

Фэн Юй хотел нанять Ли Дафу для управления автомобильным производством компании Bing City's Machinery Company. Но в то время дела Ли Дафу, связанные с листовым металлом и другими видами бизнеса, шли хорошо. Он не хотел бросать их и работать на Фэн Юя.

Но когда Ли Дафу увидел подъем Songjiang Motors, он был потрясен. Он не ожидал, что Songjiang Motors станет настолько популярной в Китае и даже будет экспортироваться в Восточную Европу!

Ли Дафу также любит автомобили. Он мечтал о собственной автомобильной империи. Но в настоящее время в Китае уже было несколько автомобильных производителей, таких как FAW, SAIC, BAIC, GAC, Bing City Machinery Company и другие. Хотя масштабы этих компаний все еще не могли сравниться с обратными автомобильными компаниями, их было достаточно для удовлетворения китайского спроса. Он считает, что шансы на создание автомобильной компании были невелики.

Ли Дафу вступил в профсоюз Чжэцзяна и планировал собрать там группу людей для создания частной автомобильной компании. Но бизнесмены там не очень высоко оценили его предложение. Они считают, что оно не может быть успешным.

Что за шутка! Вы хотите начать с производства мотоциклов, а когда освоите производство, перейдете на автомобили?

Если бы это было на 2 года раньше, мотоциклы могли бы стать прибыльным бизнесом. Но сейчас в Китае 5 из 10 человек, желающих купить мотоцикл, выбирают мотоциклы Songjiang. Мотоциклы Songjiang отличаются не только прекрасным дизайном, но и выдающимися техническими характеристиками. Кроме того, мотоциклы были одобрены знаменитостями, и это был авторитетный бренд. Как может развиваться ваша компания, если вы производите велосипеды? Вы хотите последовать за теми маленькими фабриками и продавать свои велосипеды дешево?

Даже если вы сможете получать прибыль, сколько вы сможете заработать? Кроме того, завод по производству мотоциклов может быть не очень большим, но он все равно должен быть определенного масштаба. Сколько лет нам потребуется, чтобы окупить наши инвестиции? Когда мы увидим прибыль?

Даже если бы дело было успешным и прибыльным, хватит ли прибыли для создания автомобильной компании? Никто из нас не был знаком с этой профессией. Вы же не скажете мне, что автомобиль - это всего лишь 4 колеса с установленным на них двигателем. У многих автомобильных компаний был такой же образ мышления. Но потребители не покупали автомобили, которые они производили.

В Китае существовали не только крупные автомобильные бренды. Некоторые небольшие заводы пытались производить свои собственные автомобили. Если бы местное правительство не защитило их, им бы даже не разрешили продавать свои автомобили.

Годовой объем производства этих заводов составлял всего от нескольких сотен до одной тысячи штук. Но автомобили, которые они производили, были небезопасны, а спектакли!

Кто еще, кроме местных жителей, будет покупать их машины?

Вы говорите, что они могут иметь лучший дизайн экстерьера? У них есть дизайнеры? Songjiang Motors работала с самой известной дизайнерской фирмой Шанхая. Все эти дизайнеры были элитой, имеющей опыт работы за рубежом. Какие еще производители автомобилей в Китае могут добиться этого?

Если вы хотите придерживаться стратегии низких цен? Можете ли вы быть дешевле, чем Jeep? Автомобили Jeep и Xiali были дешевыми. Но были ли они популярны? Если бы военные не поддержали Jeep, а правительство не закупило Xiali astaxis, как вы думаете, смогли бы эти два завода выжить до сих пор?

Мечта Ли Дафу о создании автомобильной империи была разбита. Никто из его друзей не поддержал его. Он пытался получить кредит в банках, но ни один банк не захотел дать ему достаточно средств.

Кредиты? Банкам также необходимо убедиться в его способности возвращать кредиты. Банки посчитали предложение Ли Дафу шуткой. Зачем банку одолживать ему столько денег?

Но Ли Дафу не хотел сдаваться. Он не испытывал недостатка в деньгах. Его фабрика приносила более 10 миллионов прибыли в год. Этих денег ему хватило бы на всю жизнь.

Но когда человек не испытывает недостатка в деньгах, он начинает стремиться к своей мечте.

Ли Дафу очень хотелось сесть за руль автомобиля, который он сам изготовил, и он вспомнил, что Фэн Юй просил его позвонить ему, если он передумает.

Поэтому Ли Дафу отправился к Чжун Цинсяню и получил контакты Фэн Юя. Он сразу же позвонил Фэн Юю.

"Менеджер Ли, вы звоните мне, чтобы сказать, что вы решили присоединиться к компании Bing City Machinery Company?" пошутил Фэн Юй.

"Если быть точным, я хочу присоединиться только к автомобильному подразделению Bing City Machinery Company. Сельскохозяйственная техника меня не интересует". объяснил Ли Дафу.

Фэн Юй задумался. Мы все еще не собрали капитал для нашего автомобильного предприятия. Сельскохозяйственная техника, на которую вы смотрите свысока, все еще приносит высокую прибыль. Прибыль была даже выше, чем от мотоциклов.

"Менеджер Ли, я скоро поеду в Ханчжоу, чтобы встретиться с Чжун Цинсянем. Как насчет того, чтобы поговорить с глазу на глаз, когда я буду там?"

Ли Мингдэ становился старше, а компания Bing City Machinery Company сильно разрослась. Он уже не успевал следить за операциями. Хотя Фэн Юй попросил его подготовить группу молодых руководителей, должно пройти не менее 5 лет, прежде чем они смогут ему помочь. Фэн Юй не осмеливается позволить этим молодым выпускникам так скоро занять должность менеджеров.

Какими бы хорошими ни были оценки этих выпускников, они все еще не имели опыта управления такой большой компанией. Менеджмент - это не то, чему можно научиться в школе. Для этого нужен опыт. В предыдущей жизни Фэн Юя Ли Дафу реализовал множество хороших стратегий и добился отличных результатов. Фэн Юй был очень впечатлен им. Но ему было интересно, остается ли Ли Дафу таким же впечатляющим в этой жизни. Поэтому Фэн Юй хотел встретиться с ним и узнать его мнение о будущем и деятельности компании "Сунцзян

Моторс".

.....

Чжун Цинсянь планировал осмотреть свои новые заводы в других провинциях, но поскольку Фэн Юй собирался в Ханчжоу, он изменил свои планы. Компания Lehaa быстро росла.

Йогуртовые напитки, чайные напитки продавались хорошо, но детская оздоровительная добавка Lehaa достигла узкого места. Продажи достигли точки, где они не могли расти дальше.

Изучив рынок, Чжун Цинсянь решил, что это произошло потому, что рынок был перенасыщен, а фармацевтическое предприятие города Бинг повлияло на продажи. Многие родители предпочитали покупать глюконат кальция для своих детей.

Продажи детских оздоровительных добавок Lehaa не увеличились, но доходы Lehaa все еще росли. В этом году их молоко с кальцием AD может обогнать "Лехаха". На рынке чайных напитков появился новый конкурент. Новым конкурентом стала компания Rising Sun Group. Но Чжун Цинсянь не считал Rising Sun Group угрозой для себя. Они были всего лишь имитаторами. Как они могли быть сильнее, чем Lehaa? Если бы Rising Sun Group использовала пластиковые контейнеры, как Lehaa, они бы разорились в любой момент.

Даже когда Rising Sun Group использовала банки для своих напитков, они не могли повлиять на Лехаху. На самом деле, они помогали Lehaa продвигать чайные напитки. Это также было одной из причин, почему Lehaa не ввязывалась в ценовую войну, чтобы обанкротить их.

Это была всего лишь маленькая фабрика с инвестициями в десятки миллионов. Как они могли вырвать долю рынка у Lehaa? У RisingSun Group было всего несколько миллионов юаней ликвидных денежных средств. Инвестиции Lehaa только в новый завод в этом году были намного больше, чем у них.

Чжун Цинсянь рассказал Фэн Юю о своих планах относительно компании, но Фэн Юй, похоже, не заинтересовался. Это было не потому, что Фэн Юй не был заинтересован. Он беспокоился, что если Rising Sun Group не будет развиваться, как в его прошлой жизни, то изменится ли будущее?

Примечания переводчика: FAW GroupCorporation

https://en.wikipedia.org/wiki/FAW_Group

SAIC Motor

https://en.wikipedia.org/wiki/SAIC_Motor

BAIC Group

https://en.wikipedia.org/wiki/BAIC_Group

Группа GAC

https://en.wikipedia.org/wiki/GAC_Group

BeijingJeep Corporation (BJC) была первым совместным китайско-иностранным автомобильным предприятием в Китае. Позже она была переименована в Beijing Benz

https://en.wikipedia.org/wiki/Beijing_Benz#Former_production

TianjinFAW, производитель Xiali

https://en.wikipedia.org/wiki/Tianjin_FAW

Авансовые главы

\$5 и более в месяц

Доступ к 7 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 2 продвинутым главам "Власть и богатство".

\$10 и более в месяц

Доступ к 10 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 4 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$20 и более в месяц

Доступ к 15 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 8 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$50 и более в месяц

Доступ к 27 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 20 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$75 и более в месяц

Доступ к 35 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 30 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$99,99 или более в месяц

Доступ к 45 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 40 продвинутым главам "Сила и богатство".

Мы высоко ценим вашу поддержку.

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2080942>