

Необыкновенный генийГлава 696 - Восторженный Виктор (часть 1 из 2) Угостите меня кофе или дайте чаевые.

В тот вечер Фэн Юй разрешил Виктору остановиться на его виллах и сказал ему, что если ему понравится это место, он может выбрать одну виллу. Он может отдать одну виллу ему бесплатно.

Виктор был потрясен. Если бы он мог владеть виллой в этом месте, это было бы просто фантастически. Эта вилла находилась на берегу моря, и это было еще в Лянь Ганге. Штаб-квартира Pfizer в Китае также находилась в Лянь Ганге.

Но американцы привыкли жить в пригородах, где меньше людей. Они предпочитают тихие районы, с хорошими пейзажами. Им не нравится, когда их беспокоят другие.

Как бы то ни было, у Виктора есть машина. Хотя до офиса ему приходится добираться 1 час, его это устраивает. Если бы он мог остаться в этом районе, он мог бы попросить свою семью приехать на каникулы. Его дети любят играть со снегом зимой.

Кроме того, если Виктору удастся заключить эту сделку, он сможет приобрести не только эту виллу. Вилла в Китае была отличной, но она не была так хороша, как его дом в США. Он получил бы солидное вознаграждение и переехал бы в более крупный дом в США. Он все еще мог поменять машину на лучшую для своей семьи. Вечером Фэн Юй приготовил банкет для Виктора. Виктор никогда не видел блюд, подаваемых на банкете. Он слышал, что эти блюда ели императоры сотни лет назад. Ему понравился вкус большинства блюд. Кроме того, вино, которое они пили, было сварено по технологии, передававшейся из поколения в поколение на протяжении тысячелетий.

В ту ночь Виктор метался и ворочался и не мог уснуть. Он был взволнован. Не потому, что он получит повышение или награду, а потому, что после выпитого вина у него всю ночь была эрекция!

Что это было за вино? Почему оно так действует? Виктора не стимулировали, а у него такая реакция?

Вино во время банкета было самым ярким моментом. Фэн Юй хочет, чтобы Виктор подумал, что их чудо-лекарство - ничто в Китае.

Китайцы уже изобрели это лекарство за тысячи лет до этого.

Виктор вернулся в свой офис на автомобиле Фэн Юй последней модели Songjiangvehicle. Он был впечатлен. Эта машина была очень удобной. В ней даже можно смотреть фильмы! Сколько стоит этот автомобиль?

В настоящее время ЖК-дисплеи использовались только в ноутбуках, а большинство ноутбуков были оснащены приводом CD-ROM. Фэн Юй использовал только самый современный DVD-привод для установки в автомобиль. Обычные автомобили в основном были оснащены радиоприемниками. Более дорогие машины были оснащены кассетными проигрывателями. Автомобиль, подаренный мастером Люби Фэн Юю, был оснащен кассетным плеером.

Эта новая концептуальная модель была оснащена DVD-приводом и жидкокристаллическим дисплеем. Хотя стоимость производства этих элементов была очень высокой, они увеличили стоимость этого автомобиля. Этот автомобиль был отнесен к категории автомобилей класса "люкс".

Все концептуальные автомобили были именно такими. В любом случае, он не будет производиться массово, а интерьер может быть оснащен всевозможными предметами роскоши. Автомобили также могут быть оснащены холодильниками. Но в настоящее время в этом нет необходимости.

В окнах автомобиля использовалось стекло, меняющее цвет, а звукоизоляция была потрясающей. В салоне было тихо и просторно. На пассажирском сиденье было очень комфортно.

После того как Виктор вышел из машины, он все еще думал об этом. Он задавался вопросом, когда он сможет снова прокатиться в этой машине. Когда он сел в эту машину, Фэн Юй вскользь сказал, что эта машина произведена его компанией и скоро будет запущена в производство. Эта модель была предназначена для состоятельных людей. Виктор не помнил точных слов Фэн Юя. Он знал только, что Фэн Юй был очень богат. Возможно, с этой машиной может сравниться только президентский автомобиль.

Если компания Фэн Юя смогла наладить массовое производство этого автомобиля, то насколько мощной была его компания? Неужели технические возможности Китая достигли такого высокого уровня?

Если Фэн Юй владеет такой мощной компанией по производству автомобилей и крупнейшей фармацевтической компанией в Китае, то сколько же составляет его общая чистая стоимость?

Эти запатентованные лекарственные формулы, или, правильнее сказать, полуразработанные формулы, должны стоить дорого, если их продать Фэн Юю!

Вернувшись в свой офис, Виктор немедленно позвонил в штаб-квартиру. Он должен сообщить об этом генеральному директору Pfizer, мистеру Джорджу.

"Мистер Джордж, я Виктор. Мне нужно вам кое-что сообщить".

"Виктор, у вас есть для меня хорошие новости? Готов ли отчет по продажам в Китае за этот год?". Джордж, похоже, в хорошем настроении.

"Мне еще нужно 3 дня. Но в этом году продажи намного выше, чем в прошлом. Я хочу сказать тебе, что нашел влиятельного китайского босса, который заинтересован в покупке наших лекарственных формул".

Виктор не сказал Джорджу, что это был Фэн Юй, который обратился к нему. Вместо этого он сказал, что это он нашел Фэн Юя. Таким образом, он получит более значительный кредит доверия. Исказив эту маленькую деталь, он показал, насколько умен был Виктор.

"Влиятельный китайский босс? Что за влиятельный китайский босс? А ты говорил, что он хочет купить наши лекарственные формулы? Вы согласились? Мы, Pfizer, не продаем наши формулы и патенты". ответил Джордж. Он был слегка раздосадован.

Неужели Виктор слишком долго пробыл в Китае? Он забыл о правилах компании Pfizer!

"Мистер Джордж, я не соглашался продавать ему разработанные нами лекарственные формулы. Я согласился продать ему только наши полуфабрикаты", - быстро объяснил Виктор. "Полуфабрикаты? Что вы имеете в виду?" расстроился Джордж.

"Полуфабрикаты - это наши продукты, которые не прошли клинические испытания, или были

разработаны, но не соответствовали нашим требованиям", - сказал Виктор.

"А? Кто захочет купить эти формулы?".

"Да. Этот китайский бизнесмен заинтересован в покупке этих формул. Он владеет фармацевтической фабрикой, и это была одна из крупнейших фармацевтических фабрик Китая. Хотя их фабрика большая, они не могут разрабатывать собственные лекарства.

Им срочно нужны новые лекарства, чтобы увеличить продажи. Нам нужно только показать им несколько отчетов о возможности успешного развития этих полуфабрикатов, и мы сможем продать их по высокой цене". Виктор взволнованно сказал.

"Это..... Вы уверены?" Это был обман. Но Джордж был искушен из-за прибыли.

"Я очень уверен. Этот китаец богат. Он даже владеет компанией по производству автомобилей. Эта компания также является одной из ведущих в Китае. По моим наблюдениям, этот человек щедр. Если мы сможем продать некоторые из наших полуфабрикатов и помочь компании получить прибыль! Эта сделка также может увеличить наши исследовательские фонды".

Джордж был вне себя от радости. "Виктор, ты должен заключить эту сделку. Если ты сможешь продать эти формулы за 10 миллионов долларов, я переведу тебя обратно и дам тебе повышение!".

"Спасибо, мистер Джордж. Предоставьте это мне!"

Авансовые главы

5 долларов или больше в месяц

Доступ к 7 предварительным главам "Необыкновенная гениальность" и 2 предварительным главам "Власть и богатство".

\$10 и более в месяц

Доступ к 10 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 4 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$20 и более в месяц

Доступ к 15 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 8 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$50 и более в месяц

Доступ к 27 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 20 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$75 и более в месяц

Доступ к 35 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 30 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$99,99 или более в месяц

Доступ к 45 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 40 продвинутым главам "Сила и богатство".

Ваша поддержка высоко ценится.

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2082675>