

На следующее утро Фэн Юй прибыл в консалтинговую компанию "Ветер и дождь". Симпатичная девушка за стойкой увидела Фэн Юя и сказала: "Сэр, чем мы можем вам помочь?"

Фэн Юй посмотрел на нее и спросил: "Вы здесь недавно?"

Девушка была удивлена. Я изо всех сил старался быть профессионалом. Как этот человек узнал, что я здесь новенькая? Может быть, это один из постоянных клиентов? Но он не похож на него.

На вид этому человеку всего 20 лет. Потребности клиентов консалтинговой компании "Ветер и дождь" составляли не менее 1 миллиона.

"Сэр, вы наш клиент?" Секретарь слегка поклонился вперед и спросил.

"Нет."

Красивая девушка тут же выпрямила спину. Вы не клиент; почему вы все еще так высокомерны? Вас не касается, новенькая я здесь или нет! Вы хоть знаете, что это за компания?

"Сэр, минимальные инвестиции здесь составляют 1 миллион, а минимальный срок - один месяц".

Фэн Юй улыбнулся и покачал головой: "Я здесь не для того, чтобы инвестировать. Я босс этой компании".

Сказав это, Фэн Юй хотел войти, но красивая девушка выбежала перед ним, чтобы остановить его.

"Сэр, пожалуйста, прекратите шутить. Если вы будете продолжать, я вызову охрану. Наша компания - самая успешная компания в этом здании! Вы знаете, какими средствами распоряжается наша компания?!" Девушка сказала сердитым тоном. Вы босс? Чушь!

В этот момент снаружи вошел старший брокер. Судя по его выражению лица, он должен был получить крупного клиента.

"Босс? Почему вы здесь сегодня?" Этот брокер был одним из старших сотрудников компании. Он пришел в компанию вместе с Хэ Чжаоцзи, и он знал, кем был Фэн Юй.

"Я здесь, чтобы посмотреть. Иди и делай свою работу". Поговорив с брокером, Фэн Юй повернулся к девушке у прилавка.

Та была ошеломлена. Этот человек, который был примерно ровесником ее младшего брата, был боссом этой компании? Она все время спрашивала себя, не отругала ли она этого человека только что. Уволят ли ее после того, как она проработает там несколько дней? Где еще она найдет такую высокооплачиваемую работу?

Если бы не бывшая секретарша, ушедшая в декретный отпуск, она бы никогда не получила шанс попасть в эту компанию.

"Босс..... Босс..... Мне очень жаль."

"Все в порядке. Продолжайте свою работу. В будущем, если вы не уверены, вы можете

спросить у старших коллег. Не делай предположений". Фэн Юй не будет усложнять ей жизнь. Это было нормально, что люди не узнавали его. Фэн Юй был тем, кто сказал Хэ Чжаоцзи не показывать свои фотографии в компании. Кроме того, эта девушка была очень красивой и подходила для того, чтобы сидеть у входа и приветствовать клиентов.

Фэн Юй вошел в офис, и сотрудники встали, чтобы поприветствовать его. Фэн Юй махнул им рукой. Как финансовый брокер, они должны внимательно следить за своими экранами. Если они допустят какие-либо ошибки, то могут быть большие потери.

Когда Фэн Юй добрался до офиса Хэ Чжаоцзи, он увидел Хэ Чжаоцзи, выходящего из кладовой с чашкой чая: "Босс, я приготовил вам чай". Хэ Чжаоцзи услышал, что босс пришел, и сразу же пошел готовить чашку чая.

"Хорошо. Расскажи мне об успехах компании". Фэн Юй вошел в кабинет Хэ Чжаоцзи и сел на диван, попивая чай. Он нахмурился и отставил чашку. Чайные листья Чжан Жуйцяна все еще вкуснее.

"Босс, фонды, которыми мы управляем, только что перешагнули отметку в 1 миллиард HKD. Среди всех средств есть ваши 300 миллионов HKD, а остальные - от клиентов наших брокеров. Мы последовали вашим указаниям и принимаем только тех клиентов, которые инвестировали более 1 миллиона HKD. В настоящее время наша компания сделала себе имя в Гонконге. Многие гонконгские звезды являются нашими клиентами". сказал Хэ Чжаоцзи.

Фэн Юй кивнул: "Какова наша доходность?".

"Мы в основном инвестируем в американский рынок и небольшую часть в нефть, золото и фьючерсы. Наша доходность составляет не менее 6% каждый месяц. Самая высокая доходность за месяц - 17%. Наша средняя доходность за месяц в этом году - 9,3%.

Доходность 9,3% в месяц настораживает. Конечно, это было связано и с тем, что Фэн Юй часто направлял их. Хотя в компании не так много брокеров, они значительно улучшили свои показатели.

Возможно, Фэн Юй назначил брокерам более высокие комиссионные, и они смогли заработать больше денег, чем раньше. Возможно также, что Фэн Юй точно рассказал им о будущих тенденциях, и Фэн Юй произвел на них впечатление. С момента создания компании ни один брокер не оставил свою работу. Более того, к компании присоединились еще несколько лучших брокеров.

Эти брокеры говорили между собой. Даже если они не могли получить клиентов, они могли инвестировать свои собственные деньги. После вычета расходов доходность тоже будет не маленькой. Тенденция, предсказанная боссом, никогда не ошибалась, и все они получали прибыль от своих инвестиций.

Было несколько моментов, когда рынок нефти и форекс был довольно волатильным, и они сильно волновались. Но в итоге все было так, как предсказывал их босс.

Сначала брокерам пришлось искать клиентов. В основном они искали своих старых клиентов, когда они еще работали как независимые брокеры. Но теперь им не нужно искать клиентов. Клиенты стали искать их сами по себе.

Фэн Юй также установил правила для этой компании. Ему нужны только элитные брокеры. Компания начинала с 10 брокеров, позже они наняли еще несколько человек. В компании было

не более 20 человек, не считая работников прилавка и уборщиц. Это сильно отличалось от других брокерских компаний.

Но у консалтинговой компании "Ветер и дождь" было то, чего не могли выиграть другие компании. С момента основания компания никогда не теряла деньги. Прибыль была каждый месяц.

Люди, которые искали брокеров, были людьми, которые не знают, как инвестировать. Именно поэтому они нанимали брокеров. Эти люди хотели заработать деньги, но они также боялись их потерять.

В каждой компании есть те, кто получил много прибыли, и те, кто потерял все инвестиции. Но в Wind and Rain Consultancy такого не было.

Хотя компания не могла сделать своих клиентов богатыми в одночасье, она никогда не позволяла своим клиентам терять деньги. Это также было преимуществом консалтинговой компании "Ветер и дождь".

Другие компании использовали всевозможные методы для привлечения клиентов. Например, они объявляли о своей ежедневной прибыли и показывали, сколько денег они заработали для своих клиентов. У одного брокера будет не менее сотни клиентских счетов, а у некоторых может быть даже несколько тысяч. Если компания диверсифицирует свои инвестиции, она все равно будет зарабатывать деньги на некоторых счетах.

Но в то же время у них будут и клиенты, которые потеряли все свои инвестиции. Некоторые неэтичные брокеры даже используют деньги своих клиентов для спекуляций, и если им повезет, они смогут заработать на клиентах. Но если им не повезет, они потеряют все деньги своих клиентов.

Клиент может быть в состоянии принять это, если он потеряет 10 000. Но если клиент потеряет 1 миллион, он не смирится с этим. Те клиенты, которые инвестировали в компании более значительные суммы, захотят убить людей, если им скажут, что брокеры помогли им потерять несколько миллионов или даже десятков миллионов.

Но даже если клиент убьет брокера, он также не получит назад свои деньги.

Именно поэтому консалтинговая компания "Ветер и дождь" вышла на первое место среди остальных консалтинговых компаний, брокерских фирм, инвестиционных домов и т.д. Все больше и больше людей начинают искать Wind and Rain Consulting Company, чтобы инвестировать за них.

Одна гонконгская знаменитость, которая не знает, как инвестировать, обратилась в Wind and Rain Consulting Company, и его инвестиции за 6 месяцев выросли с 3 миллионов до 4 миллионов. Его друг инвестировал 3 миллиона в другую компанию, но через 6 месяцев на его счету осталось менее 100 000.

Когда оба сравнили результаты, они поняли, какая компания надежнее, и вскоре слухи об этом распространились. Все больше и больше знаменитостей стали обращаться в Wind and Rain Consulting за помощью в инвестировании. Некоторые клиенты, у которых были свободные деньги, также обращались в компанию Wind and Rain Consulting. Объем фонда, управляемого Wind and Rain Consulting, увеличивался, и постепенно компания стала одной из самых успешных инвестиционных компаний в Гонконге.

"Что вы думаете о рынке золота в последнее время?"

Глаза Хэ Чжаоцзи сверкнули. Фэн Юй собирался повести их торговать фьючерсами на золото? Каждый раз, когда босс заставлял их инвестировать, прибыль компании увеличивалась в разы. Комиссионные и доходы всех брокеров также увеличатся. Но Фэн Юй всегда был занят. Сегодня у Фэн Юя наконец-то появилось время, и Хэ Чжаоцзи сможет последовать за своим боссом и получить прибыль!

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2067416>