

Томас был ошеломлен всеми бытовыми приборами в квартире. Цзян Ваньмэн пытался сдержать смех. Эти приборы были в основном образцами. Например, универсальный пульт дистанционного управления. Хотя он мог управлять телевизором, VCD-плеером и многими другими приборами, была проблема с сигналом. Если не быть осторожным, то при включении телевизора можно было выключить VCD. Контроллер можно считать бесполезным продуктом.

Также и робот-пылесос. Стоимость его производства была очень высока, и его практически невозможно было производить массово. Инфракрасный датчик был недостаточно чувствительным, и в роботе не было таймера. Он тратит много электроэнергии.

Водонагреватель был прост в изготовлении, но с контроллером нагрева в нем был очень дорогим. ЖК-дисплей, показывающий температуру, был лишь прототипом.

Кран с инфракрасным датчиком, переключатели с голосовым управлением, автоматический электрический чайник, кондиционер, оснащенный функцией очистки воздуха, и т.д. потрясли Томаса. Это и есть сила компании "Ветер и дождь"? Это было слишком продвинуто. Как они пришли к этим идеям? Неужели их придумали сотрудники, которые в рабочее время пили чай и играли в пинг-понг? "Мистер Томас, вы можете оставить здесь свой багаж, и мы отправимся на обед. Я приведу вас сюда и попробую нашу местную кухню".

"А? О, хорошо. Пойдемте." Когда Томас выходил из комнаты, он все время оборачивался назад, чтобы посмотреть на приборы. Если возможно, он хотел бы привезти некоторые из этих продуктов, чтобы поэкспериментировать с ними.

Томас даже хотел разобрать все эти приборы прямо сейчас. Он думал, что у него будет много вдохновения от этих приборов. Но раз Цзян Ваньмэн осмелился показать ему эти приборы, значит, они подали заявку на патенты и не побоялись сообщить ему теории и технологии, лежащие в основе этих приборов.

Эти приборы потрясли его. Это и есть сила компании "Ветер и дождь"?

Philips должна полностью сотрудничать с такой компанией, а не торговаться с ней из-за одной-двух технологий".

"Господин Цзян, сначала я хотел бы сделать телефонный звонок", - сказал Томас.

"Вы звоните в Голландию? Пойдемте со мной. Вы можете совершать междугородние звонки в моем офисе".

Цзян Ваньмэн привел Томаса в свой кабинет и ушел. Оставив Томаса одного в своем кабинете с закрытой дверью.

Томас уже собирался позвонить, когда заметил, что на столе Цзян Ваньмэна осталась стопка документов. Хотя он знал, что подглядывать в чужие документы неэтично и даже противозаконно, он не смог удержаться.

Китайский, китайский, китайский. Большинство документов были на китайском языке, и Томас не мог их понять. Наконец он нашел документ на английском языке. Он открыл его и был потрясен.

Это был отчет о сотрудничестве с Dell. Компания Dell хотела сотрудничать с компаниями Wind

and Rain Electronics и Wind and Rain Home Appliances и выйти на китайский рынок. Они хотели создать свою штаб-квартиру в Китае и расширить свою деятельность на всю Азию.

Компания Dell также являлась гигантом в электронной промышленности. Если Wind and Rain Electronics и Wind and Rain Home Appliances будут сотрудничать с Dell, то Philips окажется вне игры.

Так что, кроме Sony, у Wind and Rain Electronics есть еще партнеры на выбор!

Томас немедленно звонит в штаб-квартиру и сообщает о своих находках и увиденном президенту Philips. Он попросил компанию дать ему ответ как можно скорее. Его мнение заключалось в том, чтобы сотрудничать с Wind and Rain Electronics в полной мере. Только креативность этой компании была достойна того, чтобы Philips сотрудничал с ними!

Руководство Philips было очень обеспокоено, услышав отчет Томаса. Они отправили Томаса в Китай, потому что знали, что Томас способен и может принимать правильные решения. Томас также владеет акциями Philips и никогда не предаст компанию.

В прошлом Томас также представлял Philips на нескольких переговорах и никогда не допускал ошибок. На этот раз руководство Philips доверилось мнению Томаса и искренне захотело сотрудничать с Wind and Rain Electronics, узнав, насколько сильна эта компания. Philips знала, какую прибыль может принести компании передовая технология или передовой продукт. Эта компания Wind and Rain смогла изобрести так много передовых технологий. Будущее этой компании было безграничным. Если бы Philips смогла сотрудничать с такой потенциальной компанией сейчас, они бы установили с ней хорошие рабочие отношения, а также смогли бы обмениваться технологиями. Они бы опередили своих конкурентов!

Во время ужина Фэн Юй использовал свою тактику, чтобы заставить гостя опьянеть. Он поднимал свой бокал каждые несколько минут. Они пили Baijiu. Но Фэн Юй использовал отговорку о приеме лекарств, чтобы не пить. Он пил фруктовый сок!

Цзян Ваньмэну было неловко смотреть на тост с бокалом фруктового сока. Но когда он увидел, что Фэн Юй продолжает тосты с фруктовым соком и Томас вот-вот потеряет сознание, он тоже присоединился, чтобы заставить Томаса выпить еще.

У этих бытовых приборов все еще много недостатков. Если бы Томас был трезв, он бы заметил проблемы в этих приборах, и то удивление, которое они вызвали у него, исчезло бы. Тот английский документ о сотрудничестве с компанией Dell тоже был поддельным. Все это были ловушки, расставленные для Томаса. Если бы Томас не подглядывал в документы на столе, он бы не попался в ловушку. Но поскольку он подглядывал в документы, то, естественно, попался бы.

Если бы кто-то внимательно прочитал этот документ, он бы понял, что это подделка. Но у Томаса не было времени, чтобы внимательно прочитать документ. Он также не осмеливался так открыто читать чужие документы в офисе. Если бы его поймали, он навлечет неприятности на компанию Philips и даже может быть уволен.

Фэн Юй сказал, что эта ловушка не может обмануть джентльменов. Она применима только к хитрым людям.

Во второй половине дня высшее руководство компании Philips провело совещание. Они хотели снова связаться с Томасом, чтобы обсудить сотрудничество с компанией "Ветер и дождь". В предыдущем телефонном разговоре Томас попросил их принять решение как можно скорее. Но

сотрудники Philips China сказали высшему руководству компании, что Томас был пьян и спал!

На следующее утро Цзян Ваньмэн разбудил Томаса к завтраку. У Томаса было сильное похмелье. Он даже не мог вспомнить, как вчера вернулся в квартиру, где проходила выставка.

Томас поклялся, что больше никогда не будет пить с китайцами! Эти китайцы умеют хорошо держать спиртное. Он не понял, что произошло, и потерял сознание. Китайцы - те, кто изобрел Baijiu, и это у них в крови - хорошо держать спиртное!

"Мистер Томас, вчера во время ужина вы сказали, что сможете вынести решение сегодня утром. Мне интересно, каково решение вашей компании?" - спросил Фэн Юй. спросил Фэн Юй. "Господин Фэн, могу я позвонить?" "Конечно".

После завтрака Томас позвонил в головной офис, где его отругали за вчерашнее пьянство. Руководство спросило Томаса о некоторых деталях, и он все объяснил. Томас по-прежнему настаивал на полном сотрудничестве с Wind and Rain Electronics и Wind and Rain Home Appliances. Philips должна сотрудничать как по электронике, так и по бытовой технике.

Томас также отметил, что Wind and Rain - влиятельная компания, и они не могут использовать свое правительство для давления, чтобы уступить их требованиям.

Компания Philips приняла решение. Они согласились с мнением Томаса и будут сотрудничать с Wind and Rain Electronics и Wind and Rain Home appliances в полном объеме. Детали этого сотрудничества еще предстоит обсудить после переговоров с Томасом.

Покинув кабинет Цзян Ваньмэна, Томас сказал Фэн Юю: "Господин Фэн, наш совет директоров принял решение о полном сотрудничестве с Wind and Rain Electronics и Wind and Rain Home appliances!".

"Полностью сотрудничать? Как мы собираемся сотрудничать? Не могли бы вы уточнить?" спокойно ответил Фэн Юй.

Но в душе он прыгал от радости.

Авансовые главы

5 долларов США и более в месяц

Доступ к 7 предварительным главам "Необыкновенный гений" и 2 предварительным главам "Власть и богатство".

\$10 и более в месяц

Доступ к 10 продвинутым главам о необыкновенной гениальности и 4 продвинутым главам о силе и богатстве.

\$20 и более в месяц

Доступ к 15 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 8 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$50 и более в месяц

Доступ к 27 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 20 продвинутым главам "Сила и

богатство".

\$75 и более в месяц

Доступ к 35 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 30 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$99,99 или более в месяц

Доступ к 45 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 40 продвинутым главам "Сила и богатство".

Мы высоко ценим вашу поддержку.

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2081247>