

"Менеджер Ли, не хотите ли вы возглавить наше мотоциклетное подразделение? После того, как вы купите акции, я могу предложить вам должность заместителя генерального директора, который будет заниматься мотоциклетным бизнесом". Фэн Юй пригласил Ли Дафу. Он показал, что обладает большей дальновидностью, чем заместитель, который отвечал за мотоциклетное подразделение. Ли Дафу был ошеломлен на некоторое время и покачал головой. "Менеджер Фэн, я по-прежнему предпочитаю автомобили. Надеюсь, я смогу справиться с автомобильным подразделением".

Фэн Юй кивнул. Ли Дафу не стал бы искать его, если бы он не был заинтересован в управлении автомобильным подразделением.

"Тогда давайте поговорим о машинах. Какие у вас есть предложения по автомобилям Songjiang Motors?"

"Кроме грузовых фургонов, есть 3 модели автомобилей: маленький седан, внедорожник и автомобиль для деловых целей. Среди этих трех моделей, продажи автомобилей бизнес-класса идут не очень хорошо. Основным потребителем внедорожников являются военные. Малые седаны продаются компаниям в качестве служебного транспорта. Продажи этих двух моделей должны идти хорошо?"

"Ваш анализ верен. Продолжайте."

Ли Дафу продолжил. "Но цена этих трех моделей превышает 100 000 юаней. Хотя 100 000 юаней сейчас не считается большой ценой для автомобилей, такой ценник остановит многих людей от мысли о покупке машины. Я считаю, что мы должны представить новую бюджетную модель под новым брендом. Цена этой новой модели должна быть ниже 50 000 юаней или даже 30 000 юаней".

подумал Фэн Юй. Этот Ли Дафу все еще хочет использовать стратегию низких цен. Но, к счастью, он не сказал, что будет использовать бренд SongjiangMotors. Бюджетные автомобили понизят ценность бренда. Это повлияет на их планы продолжать продавать автомобили среднего и высокого класса.

Фэн Юй тоже думал о выпуске недорогих автомобилей, но в его прошлой жизни недорогие автомобили появились на рынке после 2000 г. Это было время, когда Китай быстро развивался, и спрос на автомобили был высоким.

Люди хотят иметь автомобиль для передвижения.

Но в настоящее время средством передвижения людей по-прежнему является мотоцикл. Songjiang 100 продается примерно за 10 000 юаней. Когда люди ездили на мотоциклах, им все еще не нужно было беспокоиться о состоянии дорог. Единственной проблемой была погода. "Вы думаете, нам стоит ввести бюджетные автомобили?" спросил Фэнг Юаск.

"Конечно, нет. Мы должны начать исследовать и развивать эту технологию сейчас и внедрить ее, когда придет время. Я думаю, мы сможем представить эту модель через 3-4 года. К тому времени наши технологии должны быть готовы, а доходы китайцев увеличатся. Они смогут позволить себе небольшой автомобиль. Хотя мотоциклы хороши, большинство людей будут думать, что вождение автомобиля лучше, чем езда на мотоцикле".

"То есть вы считаете, что Songjiang Motors должна начать разрабатывать технологии

автомобилей меньшей вместимости прямо сейчас?"

"Нет. Мы должны одновременно исследовать и роскошные, и бюджетные автомобили. Бренд Songjiang Motors должен оставаться брендом класса люкс, а для массового рынка мы представим другой бренд. И то, и другое должно происходить одновременно".

"Поскольку мы собираемся разрабатывать технологии для обоих типов автомобилей, то сколько еще денег мы должны вложить в НИОКР? Когда мы окупим вложенный капитал, когда мы вернем наши инвестиции?" - спросил Фэн Юй. спросил Фэн Юй.

"Автомобильное производство - это капиталоемкий бизнес, но технологии в этом бизнесе имеют решающее значение. В противном случае нашим автомобилям китайского производства не нужно будет сотрудничать с ТНК. Производители автомобилей в других странах полагаются на свои технологии для получения прибыли. Наша компания Songjiang Motors может иметь лучшие технологии в Китае, но по сравнению с другими зарубежными производителями мы все еще устарели. Если наши технологии не смогут идти в ногу с остальным миром, то мы сможем остаться только в Китае. Даже европейский рынок будет захвачен другими автомобильными компаниями".

В прежней жизни Фэн Юя компания Geely уделяла большое внимание технологическим разработкам.

Они приобрели Volvo не только ради бренда. Им нужны были технологии Volvo. Вот почему Geely заплатила такую высокую цену за падающий бренд.

Фэн Юй постоянно твердил Ли Мингдэ о необходимости сосредоточиться на технологических разработках. Без технических преимуществ они могли только эксплуатировать своих работников. Если это так, то какой смысл производить автомобили?

Фэн Юй знает только о развитии автомобильной промышленности. Он знает о будущих технологиях в этой отрасли. Но он не знает, как эти технологии были изобретены.

К счастью, компания Bing City Machinery Company наняла множество специалистов и экспертов. Многие из них были инженерами из бывшего Советского Союза. Все это время компания также готовила китайских инженеров. По сравнению с крупными зарубежными автопроизводителями, разработки Songjiang Motors нельзя было назвать быстрыми. Но они не были и медленными. Технологии Songjiang Motors были намного быстрее, чем на заводах совместных предприятий в Китае. Songjiang Motors смогла развиваться в Китае не потому, что была более технологически продвинутой. В основном это было связано с внешним дизайном, производительностью, ценами и т.д. Самое главное - это закупки у правительства и военных.

Поскольку военные покупали автомобили Songjiang Motors, китайцы знали об этой марке. Автомобили Songjiang Motors также экспортировались в Европу. Правительство многих провинций начало делать оптовые закупки автомобилей Songjiang Motors.

В прежней жизни Фэн Юя местные власти закупали только автомобили SAIC и FAW. Они будут использовать либо Audi, либо Santana. Но при одинаковой цене автомобили Songjiang Motors выглядели лучше и были более комфортабельными, а главное, это был их отечественный бренд. Приобретая автомобили Songjiang Motorcars, местные органы власти считали, что поддерживают свои отечественные бренды. Это также давало возможность ведомствам покупать автомобили без нареканий со стороны вышестоящего руководства.

В эти несколько лет автомобили бизнес-класса развивались быстрее всего.

Почти все местные органы власти закупали автомобили в больших объемах. В прошлой жизни Фэн Юй был человек, который составил таблицу расходов правительства на автомобили в 1995 году. Сумма, потраченная правительством на автомобили, была астрономической, и она все еще увеличивалась в течение следующих нескольких лет.

Правительство Китая вынуждено было ограничить количество автомобилей, закупаемых местными органами власти. Фэн Юй лишь перехватил рынок у зарубежных производителей и использовал полученную прибыль для модернизации технологий "Сунцзян Моторс".

У Ли Дафу было много идей, которые совпадали с идеями Фэн Ю. Фэн Ю был впечатлен Ли Дафу и решил, что было бы неплохо позволить ему возглавить автомобильное подразделение.

"Менеджер Ли, я согласен с вашим мнением. Вы подходите для работы в Bing City Machinery Company. Теперь вы можете сказать мне, сколько денег у вас есть для покупки акций". Фэн Юй улыбнулся и спросил. "Если я продам свою компанию, у меня должно быть около 60-70 миллионов. С моими сбережениями я должен собрать около 80 миллионов. Я бы хотел купить 2% акций". Ли Дафу ответил.

"Менеджер Ли, дела у вашей компании идут хорошо. Не думаете ли вы, что продавать компанию - это расточительство? Возможно, вы не получите столько прибыли после покупки наших акций".

"Моя компания достигла своего предела. Если не будет вливания средств, мы не сделаем никаких прорывов в материалах. Кроме того, я высоко оцениваю будущее автомобильной промышленности. Я чувствую, что через 3-5 лет стоимость акций Bing City Machinery Company вырастет в несколько раз!".

"Хорошо! За ваше доверие к нам, я дам вам личный кредит в размере 2 миллионов без процентов. Вы сможете приобрести 2,5% акций. Что скажете?"

Ли Дафу был вне себя от радости. "Большое спасибо. Менеджер Фэн, я обещаю выложиться на 100%, чтобы поднять Songjiang Motors на большую высоту!".

Авансовые главы

\$5 или больше в месяц

Доступ к 7 предварительным главам "Необыкновенный гений" и 2 предварительным главам "Власть и богатство".

\$10 и более в месяц

Доступ к 10 предварительным главам "Необыкновенная гениальность" и 4 предварительным главам "Власть и богатство".

\$20 и более в месяц

Доступ к 15 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 8 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$50 и более в месяц

Доступ к 27 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 20 продвинутым главам "Сила и

богатство".

\$75 и более в месяц

Доступ к 35 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 30 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$99,99 или более в месяц

Доступ к 45 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 40 продвинутым главам "Сила и богатство".

Ваша поддержка высоко ценится.

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2081043>