

## Необыкновенный генийГлава 604 - Партнерство с Quanjude (часть 1 из 2)

Компания Band-aid заметила, что ее доля рынка сокращается. Фармацевтическое предприятие BingCity было довольно агрессивным в своих маркетинговых усилиях. Они не только размещали рекламу повсюду, но и пытались нанести ущерб своему брендингу. Концепция Band-aid = Plasters, которую они создавали на протяжении многих лет, была разрушена на куски.

Но, к счастью для Band-aid, влияние их бренда было легко устранено из сознания потребителей. Им даже не нужно было проводить маркетинговые исследования, чтобы понять, что их пластыри по-прежнему были первым выбором потребителей.

Но мало кто знает, что сегмент сельского рынка, который они пытались освоить, был тайно захвачен компанией Bing CityPharmaceutical. Они потеряли свое преимущество контроля над этим сегментом рынка. Даже придорожные рекламные акции, которые руководство Band-aid считало шуткой, привели к снижению продаж. Но руководство Band-aid твердо верит, что Bing City Pharmaceutical не может проводить эти акции вечно и никогда не будет представлять для них угрозы.

В этот период Фэн Юй не планировал новых маркетинговых мероприятий для Bing City Pharmaceutical. Текущая стратегия была лучшим, что он мог придумать. Сейчас Фэн Юй находился в Пекине и разговаривал с руководителями городского правительства Пекина о своем партнерстве с Quanjude. Семья Фу была очень эффективной. За короткое время они приобрели популярные рестораны во многих странах и городах, таких как Сингапур, Малайзия, Макао, Гонконг, Нью-Йорк, Сычуань, Ханчжоу, Цзиньлин и др. У купленных ресторанов была хорошая репутация, и у каждого из них были свои фирменные блюда. Они также были расположены в хороших местах.

Все эти рестораны с хорошей репутацией и партнерство с Quanjude - это то, чего хотели власти Пекина. Они не хотят, чтобы эти рестораны влияли на репутацию Quanjude.

Но возникла проблема.

После того как эти рестораны объединились и создали компанию, она стоила гораздо больше, чем Куанджудэ!

Если они создадут партнерство, то Quanjude станет небольшим акционером. Фэн Юй хотел, чтобы это партнерство позволило создать сеть ресторанов и использовать бренд Quanjude и жареных уток для расширения и увеличения прибыли.

Но Фэн Юй никогда не отдаст контрольный пакет акций компании!

Правительство Пекина разрешило компании Quanjude быть акционерной и позволило частным лицам инвестировать в нее. Частные лица даже включают средства из Гонконга. Но это было сделано при условии, что правительство по-прежнему владеет большинством акций и имеет полный контроль над компанией. Они не хотят, чтобы другие имели контроль над Quanjude.

Даже если у правительства будет большинство акций, но если другие акционеры объединят свои акции, они получают полный контроль над компанией. Quanjude будет полностью приватизирована!

"Мэр Лю, мы согласовали условия и подписали письмо о намерениях. В нем не указано, что если общая стоимость моего ресторана будет выше, чем Quanjude, то сделка не состоится. Вы

все этого хотели, и мы старались изо всех сил увеличить наш масштаб, чтобы повысить бренд "Куанджуд". Мы сделали это, и теперь вы обвиняете нас в этом? Разве это не неразумно?" Фэн Юй был взбешен.

Конечно, семья Фу изначально не собиралась покупать рестораны в Китае. Фэн Юй был единственным, кто предложил это. Фэн Юй просто хотел, чтобы стоимость их ресторанных предприятий была намного выше, чем в Куаньчжуде.

Фэн Юй и Фу Гуанчжэн знали, что на бумаге общая стоимость их ресторанов намного выше, чем у Quanjude. Но если в Quanjude включить стоимость их бренда, то она все равно будет выше. Однако Фэн Юй и Фу Гуанчжэн не позволят городскому правительству Пекина узнать об этом. Этот заместитель мэра Лю не был Чжан Жуйцяном. Фэн Юй не упустит возможности воспользоваться им.

"Это то, что мы сказали, и это было указано в соглашении.

Но стоимость ваших ресторанов не должна быть намного выше, чем у нас. Если мы по-прежнему хотим получить контрольный пакет акций, нам придется инвестировать еще 100 миллионов юаней? Если бы у нас были деньги, зачем нам работать на вас? Мы можем расширяться сами", - нахмурившись, сказал заместитель мэра Лю.

Две компании F&V уже обращались в Quanjude. Одна из них была сычуаньской компанией, и это была акционерная компания, где государство владело большинством акций. Другая компания была партнерской и являлась частным предприятием.

Эти две компании были довольно влиятельными. Но по сравнению с Фэн Юем и семьей Фу они все еще считались небольшими. Даже если бы обе компании объединились, общая стоимость все равно не могла бы сравниться. В конце концов, рестораны, купленные семьей Фу, ценились гораздо выше, чем китайские рестораны. Кроме того, из-за указаний Фэн Юя приобрести рестораны быстро, семья Фу заплатила за них высокую цену.

Фэн Юй ожидал этого. Если он был основным акционером "Куаньчжудэ" и кто-то захочет купить контрольный пакет акций, он тоже не согласится. Фэн Юй обсудил с Фу Гуанчжэном, как заставить правительство Пекина согласиться на их партнерство. Их решение заключалось в дальнейшем расширении масштабов и увеличении числа акционеров. Кроме того, они должны были показать свою поддержку городскому правительству и позволить ему занять пост председателя.

Фэн Юй и Фу Гуанчжэн не имеют опыта в управлении компаниями F&V. Они хотят только зарабатывать деньги. Поэтому, как инвесторам, им нужно только присутствовать на собраниях акционеров, сидеть и получать прибыль.

Конечно, Фэн Юй и Фу Гуанчжэн не будут глупыми, чтобы отказаться от всех своих прав акционеров. Если городские власти позволят идиоту возглавить компанию, у них должно быть право вето.

"Мэр Лю, я думаю, что этот вопрос легко решить. Я слышал, что когда мы обратились к компании Quanjude, две другие компании были заинтересованы в инвестициях в Quanjude. Почему бы нам не привлечь их к этому партнерству?"

"Разрешить им тоже инвестировать? У нас почти 20 ресторанов, а если мы пустим их, то будет почти 40 ресторанов. Не будет ли масштаб слишком большим?" Заместитель мэра Лю

обеспокоен тем, что этим будет нелегко управлять, а у них не так много поваров по приготовлению жареной утки. Если это не удастся, это будет катастрофой для Куаньчжудэ.

"Мэр Лю, мы создаем партнерство только для того, чтобы повысить репутацию бренда Quanjude. Все рестораны, участвующие в проекте, получали прибыль до этого предприятия. После создания партнерства Quanjude и правительство Пекина не будут иметь убытков. Кроме того, после создания партнерства мы оба будем поддерживать человека, назначенного правительством Пекина председателем совета директоров!".

Фу Гуанчжэн также выразил, что он на одной волне с Фэн Юем.

Мэр Лю промолчал. Если городские власти смогут стать председателем совета директоров, то они будут контролировать стратегию и направления деятельности компании. Кроме того, после этого партнерства Quanjude станет крупнейшей в Китае сетью ресторанов, штаб-квартира которой находилась в Пекине. Ежегодные налоговые поступления составят большую сумму.

Но в то же время мэр Лю был обеспокоен. Городское правительство Пекина будет владеть меньшей долей акций. Фэн Юй все же предложил дать управляющим ресторанов и высшему руководству Quanjude несколько акций в качестве вознаграждения. Принять такое решение было непросто.

"Мэр Лю, после этого партнерства стоимость компании Quanjude будет не только самой высокой в Китае. Она будет самой высокой в Азии! Именно вы создали ресторанное предприятие номер 1 в Азии. Кроме того, штаб-квартира этой крупной компании находится в Пекине. Вы когда-нибудь думали об этом?" неожиданно сказал Фу Гуанчжэн.

Азия номер 1?

Заместитель мэра Лю был привлечен этим..... Соглашаться или не соглашаться?

Авансовые главы

\$5 или больше в месяц

Доступ к 7 предварительным главам "Необыкновенный гений" и 2 предварительным главам "Власть и богатство".

\$10 и более в месяц

Доступ к 10 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 4 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$20 и более в месяц

Доступ к 15 предварительным главам "Необыкновенная гениальность" и 8 предварительным главам "Власть и богатство".

\$50 и более в месяц

Доступ к 27 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 20 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$75 и более в месяц

Доступ к 35 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 30 продвинутым главам "Сила и богатство".

\$99,99 или более в месяц

Доступ к 45 продвинутым главам "Необыкновенный гений" и 40 продвинутым главам "Сила и богатство".

Мы высоко ценим вашу поддержку.

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2080841>