов".

Чжан Руйцян зажег сигарету. Он немного подумал, а затем протянул сигарету секретарю Лю. Секретарь Лю взял сигарету обеими руками и отвернулся от Чжан Руицяна, чтобы прикурить ее.

Фэн Юй уставился на двух мужчин перед ним. Они были погружены в свои мысли и не замечали его.

Черт. Когда я был биржевым маклером в прошлой жизни, я тоже был заядлым курильщиком. Почему же сейчас я не могу выносить запах сигарет? Это пытка - находиться в окружении двух курильщиков.

В следующий раз я должен взять с собой сигару. Если они начнут курить сигареты, я буду курить сигару. Посмотрим, кто лучше переносит дым!

Когда сигареты были докурены, Чжан Жуйцян поднял голову и посмотрел на Фэн Юя: "А как насчет остальных денег? Как мы можем решить эту проблему?"

"Доложите высшему руководству. Провинция Лунцзян станет самой значительной сельскохозяйственной провинцией Китая. Сельское хозяйство - одна из жизненно важных отраслей в Китае. Вы все прокладываете путь для будущего развития сельскохозяйственной промышленности. Центральное правительство не поддержит? Правительство поддерживает только на словах? Разве они не должны оказать денежную поддержку?" Фэн Юрол закатил глаза. Получать деньги от высших чиновников. Вы все должны быть лучше меня.

"Вы хотите сказать, что нам даже не нужно выделять деньги, и мы сможем создать эту компанию, просто предложив ее?" Глаза Чжан Жуйцяна широко раскрылись.

"Что нового? Я просто предлагаю тебе идеи. Вы все еще думаете, что я вам лгу? Разве правительство не должно обеспечить финансирование? Эта компания - пилотный проект. Разве пилотные проекты не должны получать финансирование от страны и поддерживаться государственной политикой? Кроме того, это не подставная компания. Мы создали каналы распределения".

"С каких пор мы создали каналы распространения?" Чжан Жуйцян был озадачен. Они даже не основали Beidacang Group, а вы утверждаете, что каналы распределения уже созданы? Вы просите меня солгать высшему руководству?

Фэн Юй похлопал себя по груди. "Я позабочусь обо всех продуктах Beidacang Group. Я гарантирую прибыль Beidacang Group. Я смею гарантировать, что если продукция качественная, то она не останется на полках, а выплаты будут быстрыми. Я даже могу помочь с брендингом бесплатно".

Фэн Юй бросил на Чжан Жуйцяна взгляд "Я очень полезен. Скорее, похвалите меня!". Но Чжан Жуйцян только закатил глаза.

"Ты будешь заботиться обо всех продуктах? Вы не будете контролировать распространение продукции компании. Это спасательный круг компании. Как мы можем отдать его вам?" спросил Чжан Жуйцян.

"Ха. Вы все хотите сами организовать каналы сбыта?"

Даже если я дам вам 3 года, вы все равно не достигнете 50% моих каналов распределения. Я даже могу экспортировать продукцию за границу, например, в Европу и США. Сможете ли вы это сделать? Это будет считаться успехом, если вы все сможете продавать продукцию за пределами северо-восточных провинций. Байдзю, молочный порошок и т.д. бренды, о которых вы упоминали ранее. Если вы сможете продавать эти продукты дальше, то только в провинции Ляо?" Фэн Юй сказал, скрестив руки. Его ноги были скрещены и нарочито тряслись. На его лице было раздраженное выражение.

Чжан Жуйцян молчал. Если бы у правительства провинции были каналы сбыта Фэн Юя, то экономика Лунцзяна была бы одной из лучших в Китае. Они даже не могут установить прочные торговые отношения с Россией.

Но "Тай Хуа Трейдинг" Фэн Юя была совсем другой. Кроме продукции сельского хозяйства, общий экспорт всей провинции в Россию не мог сравниться ни с одной компанией "Тай Хуа Трейдинг"!

Кроме того, Фэн Юй всегда мог продать свою новейшую продукцию по всему Китаю и за рубежом за короткое время. Провинциальное правительство никак не могло этого сделать. Кроме того, если бы они заручились помощью Фэн Юя, они могли бы сказать высшему руководству, что у компании не будет проблем с продажами. Им нужно только открыть фабрики и начать производство.

"Даже если нам не нужно беспокоиться о сбыте, но согласятся ли высшие руководители по этой причине? Что если они одобряют только небольшую сумму?" - спросил Чжан Жуйкан. спросил Чжан Жуйцян.

"Вы слышали о том, что плачущие дети получают молоко? Получение финансирования от высших чиновников зависит от ваших связей и предложения. Связи будут зависеть от вас. Я думаю, что у лидеров в правительстве провинции есть связи с высшим руководством. Что

касается предложения, то оно будет зависеть от того, как вы все нарисуете красивую картину".

Плачущие дети получают молоко? Что это за аналогия?!

Но после того, как Чжан Жуйцян серьезно подумал об этом, оказалось, что это действительно похоже на то, что сказал Фэн Юй.

Обычно, если лидеры не использовали свои отношения с высшим руководством, они не получали благоприятных политик от центрального правительства. Но эта аналогия была слишком грубой.

Кроме того, нарисовать красивую картину в предложении? Это звучит так, будто они пытаются обмануть высшее руководство.

"Мы позаботимся о том, чтобы связаться с различными департаментами Центрального правительства. Как мы должны написать предложение?" спросил Чжан Жуйцян.

"Это тоже зависит от вас. Я также не являюсь руководителем этой компании. Мне не нужно писать это предложение за вас, верно? Если только....., вы все дадите мне несколько акций!"

"Жирная надежда! Вы хотите акции за написание предложения? Вы и так богаты. Оставьте немного для остальных". выругался Чжан Жуйцян. Фэн Юцана нельзя было назвать жадным до денег, так как он каждый год жертвовал большую сумму. Но этот сопляк хочет получить долю в любом прибыльном деле и пытается воспользоваться всем.

"Видишь... У нас есть разногласия. Ты не знаешь, как написать предложение, и даже не представляешь, как будет работать компания. Я тот, кто подал вам эту идею. Вы знаете, что в других странах есть консалтинговые фирмы, которые специализируются на этом? Они берут плату за консультации, и расценки очень высокие. Почему я не могу взять с вас плату за консультацию? Вы знаете, что в компаниях южного региона есть консультанты? Зарплата консультантов даже выше, чем у генеральных директоров в некоторых компаниях!"

"Это невозможно. Вы думаете, что высшее руководство согласится, если человек является одним из акционеров этой компании?" "Ты хочешь сказать, что я должен работать бесплатно и ничего не получать взамен? Брат Лю, посмотри на своего лидера. Если он занимается бизнесом, я уверен, что у него нет друзей!" Фэн Юй жалуется секретарю Лю.

Секретарь Лю: "....." Менеджер Фэн, я умоляю вас. Не могли бы вы не жаловаться мне на моего руководителя? Вы говорите так, будто мы обсуждаем моего лидера за его спиной. Вы пытаетесь доставить мне неприятности.

?

"Вы поможете нам с предложением, а я дам компании Tai HuaProcessed Food Company несколько субсидий. Вас это устраивает?" Чжан Жуйцян ответил сердито.

"Ahhh..... Вот так-то лучше. Пойдем, брат Лю, я начну говорить, а ты записывай". Фэн Юй почувствовал себя лучше, услышав обещание Чжан Жуйцяна.

Авансовые главы

5 долларов или больше в месяц

Доступ к 7 предварительным главам "Необыкновенный гений" и 2 предварительным главам "Власть и богатство".

\$10 и более в месяц

Доступ к 10 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 4 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$20 и более в месяц

Доступ к 15 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 8 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$50 и более в месяц

Доступ к 27 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 20 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$75 и более в месяц

Доступ к 35 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 30 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$99.99 или более в месяц

Доступ к 45 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 40 продвинутым главам "Сила и богатство".

Ваша поддержка высоко ценится.

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2083220>