

Глава 645 - Эпоха двух форматов Все компании согласились с требованиями Фэн Юя, и Фэн Юй, естественно, предоставил им некоторые преимущества. В противном случае ни одна компания не захотела бы сотрудничать с Фэн Юем в будущем. Если все эти компании вместе выйдут из DVD-форума, то каждая из них должна будет компенсировать только 40 миллионов долларов США. Если эти компании начнут мстить Wind and RainElectronics, то Toshiba и Sony только выиграют от этого.

"Со следующего месяца плата за авторизацию VCD будет снижена на 50%, а в будущем плата будет снижаться на 5 долларов США каждый год". объявил Фэн Юй.

Даже если плата за разрешение была снижена наполовину, она все равно составляла 25 долларов США за единицу, и компании должны были платить Фэн Юю в течение следующих 5 лет. На самом деле, этим компаниям не нужно будет платить Фэн Юю в течение следующих 5 лет, DVD заменит VCD-плееры в течение следующих 3 лет.

Это условие кажется выгодным для этих компаний, но оно было бесполезным. Фэн Юй объявил о снижении платы за авторизацию в два раза, и каждый год она будет снижаться еще больше, что еще могли сказать эти компании? Уменьшить еще больше? Почему бы не попросить отменить плату за разрешение? Но какой идиот согласится на это?

Если эти компании выдвинули такое требование, это показывает, что им не хватает искренности для сотрудничества.

Эти компании могли только принять такое заявление, но некоторые японские компании были недовольны. Они выдвинули другое требование. В этом году цены на VCD-плееры больше не могут быть снижены. Если цены будут снижены еще больше, то все они не получают прибыли и даже могут потерять деньги.

Теперь их прибыль с каждого VCD-плеера после снижения платы за авторизацию составляла около 20 долларов США. Это было очень мало.

Фэн Юй согласился. Он также не хотел допустить дальнейшего падения цен на VCD-плееры, так как это повлияет и на его прибыль. Кроме того, ему нужны эти люди, чтобы помочь ему внедрить стандарты DVD. Кроме того, он согласился сохранить цены только на этот год.

Он может снизить ставки после этого года, если захочет.

Кроме того, в настоящее время Фэн Юй сосредоточился на супер VCD-плеерах. Прибыль от супер VCD-плееров была в несколько раз больше, чем от VCD-плееров, и они хорошо продавались. Второе поколение Super VCD плееров должно выйти в следующем году, и VCD плееры скоро устареют. Если Фэн Юй хотел преподать урок этим компаниям, он мог бы снизить цены на Super VCD плееры. Эти компании, несомненно, будут блевать кровью!

Но сейчас было не время. Sony и другие компании все еще были сильны.

Когда DVD Форуму удалось привлечь более 30 крупнейших мировых производителей бытовой электроники к участию и созданию штаб-квартир в Китае, Sony и остальные запаниковали. Почему они не получили приглашение на этот DVD Форум? Это были одни из крупнейших компаний по производству бытовой электроники в мире. Какая компания была организатором этого Форума?

Штаб-квартира находилась в китайском городе Хэфэй? Это значит, что именно компания Wind and Rain Electronics основала эту организацию. Эта маленькая компания думает, что может

быть лидером с этими двумя запатентованными технологиями? Неужели эти компании глупы? Зачем им вступать в эту организацию?

Когда Sony и остальные компании увидели список членов, присоединившихся к этому форуму, они поняли, что Microsoft и Tata также вошли в него. Какое отношение DVD имеет к компаниям, производящим программное обеспечение? Почему они приняли в этом участие?

Хотя Sony и остальные компании не хотят признавать, после того как эти компании создали DVD-форум, они оказались в изоляции. Существовало 3 типа форматов кодирования DVD и 5 спецификаций. DVD+R/RW был создан компанией Wind and Rain Electronics. DVD-R/RW был представлен компанией Pioneer, а формат Toshiba был DVD-RAM. RW все еще находился на стадии теории, и его разработка продолжалась, в то время как RAM в будущем будет заменен на ROM.

На самом деле, компания AIWA все еще разрабатывала DVD-Audio. После аудио-оптического привода DVD компания Wind and Rain Electronics занималась исследованиями в области DVD-видео.

Эти технологии все еще находились на стадии разработки и не могли быть представлены на рынке.

Итак, DVD+R, DVD-R и DVD-RAM были форматами в индустрии, и это была гонка компаний за то, чтобы сделать свой формат промышленным стандартом. Сначала DVD+R был самым слабым, и его поддерживало меньше всего компаний. Больше всего сторонников было у формата RAM компании Toshiba. Но теперь все изменилось. DVD+R станет основным форматом, а два других формата будут постепенно терять свою поддержку.

Эти противоборствующие компании уже были в альянсе против Wind and Rain Electronics. Поначалу они лидировали, но внезапно ситуация изменилась.

Единственным решением было сотрудничество этих двух компаний и введение только одного типа формата. В противном случае Wind and Rain Electronics их побьют.

Но вот в чем проблема. Какой формат они должны использовать в качестве отраслевого стандарта?

Обе стороны должны были работать вместе, но чтобы это сотрудничество получилось, оно должно быть справедливым. Обе компании были крупными и обладали хорошими технологиями. Не было причин отказываться от собственного формата ради поддержки другой компании.

Итак, Toshiba, Sony, Pioneer, HP и остальные компании собрались для обсуждения. Все они преследовали только одну цель. Они хотели, чтобы другие стороны уступили и поддержали их формат.

Эти компании понимали, что если они пойдут своим путем, то потерпят неудачу. Если они будут сотрудничать, то смогут противостоять Wind and Rain Electronics. Сторона, которая уступит, потерпит поражение.

Toshiba и Sony работали вместе, и у Sony был крупный завод по производству дисков. Кроме того, Toshiba была одним из акционеров Warner Bros., а Sony владеет Columbia Pictures. У компании Pioneer также было крупное предприятие по производству дисков, и она пользовалась поддержкой HP. HP была лучшей в лазерной технологии. Кроме того, HP была

одной из мировых компаний по производству ПК и нуждалась в DVD-приводе.

Обе стороны начали переговоры.

Это сотрудничество должно быть оформлено быстро, так как обеим сторонам необходимо принять решение о формате и стандарте торивала этих компаний в DVD Forum.

В конце концов, HP уступила при условии, что технология DVD-привода будет предоставлена им бесплатно. У Pioneer не было другого выбора. Чтобы не быть выкинутым из игры, Pioneer мог только согласиться на внедрение формата DVD-RAM и отказаться от внедрения DVD-R. Но Pioneer продолжит свои исследования и разработки в области DVD-R.

Эти компании пришли к выводу и решили последовать за DVD Forum. Они также создадут альянс компаний и назовут этот альянс DVD Alliance. Эти несколько компаний использовали свои связи, чтобы пригласить остальные компании бытовой электроники присоединиться к этому альянсу. Они будут работать вместе над развитием этой технологии и бороться с DVD Forum.

Но большинство крупных компаний присоединились к DVDForum. Они смогли пригласить только некоторые второсортные компании. Тем не менее, они все же смогли создать этот альянс.

После создания DVD Alliance они сразу же объявили, что продолжат исследования и представят формат DVD-RAM. Они также заявили, что DVD-RAM - лучший формат в индустрии, а формат DVD+R не так хорош, как их.

DVD Forum немедленно выступил с ответным заявлением. Было проведено сравнение между обоими форматами. Объем памяти DVD+R составлял 2,8 Гб, а DVD-RAM - всего 2,58 Гб. Было ясно, какой формат лучше!

Но эти цифры были получены из теорий и экспериментальных лабораторий. Они все еще не могли быть использованы в массовом производстве. Технологии обеих сторон все еще не были завершены. Тот формат, который был более популярен среди потребителей, станет лидером и будет наиболее прибыльным в будущем.

Итак, DVD-индустрия вступила в эру двух форматов.

Авансовые главы

\$5 или более в месяц

Доступ к 7 предварительным главам "Необыкновенного гения" и 2 предварительным главам "Власти и богатства".

\$10 и более в месяц

Доступ к 10 предварительным главам "Необыкновенного гения" и 4 предварительным главам "Власти и богатства".

\$20 и более в месяц

Доступ к 15 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 8 продвинутым главам "Власть и богатство".

\$50 и более в месяц

Доступ к 27 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 20 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$75 и более в месяц

Доступ к 35 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 30 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$99,99 или более в месяц

Доступ к 45 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 40 продвинутым главам "Сила и богатство".

Ваша поддержка высоко ценится.

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2081727>