

После горячего блюда оба остались довольны. Фэн Юй не притронулся к своему стакану байцзю. Он пил в основном чай. Этот стакан байцзю был нетронутым с самого начала и до конца трапезы!

Кириленко в одиночку прикончил две бутылки "Эргоуту". Выходя из ресторана, он даже не мог идти прямо. Фэн Юй все же пришлось позвать двух официантов, чтобы они отнесли Кириленко в машину.

По дороге в отель пьяный Кириленко все еще говорил Фэн Юю, что хочет снова поесть этот хотпот! Он продолжал говорить, что Фэн Юй - его лучший друг, раз привел его поесть такой вкусной еды!

Лучший друг? Хорошо. В следующий раз я позволю тебе выпить больше!

В отеле Фэн Юй и посыльный помогли Кириленко заселиться в номер и дали посыльному 100 юаней чаевых. Посыльный был удивлен. Он получал чаевые от иностранных гостей, и лишь немногие китайцы давали чаевые. Даже если бы они давали чаевые, это было бы не так много. Он поблагодарил Фэн Юя и сказал себе, что в будущем он должен работать усерднее!

"Фэн, у меня в сумке есть документы. Мне нужно немного отдохнуть. Ты сначала прочитай эти документы".

Не успел Фэн Юй дойти до сумки Кириленко, как тот уже храпел как гром.

Wow.... Кириленко заснул, как только его голова коснулась подушки.

Фэн Юй нашел сумку Кириленко и увидел документы. Это был годовой отчет горнодобывающей компании за прошлый год. Фэн Юй просмотрел отчет. Доход за прошлый год составил менее 30 миллионов долларов США, на новое оборудование было потрачено более 20 миллионов. С учетом зарплаты рабочих, чистая прибыль составила всего 36 000 долларов США. Если бы Фэн Юй рассказал об этом другим, никто бы ему не поверил.

Но Фэн Юй был очень доволен. Кириленко следовал его инструкциям и добывал минимум. Большую часть выручки он использовал для покупки оборудования и повышения безопасности шахт.

Цены на минералы сейчас были невысокими. Лишь несколько стран экспортировали большое количество полезных ископаемых. Россия была одной из них.

Еще через два года эти несколько стран объединятся и снизят объемы экспорта.

Это будет время, когда цены на минералы резко вырастут. Когда это произойдет, все шахты Фэн Юя получат новое оборудование и смогут увеличить скорость добычи.

Закончив читать отчет минеральной компании, Фэн Юй увидел анализ автомобильной промышленности России. На основании этого анализа Кириленко решил увеличить импорт автомобилей в этом году. Количество автомобилей будет удвоено по сравнению с прошлым годом.

После того, как российское правительство и военные приобрели автомобили Songjiang Motors, их люди также познакомились с этой маркой автомобилей. У Кириленко были люди, которые помогали ему планировать маркетинг автомобилей Songjiang Vehicles. В России автомобили Songjiang Vehicles теперь были импортным брендом!

Благодаря Кириленко компания Songjiang Motors развивалась гораздо лучше, чем ожидал Фэн Юй. Только в прошлом году количество автомобилей Songjiang Off road, импортированных в Россию, было больше, чем автомобилей любой другой марки. Похоже, что в этом году эта цифра еще больше увеличится.

По мере того, как автомобильные заводы по всему Китаю начали производство, прибыль от этого бизнеса начала поступать рекой. Возможно, менее чем через 5 лет Фэн Юй сможет вернуть все свои инвестиции и начнет получать прибыль. К тому времени Songjiang Motors должна стать ведущим автомобильным брендом Китая. Она обгонит Audi и другие японские автомобили.

Но самой большой проблемой, с которой столкнулся Фэнг Ю, или Bing City Machinery Company, был Songjiang Qiankun, грузовой фургон. Эта модель грузового фургона Songjiang Qiankun была запущена в производство по требованию Фэн Юя. Фургоны были большими. Но кроме компании Wind and Rain Logistics, которая заказала 100 автомобилей, других крупных заказов не было. Заказы исчислялись одними цифрами, и заказывали только дистрибьюторы.

Фэн Юй подумал о крупном клиенте. Почтовые службы. Ли Мингдэ отправился поговорить с ними. У него был опыт общения с этими государственными чиновниками, и он не должен был разочаровать Фэн Юя.

Что касается скидок или скидок, которые Ли Мингдэ предоставил этим чиновникам, Фэн Юй было все равно.

Таковы были основные правила продаж в ту эпоху. Независимо от того, насколько хороши были ваши автомобили или насколько срочно им требовались грузовые фургоны, высшие чины не покупали ваши автомобили, если не получали от этого никаких выгод.

Эти чиновники могли найти множество причин, чтобы не покупать ваши автомобили.

Грузовые фургоны были очень популярны в прошлой жизни Фэн Юя. Особенно после бума электронной промышленности. Появилось и быстро росло множество логистических компаний. Таким образом, спрос на грузовые фургоны также увеличился.

Хотя в то время было не так много электронных заводов и не было интернет-магазинов, не хватало железнодорожных вагонов, а цены на авиаперевозки были высокими. Спрос на грузовые фургоны для доставки грузов на короткие расстояния все еще должен быть.

Например, мех в северо-восточных регионах нужно отправить на швейные фабрики на юге. Из южных районов фабрики должны отправлять свою продукцию обратно на север. Для перевозки таких товаров, как электроника, одежда и т.д., по-прежнему нужны грузовые фургоны.

Фэн Юй также позвонил Ли Цзэкаю. Их супермаркетам Тай Хуа нужны свежие фрукты и овощи с ферм. Им также нужны эти огромные грузовые фургоны.

Для одного супермаркета нужно как минимум 2 фургона. Для 20 супермаркетов требуется не менее 40 фургонов, и это была самая большая модель.

Ли Цзэкай также знал, что у Фэн Юя и Фу Гуанчжэна есть акции в Songjiang motors. Он обязательно купит грузовые фургоны для супермаркета у Songjiang motors. Кроме того, качество автомобилей Songjiang Motors было выше, чем у других марок.

Как генеральный директор, Ли Цзэкай отвечал за закупки. Он немедленно попросил своих

людей написать отчет и разместить заказ в Bing city Machinery Company. Его требования были таковы: 50 грузовых фургонов за 3 месяца, и каждый фургон должен быть окрашен логотипом и названием супермаркета Tai Hua.

Компания Wind and Rain Logistics и супермаркет Tai Hua купили все грузовые фургоны на складе Machinery Company. Производство этих больших грузовых фургонов было намного медленнее, чем обычных седанов, и стоило намного дороже.

Прибыль также была намного выше. Но так как клиентами были "Ветер и дождь логистика" и супермаркет "Тай Хуа", то предоставлялось много скидок, и прибыль не была высокой.

Ли Мингдэ помог Фэн Юю придумать предлог, чтобы предоставить специальные цены этим двум компаниям. Эти две компании делали оптовые закупки и были влиятельными. Это считалось рекламой модели Qiankun компании Songjiang Motor. Поэтому они должны были предоставить им скидку.

Заводы-филиалы знали, что эти фургоны продаются гораздо ниже, чем их стандартные цены, но прибыль все равно остается. Они не могли спорить, поскольку их генеральный директор был тем, кто устанавливал эти цены. Кроме того, Фэн Юй был связан с этими двумя компаниями. Если бы не Фэн Юй, эти грузовые фургоны, возможно, до сих пор стояли бы на складе!

Работники Машинной компании очень уважают Фэн Юя. Несмотря на то, что они были преобразованы из работников государственного предприятия в работников частного предприятия, их зарплаты значительно выросли. Менеджеры и руководители также получили дополнительные льготы.

В больнице для сотрудников компании все оборудование было импортировано из Германии, а консультации проводили специалисты. Когда компания еще была государственной, сотрудникам предоставлялось жилье. Но эти дома нельзя сравнить с квартирами, в которых они жили сейчас. Несмотря на то, что им приходилось оплачивать часть стоимости квартиры, они были ее собственниками.

Их квартиры были просторными и с централизованным отоплением. Кроме того, это было высотное здание, оборудованное лифтами.

Кроме того, у сотрудников была возможность попасть на телевидение и получать всевозможные подарки в праздничные периоды. Если им приходилось работать сверх нормы, они получали оплату за сверхурочную работу. Их один выходной день в неделю также был преобразован в 1,5 выходных дня.

Кто же дал им эти льготы? Это Фэн Юй! Машиностроительная компания прошла путь от производства сельскохозяйственной техники до мотоциклов, а от мотоциклов до седанов.

Компания Bing City Machinery Company стала широко известна, и сотрудники с гордостью сообщали другим, что они работают в этой компании. Именно поэтому никто ничего не сказал бы, даже если бы компания отдала все эти грузовые фургоны компаниям Фэн Юя бесплатно!

Все работники компании Bing City Machinery Company больше не слушали городское правительство. Они слушают только Фэн Юя.

Планы Фэн Юя по изменению мышления сотрудников оказались очень успешными, что стало неожиданностью и для него самого. Он думал, что пройдет некоторое время, прежде чем работники признают его изменения в компании.

Работники были сплоченными и трудолюбивыми. Фэн Юй чувствовал, что если он захочет, то сможет даже превратить компанию в религию!

Просмотрев все документы и послушав громогласный храп Кириленко, Фэн Юй решил снять другую комнату, чтобы отдохнуть, пока Кириленко не проснется вечером.

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2080187>