

В конце концов, супермен Ли согласился поддержать своего младшего сына. Он дал Ли Цзекаю 20 миллионов долларов США, чтобы тот вложил их в дело. Он также взял еще 20 миллионов для инвестиций. Он позволил Ли Цзекаю владеть 20% акций, а ему - 10%. Что касается перевода некоторых сотрудников из своих супермаркетов в новую компанию, то это не было проблемой.

Более того, люди, которые были переведены из их компании, будут иметь 2 высших руководящих сотрудника. Они могли приобрести акции за половину цены. Это считалось наградой для командированных.

Кроме того, Супермен Ли хотел выйти на китайский рынок. Это предприятие считалось экспериментом. Ли Цзэчжу не хотел вкладывать деньги. Это также был намек его брату. Этот актив будет оставлен ему в будущем, и он не будет ссориться с ним из-за этого.

Ли Цзекай был очень рад, когда его отца удалось уговорить. Он также получит больше акций.

В это же время Фу Гуанчжэн был в кабинете своего дяди Фу Жунбина, чтобы обсудить это предприятие.

"Вы говорите, что семья Ли также будет участвовать в этом предприятии? Вы можете это подтвердить?" спросил Фу Жунбин.

"Ли Цзекай точно будет участвовать в этом предприятии. Супермен Ли еще не подтвержден. Но я думаю, что вероятность того, что он будет инвестировать, составляет 80%".

"Откуда у вас такая уверенность?" Фу Ронгбинг поднял сигару со стола, и Фу Гуанвэй тут же помог ему зажечь ее.

Сегодня Фу Гуанчжэн был там, чтобы пригласить Фу Ронгбинга инвестировать в новое предприятие в Китае. Фу Гуанвэй также бесстыдно следовал за ним по кабинету. Он был единственным сыном, и бизнес супермаркета его семьи в будущем будет передан ему. Его сестра получит только некоторые другие активы. Но если отец переведет эти инвестиции на его имя, то в будущем у него будет больше денег, которые он сможет потратить.

Фу Ронгбинг посмотрел на сына и взял у него сигару. Он знал, о чем думает его сын. Он дал Фу Гуанвэю высокую должность в своей компании без каких-либо обязанностей. Это считалось его пособием.

В то же время это была форма обучения для его сына. Он хотел посмотреть, будет ли его сын вмешиваться в работу компании или воровать ее деньги. К счастью, его Фу Гуанвэй не сделал ничего подобного. Однако он также был очень разочарован им.

Его сын получил должность заместителя генерального директора. Но он ни разу не высказал ни одного конструктивного предложения. Чему, черт возьми, его учили в школе? И теперь он все еще хочет получить эти инвестиции? Фу Ронгбинг намерен позже проверить своего сына. Если он пройдет тест, то он запишет эти инвестиции на свое имя. Но если он ничего не знает и все еще хочет получить акции, тогда он "разбудит" его.

Старший брат Фу Ронгбинг сказал, что Фэн Юй оказался более влиятельным, чем они себе представляли. Если они смогут поддерживать хорошие отношения с Фэн Юем, то семья Фу сможет выйти на китайский рынок. Фэн Юй также сможет помочь им во многих других отношениях.

Бизнес Фу Ронгбинга достиг узкого места. В Гонконге больше не было мест для создания супермаркетов. Он расширил свой бизнес на Макао, Малайзию и т.д. Теперь Китай оставался единственным нетронутым местом в Азии.

Хотя на китайский рынок выйдет не его супермаркет, он будет владеть частью его акций. Это было одно и то же. Самое главное, он мог позволить Фу Гуанвэю сблизиться с Фэн Юем. Если Гуанвэй сможет наладить хорошие отношения с Фэн Юем, как Фу Гуанчжэн, то Фэн Юй позволит ему инвестировать в свои новые предприятия. Фу Ронгбину не нужно будет беспокоиться о будущем своего сына.

"Гуанвэй, ты тоже слышал, что сказал Гуанчжэн. Что ты думаешь?"

Глаза Фу Гуанвэя загорелись. Неужели отец проверял его? Если он даст хороший ответ, он будет заниматься этими инвестициями?

Фу Гуанвэй собрался с мыслями и сказал: "Папа, я думаю, это хорошая возможность. Наш бизнес в супермаркете достиг узкого места. Хотя прибыль все еще хорошая, у нас больше нет возможностей для роста. Мы уже открыли супермаркеты во всех хороших местах в Гонконге и Макао. Мы также вышли на рынки Малайзии и Тайваня. Но, честно говоря, за исключением рекламных периодов, наша прибыль была средней. Доходность от инвестиций была слишком низкой".

Глаза Фу Ронгбинга расширились. Этот его сын оказался совсем не таким, как он себе представлял. Он не растратил свою жизнь впустую. Он по-прежнему много знает о компании.

Глядя на выражение лица своего отца, Фу Гуанвэй был вне себя от радости. Некоторое время назад Фэн Юй посоветовал ему узнать больше о бизнесе своей семьи и похвастаться перед отцом. Отец будет доволен им и даст ему больше поблажек. Именно поэтому он приложил некоторые усилия, чтобы узнать о компании, и сегодня он наконец-то мог использовать полученные знания!

То, что сказал Фу Гуанвэй, было точными словами заместителя управляющего компании. Он ничего не знает. Но он может повторить все. Брат Гуанчжэн был прав. Дружба с Фэн Юем принесет тебе удачу!

"Поэтому у нашей компании есть только два пути развития. Во-первых, мы можем захватить супермаркеты наших конкурентов в Гонконге, Макао и т.д. Но они могут не продавать свои супермаркеты в этих лучших местах, если мы не предложим заоблачную цену. Паршивые места также не будут полезны для нас, и мы можем даже не выйти в безубыток, если захватим их. Месторасположение оказывает значительное влияние на супермаркеты".

"Второй способ - продолжать выходить на новые рынки, например, в регионы, где индустрия супермаркетов не так развита. Но я также выяснил, что мы рассматривали только провинцию Гуандун, и даже в провинции Гуандун мы рассматриваем только 2 города. В этих двух городах уже есть супермаркеты, и у супермаркетов есть свои постоянные клиенты. Если бы мы вошли в эти города, мы бы столкнулись с большим сопротивлением. Самое главное, наша бизнес-модель может не сработать в Китае. В конце концов, у нас разные культуры и привычки. Нам будет трудно добиться успеха. Конечно, с нашей бизнес-моделью нам будет нелегко потерпеть неудачу. Я думаю, что это будет похоже на наши супермаркеты в Малайзии. Мы не будем терпеть убытки, но и большой прибыли у нас тоже не будет. Нам потребуется много времени, чтобы вернуть наши инвестиции".

"Но теперь все по-другому. Мы будем сотрудничать с другими, а Фу Гуанчжэн будет

председателем. Он будет руководить компанией. Хотя семья Ли будет участвовать в этом предприятии, масштаб их бизнеса супермаркетов не идет ни в какое сравнение с нашим. Их супермаркеты совсем небольшие и больше похожи на розничные магазины. У нас же все супермаркеты большие. Поэтому новые супермаркеты в этом предприятии будут использовать наших людей. Самое главное, у нас больше поставщиков, чем у семьи Ли. Супермаркет Тай Хуа, скорее всего, будет использовать наших поставщиков, и хотя мы, возможно, не заработаем на этом, мы можем попросить скидки, когда они будут поставлять свои товары в наши супермаркеты. Это снизит наши затраты и повысит нашу конкурентоспособность и прибыль!"

"Есть еще один момент. Китай сейчас примерно такой же, как старый Гонконг несколько десятилетий назад. Какова была наша прибыль тогда, когда мы только начали заниматься супермаркетами? Кроме того, в одном я согласен с братом Гуанчжэном. Через 5 лет после того, как мы вложим деньги в предприятие Tai Hua Supermarket Enterprise, мы получим более чем 10-кратную прибыль от наших инвестиций!"

Фу Гуанчжэн был потрясен до глубины души. Он посмотрел на Фу Гуанвэя. С каких это пор он стал разбираться в делах семьи? Посмотрев на выражение лица дяди, он понял, что тот удовлетворен ответом сына.

Неужели Фу Гуанвэй изменился к лучшему?

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2066688>