

Фэн Юй был доволен тем, что Цзян Сяньцзюнь поверил ему. Если Цзян Сяньцзюнь не добился больших успехов за последние 6 месяцев, если Цзян Сяньцзюнь не хочет получить акции компании, если Цзян Сяньцзюнь не совершил столько ошибок, то Фэн Юю будет трудно инвестировать в Quanjude.

Но теперь у Фэн Юя есть все шансы стать акционером.

"Все просто. Привлеките инвестора со стороны, и пусть Пекинская компания "Цюаньчжудэ" станет настоящей акционерной компанией!"

Найти инвестора со стороны и позволить Beijing Quanjude Company стать настоящей акционерной компанией? Где мне найти этого инвестора? Цзян Сяньцзюнь посмотрел на Фэн Юя и понял цель визита Фэн Юя. Он хочет стать акционером?

"Менеджер Фэн, вы говорите, что хотите инвестировать в Quanjude?"

"Что не так? Вы сомневаетесь в моих финансовых способностях или в моей искренности?" Фэн Юй откинулся на спинку дивана и посмотрел вверх.

Цзян Сяньцзюнь посмотрел на Фэн Юя и твердым тоном спросил: "Менеджер Фэн, вы инвестируете в нашу компанию импульсивно или вы планировали это в течение некоторого времени?"

"Есть ли разница?"

"Конечно. Если вы делаете это импульсивно, то забудьте об этом. Вы можете передумать в любой момент, и то, что мы сейчас обсуждали, будет пустой тратой времени. Если же ты планировал это, то мы можем продолжить обсуждение".

"Честно говоря, меня интересует только бренд Куанчжуд. Но я знаю, что вы все, конечно, не продадите мне этот бренд. Поэтому я могу инвестировать только в Quanjude".

"Тогда как вы собираетесь инвестировать?"

Фэн Юй был немного разочарован, когда услышал, что Цзян Сяньцзюнь задал этот вопрос. Он надеялся, что Цзян Сяньцзюнь скажет ему, что они готовы продать бренд Quanjude.

"Все просто. Я дам вам деньги и разработаю план развития. Я хочу владеть как можно большим количеством акций. Деньги - это не проблема".

Сейчас Quanjude стоит не так уж много. Было всего несколько филиалов, и каждый филиал стоил всего десятки миллионов. В эту сумму входит стоимость недвижимости.

В Китае до сих пор нет понятия стоимости бренда, и бренд Quanjude считался бесполезным!

Даже если бы они хотели продать всю компанию Фэн Юю, Фэн Юй тоже мог себе это позволить. Фэн Юй потратил всю свою прибыль от китайской компании, но у его Wind and Rain Consulting еще достаточно денег.

Фэн Юй не знает, как управлять компанией F&V. Но он всегда может нанять людей из Гонконга или из-за рубежа, чтобы они управляли за него. Он может позволить себе платить им высокую зарплату, а также дать им несколько акций.

Если бренд Quanjude будет хорошо управляться, то через несколько лет он принесет Фэн Юю

прибыль в несколько раз больше.

Но Фэн Юй только думал об этом и никогда не ожидал, что это произойдет на самом деле. По оценкам Фэн Юя, Quanjude продаст ему не более 30% акций. Если бы он сам искал инвесторов, он бы не позволил инвестору стать основным акционером.

Кроме того, Quanjude все еще была прибыльной и не несла убытков. Они только думали о том, как стать большими.

Фэн Юй вспомнил, что в прошлой жизни Quanjude объединилась с несколькими другими компаниями и стала Quanjude Holdings. Эти несколько компаний также были F&B компаниями и хотели использовать бренд Quanjude. Эти рестораны должны были продавать только жареных уток Quanjude.

Но теперь это все еще не произошло. Бренд Quanjude все еще не был полностью использован. Планы развития, о которых говорил Фэн Юй, были таковы. Он знал, что Цзян Сяньцзюнь согласится с этим.

"Менеджер Фэн, сколько акций вы хотите?"

"Сколько акций я могу купить? Я куплю все, что вы сможете продать". Фэн Юй улыбнулся.

Цзян Сяньцзюнь покачал головой: "Менеджер Фэн, боюсь, мне придется вас разочаровать. Хотя я являюсь заместителем председателя и генеральным директором этой компании, я не могу принимать никаких решений. Сначала мне нужно поговорить с председателем".

А? Фэн Юй был озадачен. Почему Цзян Сяньцзюнь так внезапно прекратил разговор? Фэн Юй был уверен, что не сказал ничего плохого. Разве есть что-то плохое в желании купить больше акций?

"Менеджер Цзян, поскольку я пришел искать вас, я считаю, что в будущем именно вы будете руководить Quanjude".

"Я буду руководить этой компанией после того, как вы вложите деньги?" спросил Цзян Сяньцзюнь.

Фэн Юй понял, почему Цзян Сяньцзюнь хотел прекратить дискуссию. Он боялся, что потеряет свою власть после того, как Фэн Юй станет акционером.

Фэн Юй не разбирается в индустрии F&B, и даже если бы он знал об этой индустрии, он не был заинтересован в управлении ею. Он скорее потратит деньги, чтобы нанять кого-то для этого. Он хочет лишь время от времени проверять финансы.

У Фэн Юя было слишком много компаний, и у него не было сил управлять ими. Он просто хочет, чтобы его компании развивались и росли без забот.

"Верно. После того как я стану акционером, я буду поддерживать тебя, чтобы ты был главным! Кроме того, у меня есть возможность позволить Quanjude открыть филиалы в Гонконге, Макао, Тайване и даже в Малайзии и Сингапуре".

Семья Фу имела бизнес во всех этих местах. Фэн Юй был уверен, что они помогут ему найти подходящие места. Жареные утки хорошо воспринимаются азиатами. Но в этих странах

жареные утки готовятся по-другому, чем в Пекине, и отличаются по вкусу.

В Гонконге в этих кафе подают стейки, и в отеле Peninsula тоже подают стейки. Но почему же цены отличаются более чем в 10 раз?

Во-первых, это атмосфера. Далее, это статус их целевых клиентов. И наконец, это вкус. Жареная утка Цюаньчжудэ была очень вкусной. Фэн Юй был уверен, что если он откроет филиалы в этих странах, то быстро станет там популярным.

Единственное, что беспокоило Фэн Юя, это утки. Утки, которых использовал Куанчжуд, были насильно откормленными. Он беспокоился, что вкус уток в других странах будет отличаться.

Но даже если вкус отличался, он не должен был сильно отличаться. Большинство людей в той стране никогда не ели традиционных жареных уток Цюаньчжудэ, и они не должны были заметить разницу.

Цзян Сяньцзюнь услышал, что сказал Фэн Юй, и широко раскрыл глаза от шока: "Что ты сказал? Вы смогли открыть филиалы в стольких странах Юго-Восточной Азии?".

"Ничего особенного. У меня есть связи в Гонконге, или я могу просто попросить тамошние рестораны вложить деньги".

Фэн Юй задумался на некоторое время. Он может купить несколько ресторанов в этих странах, а затем использовать их для инвестиций и преобразования в рестораны Цюаньчжудэ. Таким образом, городское правительство не откажет ему в приобретении новых акций.

"Менеджер Фэн, я должен доложить об этом своим руководителям".

Видя, что Цзян Сяньцзюнь все еще колеблется, Фэн Юй рассмеялся. "Я также могу представить еще одного или двух гонконгских инвесторов, например, сына самого богатого человека Гонконга, Супермена Ли и племянника Фу Жунци, четвертого самого богатого человека Гонконга. С их помощью мы можем даже открыть филиалы в других странах Юго-Восточной Азии. Конечно. Я также вместе с ними предложу выделить акции высшему управленческому персоналу".

Фэн Юй добавил еще один подсластитель. Он был уверен, что с таким количеством преимуществ Цзян Сяньцзюнь соблазнится.

Цзян Сяньцзюнь сузил глаза и посмотрел на Фэн Юя: "Менеджер Фэн, я дам вам ответ в течение 3 дней!".

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2079964>