

Купите мне кофе, или дайте чаевые, или...

Фэн Юй не возражал против того, чтобы им воспользовались, потому что фармацевтическое предприятие "Бинг Сити" было уже известным брендом. Это лекарство будет пользоваться популярностью, если будет продаваться под этой маркой. Кроме того, у Bing City Pharmaceutical было много исследователей, и они могли быстрее усовершенствовать формулу и провести клинические испытания.

Кроме того, китайское законодательство в отношении лекарств было не таким строгим. Фэн Юй мог получить разрешение раньше, чем Pfizer, и начать производство. Он сможет подать заявку на патенты и задержать выход препаратов Pfizer на рынок. Bing City Pharmaceutical станет первой компанией, которая разработает и выпустит этот препарат.

Если бы это была другая небольшая фармацевтическая компания, ей было бы трудно сделать все это. Кроме того, Фэн Юй не понес никаких значительных потерь. Данные исследования были лишь справочными материалами и содержали некоторые технические знания о производстве этого препарата.

После окончания дискуссии Фэн Юй продолжал сидеть на диване, скрестив ноги.

"Почему вы все еще здесь? Если вы хотите пообедать в нашей столовой, то все в порядке. Но не думай заказывать дорогие блюда".

"Эх, эх, эх..... Вы - мэр. Посмотри на свой скупой взгляд. Думаешь, я не могу позволить себе заплатить за себя?" высокомерно ответил Фэн Юй.

"Тогда чего ты хочешь от меня? Сейчас почти конец года, и я очень занят. Мне еще нужно посетить множество встреч". Чжан Жуйцян нахмурился. Он слишком хорошо знал Фэн Юя и понимал, что Фэн Юй, должно быть, что-то замышляет.

Если бы это было что-то хорошее, Фэн Юй открыл бы рот раньше.

"Городское правительство предоставляет какие-то льготы вашим сотрудникам в связи с наступающим лунным Новым годом?"

"Какое отношение это имеет к тебе? Ты просишь за своего кузена? Ты привык выставлять напоказ свое богатство. Теперь и твой двоюродный брат идет по твоим стопам. Он всего лишь младший сотрудник, а уже ездит на работу? Он ездит на Songjiang Olympic".

При упоминании этого Чжан Жуйцян пришел в ярость.

Сначала у него сложилось хорошее впечатление о старшем двоюродном брате Фэн Юя, и он попытался помочь ему, переведя его на работу к своему секретарю. Он даже думал повысить его в этом году.

Но этот двоюродный брат Фэн Юя ездил на работу на машине и даже не жил в квартале, выделенном городом. Он купил новую частную квартиру рядом с рекой Бинг-Сити. Он слышал, что площадь этой квартиры была больше, чем площадь квартир для сотрудников уровня директора.

У этого парня был даже телефон. У многих начальников отделов в правительстве не было даже

пейджера.

Фэн Юй тоже потерял дар речи. Все это отец подарил его старшему двоюродному брату. Если бы он не остановил отца, то отец подарил бы двоюродному брату роскошную модель Songjiang Olympic. Именно эта модель была выделена мэру.

Эту квартиру также купил отец Фэн Юя. Он сказал, что с большой квартирой его двоюродный брат сможет легче найти себе девушку. Сейчас, будучи государственным служащим из богатой семьи и даже имея машину, ему было очень легко найти себе девушку. Многие руководители городского правительства хотели познакомиться с ним своих дочерей или племянниц. Фэн Юй улыбнулся: "Это его личная машина. Он тратит собственные деньги на заправку, и это не противоречит правилам. Кроме того, машину для него купил мой отец. Я также не могу его остановить. Вы сказали, что у городских властей нет маршрутных автобусов? Компания Bing City Machinery может производить автобусы сейчас. Вы хотите заказать 8 или 10 автобусов для города?".

Чжан Жуйцян: ".....". Фэн Юй относился к городскому правительству как к своему постоянному клиенту. Он старается продать свою продукцию каждый раз, когда приезжает.

"Мы не будем его покупать. Есть еще один вопрос....., но неважно. Что еще вы хотите мне сказать?" Чжан Жуйцян остановился на полпути.

Черт. Почему ты не можешь закончить то, что хотел сказать? Это невыносимо, когда ты говоришь о чем-то и останавливаешься на середине.

Фэн Юй посмотрел на Чжан Жуйцяна и продолжил с энтузиазмом, как продавец: "Купите наши карты покупок Тай Хуа в качестве подарков для государственных служащих города. Я дам вам скидку в 2%".

Чжан Жуйцян повернулся и пошел обратно к своему месту за столом. "Сяо Лю, отправь господина Фэна".

"Эх, не надо так. Мы тут все счастливо болтаем. Правительство не раздает подарки на Новый год? Как насчет наших карточек для покупок в супермаркете Тай Хуа? Так будет дешевле. Товары в супермаркете тоже недорогие, и там есть разнообразные продукты, которые могут выбрать ваши сотрудники. Это намного лучше, чем если бы вы выдавали мясо, рис и т.д.."

Чжан Жуйцян пристально посмотрел на Фэн Юя: "В позапрошлом году вы рекламировали свое масло Tai Hua Premium. В прошлом году - свинину "Тянь Пэн". В этом году вы пытаетесь помочь супермаркету "Тай Хуа" избавиться от остатков?". "О чем вы говорите? С каких пор у моих продуктов есть остатки? У супермаркета "Тай Хуа" отличный бизнес, и весь город об этом знает!"

"Верно. Даже супермаркет нашего государственного торгового центра борется за выживание". сердито ответил Чжан Жуйцян.

Этот государственный торговый центр был расположен в лучшем месте города и пытался копировать супермаркеты Тай Хуа, открыв свой супермаркет. Но вскоре после открытия он столкнулся с трудностями.

Чжан Жуйцян попросил своих людей провести расследование и выяснил, что именно супермаркет "Тай Хуа" был их мишенью. Все товары, продаваемые в супермаркетах "Тай Хуа", были дешевле, чем в государственном супермаркете. Супермаркет "Тай Хуа" даже раздавал

листовки возле государственного супермаркета.

Даже если они были конкурентами, они не должны были вести себя так агрессивно. Дела у Tai Hua Supermarket шли очень хорошо, почему они не могут дать выжить другим? В этом году городские власти будут раздавать подарки для своих сотрудников. Но все подарки будут куплены в государственном супермаркете. Они никогда не пойдут в супермаркет "Тай Хуа".

"Это все честная конкуренция. Мы - оригиналы, а они - подражатели. Как вы можете группировать нас вместе, и вы не должны говорить, что мы подавляем их. Их дела идут не очень хорошо, возможно, из-за проблем с управлением, или что-то не так с их маркетингом". Фэн Юрэ уверенно ответил.

Проблемы с управлением? Менеджер государственного супермаркета был переведен в ваш супермаркет Тай Хуа на должность управляющего. Вы все предложили более чем двойную зарплату, и несколько менеджеров из финансового и складского отделов перешли на вашу сторону. Как Запад может хорошо управлять нашим супермаркетом?

Дела государственного супермаркета пошли под откос, и торговый центр тоже пострадал. Чжан Руйцян был расстроен. Он возлагал большие надежды на этот торговый центр.

Этот торговый центр был расположен в лучшем месте, имел хороший ремонт и лучшее обслуживание клиентов. Однако бизнес был хуже, чем в тех старых торговых центрах. Наибольшая вероятность этого была связана с супермаркетом "Тай Хуа". Они наняли весь управленческий персонал из государственного супермаркета, и супермаркет "Тай Хуа" находился совсем рядом с ними.

"Если это честная конкуренция, то прекратите нанимать наших людей".

"Вы все не можете дать им более высокую зарплату, и вы хотите помешать им зарабатывать больше? У них тоже есть семьи, которые нужно кормить. Что плохого в том, что они пытаются заработать больше? Если этот государственный супермаркет больше не может выжить, я могу дать совет. Закройте его и переедьте в другое место, например, рядом с университетами. Их бизнес улучшится".

Чжан Жуйцян недоверчиво посмотрел на Фэн Юя: "Перевезти их куда-нибудь поближе к университетам?".

"Конечно, речь не идет о каких-то университетах. Место возле Лунцзянского университета неплохое. Там много школ. Хотя это немного в стороне от дороги, там много людей. Это хорошее место для строительства торгового центра".

"Неважно. Мы поговорим об этом в другой раз.

Что еще у тебя есть для меня?".

"Есть еще кое-что. Я знаю, что город переселил жителей этих двух мест. Земельный участок будет выставлен на аукцион? Как насчет того, чтобы продать его супермаркету "Тай Хуа"? Мы построим там наш гипермаркет, и я гарантирую, что эти два места станут оживленным коммерческим районом".

Чжан Жуйцян сердито посмотрел на Фэн Юя. Вы думаете, я не знаю, что эти два места подходят для строительства торговых центров? Почему мы должны продавать эти участки вам?

Но Чжан Жуйцян немного подумал. Похоже, что государственными торговыми центрами было нелегко управлять. Даже торговый центр в лучшем месте города испытывал трудности. Если город действительно построит и будет управлять своими торговыми центрами в новых районах, он может понести большие убытки. Город может с таким же успехом продать землю и получить прибыль. После этого город все равно сможет ежегодно получать высокие налоги.

"Мы выставим эти два участка земли на аукцион после Нового года. Я сообщу вам всем точную дату позже. Если у вас больше ничего нет, просто уходите".

Фэн Юй взял свою чашку чая и допил ее одним большим глотком. Затем он медленно ушел. Его поход в офис мэра не был напрасным.

Примечания переводчика: В одной из предыдущих глав Фэн Юй помог своему двоюродному брату устроиться на работу в городское правительство. Я не могу вспомнить, в какой именно главе.

Авансовые главы

5 долларов или больше в месяц

Доступ к 7 предварительным главам "Необыкновенный гений" и 2 предварительным главам "Власть и богатство".

\$10 и более в месяц

Доступ к 10 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 4 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$20 и более в месяц

Доступ к 15 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 8 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$50 и более в месяц

Доступ к 27 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 20 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$75 и более в месяц

Доступ к 35 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 30 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$99.99 или более в месяц

Доступ к 45 предварительным главам "Необыкновенная гениальность" и 40 предварительным главам "Власть и богатство".

Ваша поддержка очень ценится.

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2082857>