

На следующий день все бумаги были улажены, а контракты подписаны. Все было точно так же, как и в партнерстве между Фэн Юем и Фу Гуанчжэном. Ни о чем не спрашивали, и они подписали контракты после того, как их юристы просмотрели их. Деньги были переведены, а документы на владение акциями переданы. И Фэн Юй, и Фу Гуанчжэн не принимали никакого участия в компании Ли Цзэкай. Они не боялись, что Ли Цзэкай их обманет.

Ли Цзэкай также был тронут их действиями. Возможно, они были уверены в себе или в том, что Ли Цзэкай не посмеет их обмануть. Ведь Ли Цзэкай был из семьи Ли, и если бы он обманул их, репутация семьи Ли пострадала бы. Семья Фу также была влиятельной в Гонконге.

Но это тоже была форма доверия. Было приятно, когда тебе доверяют.

"Гуанчжэн, брат Фэн, давайте пообедаем вместе?" После подписания контракта Ли Цзэкай улыбнулся и пригласил их пообедать.

Сегодня не только средства Фу Гуанчжэна и Фэн Юя были переданы ему, даже его отец перевел вложенные средства. Он был очень рад получить признание от своего отца.

Несмотря на то, что второе поколение влиятельных семей родилось с золотой ложкой, они также сталкивались с большим стрессом. После продажи акций спутниковой телестанции гонконгские СМИ дали Ли Цзэкаю прозвище Маленький Супермен. Это была честь для него и одновременно стресс.

Ли Цзэкай мог представить, что о нем напишут СМИ, если он примет неверное решение. Влияние СМИ иногда может затуманить его рассудок. Он не надеется перенять бизнес отца, но хочет получить его поддержку и инвестиции, которые позволят ему проявить себя. Он надеется быть достойным этого прозвища!

Фэн Юю и Фу Гуанчжэну было нечего делать, и они договорились вместе пообедать. Фу Гуанчжэн вложил деньги в Pacific Century Group, и теперь он хочет узнать планы развития компании и как скоро он увидит отдачу от своих инвестиций.

Инвестиции, которые Фу Гуанчжэн сделал в компанию Фэн Юя, вернулись примерно через 1 год, а он мог вернуть вложенные средства в течение 2 лет. Иногда этот срок был еще меньше.

"Гуанчжэн, брат Фэн, давайте выпьем. За наши будущие начинания!"

Фэн Юй и Фу Гуанчжэн подняли бокалы: "Выпьем!"

"Брат Фэн, Гуанчжэн, когда вы оба собираетесь вернуться в Китай? Я бы хотел поехать с вами". Ли Цзэкай сказал.

"Почему? Вы думаете инвестировать в Китай? Это твоя идея или идея твоего отца?" спросил Фу Гуанчжэн.

Существовала значительная разница в том, чья это была идея. Если это была идея Ли Цзэкай, то Фу Гуанчжэн мог просто обменяться с ним акциями. Но если это была идея супермена Ли, то Фу Гуанчжэн ничем не мог помочь. Только Фэн Юй мог помочь ему. Общие активы Фу Гуанчжэна были слишком малы по сравнению с Суперменом Ли.

"Это моя идея. Я больше не занимаю никаких должностей в Cheung Kong и Hutchison Whampoa". сказал Ли Цзэкай.

"Поздравляю. Брат Кай, теперь ты свободен". Фэн Юй рассмеялся.

"Поздравляю? Почему ты так говоришь?" Ли Цзэкай нахмурился. Он больше не занимал никаких должностей в компаниях своего отца, а это значит, что он отказывался от шанса наследовать доли отца в этих компаниях. С чем же его можно поздравить?

"Я поздравляю брата Кая с тем, что ты можешь делать все, что хочешь, в отношении развития своей компании. У тебя не должно быть никаких оговорок". Фэн Юй поднял свой бокал для очередного тоста.

"Хахаха. Ты прав. Это действительно стоило отпраздновать! Все это время я завидовал Гуанчжэну. Но теперь и я могу сделать то же самое". Ли Цзэкай рассмеялся.

В Гонконге, если только старший сын не был настоящим ничтожеством, он, как правило, преуспевал в семейном бизнесе. Но что если у семьи нет сыновей? Тогда, даже когда главе семьи будет за 60 или 70, он будет искать молодую женщину, чтобы родить сына. Гонконгцы все еще верят в то, что старший сын может взять на себя управление семейным бизнесом. В Гонконге это явление было более сильным, чем в Китае.

Хотя Ли Цзэкай не хотел признавать этого, его старший брат Ли Цзэчжу был компетентен. В противном случае отец не позволил бы ему удерживать важную роль в своих компаниях, и остальные акционеры также согласились с этим решением.

Старший брат Ли Цзэкай уже был таким выдающимся, а значит, у него не было шансов возглавить их семейный бизнес. Возможно, отец оставит ему часть акций, но старший брат все равно будет контролировать компанию. В качестве компенсации отец может оставить ему и другие активы.

Самое главное, что отец Ли Цзэкай не будет вмешиваться в его карьеру и не будет заставлять его следовать своим договоренностям. Ли Цзэкай может делать все, что захочет.

"Когда речь идет об инвестициях в Китай, тебе стоит спросить совета у брата Фэна. Честно говоря, я тоже инвестировал в некоторые небольшие компании в Китае, но их рост был слишком медленным. Все компании брата Фэна работали хорошо". сказал Фу Гуанчжэн. Он знал, что Фэн Юй хочет подружиться с Ли Цзэкаем, и это была прекрасная возможность для них обоих стать ближе.

Фэн Юй потер переносицу: "Вообще-то у меня есть одна идея. Но я все это время бездействовал".

Фу Гуанчжэн и Ли Цзэкай посмотрели друг на друга. Оба видели волнение в глазах друг друга. Они одновременно спросили: "Что это за идея?"

"Супермаркет! Вам обоим это не должно быть чуждо. И у семьи Фу, и у семьи Ли есть успешные супермаркеты. Почему бы нам не создать сеть супермаркетов в Китае?"

Фэн Юй уже давно подумывал о создании сети супермаркетов. Но он не был знаком с бизнесом супермаркетов. В своей прошлой жизни он только слышал, что успешная сеть супермаркетов может генерировать более 10 миллионов продаж каждый день. Два самых важных аспекта супермаркета - это поставщики и местоположение. С поставщиками Фэн Юй мог разобраться сам, а вот месторасположение должны были выбирать профессионалы.

У семьи Фу и семьи Ли был бизнес по продаже супермаркетов, и дела шли хорошо. Они должны

обладать большим опытом в этой отрасли. Кроме того, Фэн Юй мог бы оставить управление супермаркетами им, а сам стать спящим партнером.

Но сейчас в Китае уже были супермаркеты. Одна из ведущих мировых сетей супермаркетов, Century Lianhua Group, начала свою деятельность два года назад.

В настоящее время Century Lianhua сосредоточила свою деятельность только в Шанхае. Она все еще не вышла на рынок региона Чжэцзян. Хотя у нее есть филиалы и в Пекине, их масштаб все еще был невелик. Рынок был по-прежнему огромен. Фэн Юй думал инвестировать сразу огромную сумму и открыть супермаркеты по всему Китаю. Он хочет создать сеть супермаркетов и создать бренд супермаркета. Эта сеть супермаркетов станет ведущей компанией Китая!

Инвестиции в каждый гипермаркет должны составлять более 100 миллионов юаней. Но Фэн Юй должен быть в состоянии получить кредит на эти цели. Даже если он откроет 10 супермаркетов одновременно, его общие инвестиции могут составить менее 500 миллионов юаней. Кроме того, он может отложить оплату товаров в супермаркете примерно на 1-2 месяца. На приобретение товаров будет затрачен наименьший капитал.

Фу Гуанчжэн и Ли Цзэкай снова посмотрели друг на друга. Супермаркеты? Именно так. В Китае много населения, и если бы они выбрали отличное место для создания супермаркета, то, несомненно, получили бы высокую прибыль! В обеих семьях было много талантов, понимающих эту торговлю насквозь. Они могли просто выбрать их, чтобы помочь им управлять этим супермаркетом!

"Брат Фэн, расскажи нам о своих планах". взволнованно спросил Ли Цзэкай.

Примечания переводчика: Здесь представлена информация о компаниях, упомянутых в этой главе.

Cheung Kong Holdings

https://en.wikipedia.org/wiki/Cheung_Kong_Holdings

Hutchison Whampoa

https://en.wikipedia.org/wiki/Hutchison_Whampoa

Century Lianhua Supermarket

https://en.wikipedia.org/wiki/Lianhua_Supermarket

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2062733>