

## Необыкновенный гений Глава 631 - Возвращение в Китай

Когда другие бренды пытались завоевать большую долю рынка, бренды Фэн Юя не торопились. Темпы производства оставались такими же, как и раньше. Хотя продажи не сильно падали, они все равно постепенно снижались.

Другие бренды, увидев, что Wind and Rain Electronics не представила свой новый Super VCD-плеер, решили, что это просто маркетинговая уловка. Все компании стремились разработать новые технологии DVD, и если им это удастся, они смогут контролировать рынок.

Томас также спросил Фэн Юя, как долго им еще ждать. Их производственные линии уже были модифицированы и поняли все технологии, предоставленные им Wind and Rain Electronics. Они могли начать производство Super VCD в любое время.

Фэн Юй сказал ему, что нужно подождать еще 1-2 месяца, прежде чем они представят плеер Super VCD. Сейчас они должны продолжать разработку DVD-плееров. Целью было запустить DVD-плееры через 2 года после SuperVCD.

Сейчас Wind and Rain Electronics сосредоточилась на разработке оптического привода DVD. Оптический привод VCD был хорош, но все же недостаточно хорош. Оптические приводы, поставляемые Lenovo, могли только считывать данные с диска и не могли записывать их на диск. Фэн Юй хотел, чтобы оптический привод имел функцию сохранения данных на диске. Таким образом, его оптические приводы могли бы заменить дискеты.

Если бы Фэн Юй смог монополизировать этот рынок, то все производители ПК должны были бы искать Wind and Rain для сотрудничества. Он сможет получить более высокую прибыль.

Конечно, Фэн Юй хотел, чтобы ПК Lenovo были первыми, у кого появился этот оптический привод. Таким образом, Lenovo сможет завоевать больше рынка и повысить ценность своего бренда. В конце концов, у него есть акции этой компании.

Дать Lenovo разрешение на использование патента? Конечно, нет. Но Фэн Юй был готов обменять этот патент на большее количество акций. Lenovo не отказалась бы от этого предложения, поскольку знала, что это их возможность выйти на мировой рынок.

Ценность их бренда и прибыль также возрастут. Они будут готовы отдать часть акций в обмен.

Даже если Lenovo не захочет торговаться, Фэн Юй может дополнить предложение наличными. Пока Lenovo готова продавать свои акции, Фэн Юй будет готов их покупать! Не только бренд и технологии Lenovo, но и Лю Чуаньчжи были очень важны. Фэн Юй чувствовал, что Лю Чуаньчжи был более важен, чем сама Lenovo.

Время пролетело очень быстро, и вот уже наступил июнь. Будучи студентом по обмену, Фэн Юй сдал несколько заданий и прошел простой экзамен. Ему не нужно беспокоиться об остальной бумажной работе.

В этом году на майские праздники Ли На не приехала в Гонконг, потому что Фэн Юй вернулся в Китай и отправился на ее поиски. Это был их третий год, и у них было много уроков. Фэн Юй должен был скоро вернуться в Пекин.

Будучи самым выдающимся студентом по обмену, который ездил в Гонконг на 2 семестра, и студентом Пекинского университета с особым отношением, Фэн Юй не оставил глубокого впечатления в Гонконгском университете. Это было связано с тем, что он пропуская много

занятий. Больше всего Фэн Юй посещал занятия профессора Ляна. Ему не удалось завербовать профессора Ляна, но, к счастью, профессор Лян согласился помочь ему, если в будущем ему придется столкнуться с зарубежными финансовыми хищниками. Больше всего Фэн Юй выиграл от этой поездки в Гонконг, познакомившись с несколькими вторыми поколениями гонконгских магнатов. Некоторые из этих богачей второго поколения были действительно ни на что не годны, а некоторые, как Ли Цзекай, были выдающимися. Все они были связями Фэн Юя и помогут ему в будущем.

Фэн Юй также заметил, что Ли Цзекай был очень способным. По крайней мере, более способный, чем он. Конечно, это было потому, что Фэн Юй был ленив!

Фэн Юй всегда считал, что если другие могут сделать за него его работу, то почему он должен делать ее сам? Многие люди хотели стать боссом компании, чтобы наслаждаться ощущением того, что они занимают высокое положение и принимают решения.

Но для Фэн Юя все было иначе.

Он хотел быть боссом, чтобы заработать больше денег и убедиться, что компании движутся в правильном направлении. Он также был очень щедр и был готов передать акции компании тем сотрудникам, которые занимали руководящие должности, и позволить им управлять компанией. Он никогда не вмешивался в процесс найма среднего управленческого персонала, за исключением человека, отвечающего за финансы. Даже в таких компаниях, как Lehaa и Bing City Pharmaceutical Enterprise, Фэн Юй только покупал доли в компаниях и предлагал некоторые рекомендации. Он не был тем, кто принимает окончательное решение в этих компаниях.

Но чем больше Фэн Юй вел себя подобным образом, тем больше других желали прислушаться к его предложениям. Ведь все они знали, что все рекомендации Фэн Юя правильные.

Прислушавшись к советам Фэн Юя, компании быстро росли. Хотя Фэн Юй инвестировал в эти компании и забирал часть их прибыли, общий доход был намного выше, чем раньше.

Фэн Юй специализировался на финансовом рынке. Хотя он немного изучал менеджмент в школе, этого было недостаточно по сравнению с богатыми людьми второго поколения.

Фэн Юй почти все передавал другим. От закупки сырья до производства и продаж. Он лишь давал предложения, определял общее направление деятельности компании и инвестировал в нее. В прежней жизни Фэн Юя те супермагнаты инвестировали не только в одну компанию или продукт. Даже Билл Гейтс владеет акциями многих других компаний. Многие конгломераты также не фокусируются на одной отрасли. Они диверсифицируют свой бизнес. Как Lenovo в прошлой жизни Фэн Юя. Изначально это была компания по производству программного обеспечения, но затем она расширила свою деятельность, занявшись недвижимостью, розничной торговлей, компьютерами, программным обеспечением, одеждой и пищевой промышленностью.

В этом была своя выгода. Если в какой-то отрасли дела шли плохо, остальные отрасли все равно могли помочь компании получить прибыль. Но недостатком такого подхода было то, что ресурсы компании также будут диверсифицированы.

Это приведет к тому, что компания не сможет извлечь максимальную выгоду из каждой отрасли.

Инвестиции Фэн Юя не вызывают таких опасений. Его инвестиции были отделены друг от

друга. Кроме Wind and Rain, ему не нужно беспокоиться об остальных брендах, таких как Tai Hua Brand, Aiwa, Lehaha, Songjiang Motors, Sixth Sense. Эти компании могли быть связаны друг с другом, но большинство из них были отдельными компаниями в своих собственных отраслях. Фэн Юй смог получить наибольшую прибыль от каждой компании. Его состояние росло со страшной скоростью. Никто не знает, сколько денег было у Фэн Юя. Единственный человек, который знал, сколько у него денег, был Фэн Юй.

Когда Фэн Юй соберет все свои богатства вместе, тогда он и перейдет в наступление. К тому времени у него должно быть более 10 миллиардов долларов США. Он сможет сорвать куш на финансовых рынках во время грядущего финансового кризиса, используя средства, полученные от гонконгских и китайских магнатов. Фэн Юй вернулся в Пекин после экзамена в Гонконгском университете. Пришло время для следующего шага "Электроники ветра и дождя"!

Авансовые главы

\$5 и более в месяц

Доступ к 7 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 2 продвинутым главам "Власть и богатство".

\$10 и более в месяц

Доступ к 10 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 4 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$20 и более в месяц

Доступ к 15 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 8 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$50 и более в месяц

Доступ к 27 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 20 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$75 и более в месяц

Доступ к 35 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 30 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$99.99 или более в месяц

Доступ к 45 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 40 продвинутым главам "Сила и богатство".

Мы высоко ценим вашу поддержку.

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2081442>