

Конечно же, Лю Чуаньчжи не позволит Фэн Юю ждать слишком долго. На самом деле он был тем, кто не хочет ждать. Чем раньше Фэн Юй инвестирует в Lenovo, тем легче они могут получить одобрение для своего листинга. Кроме того, цены на их акции будут расти еще быстрее.

Чтобы акции листинговой компании росли, необходим хороший план развития компании. Если у компании нет необходимых средств, то какой смысл иметь план ее развития?

Несмотря на то, что Lenovo была зарегистрирована только в Гонконге, их основным бизнесом в Гонконге были серверы и ПК. Если Lenovo объявит, что у них есть передовые технологии CD-ROM, а их бизнес на ПК улучшится и достигнет высоких прибылей, цены на акции моментально вырастут.

После того, как Лю Чуаньчжи доложил своему лидеру, лидеры провели совещание, чтобы обсудить это. Их вывод состоял в том, что все они согласились позволить Фэн Юю инвестировать в Lenovo, используя и наличные деньги, и технологии. Но они хотят, чтобы Лю Чуаньчжи тщательно оценил ценность подобной технологии.

Поскольку высшее руководство согласилось, Лю Чуаньчжи и остальные основатели провели многочасовую дискуссию, чтобы оценить технологию CD-ROM, прежде чем позвонить Фэн Юю и объявить о своем согласии.

«Управляющий Фэн, наш главный акционер согласился, чтобы вы инвестировали в технологии и деньги в акции. Давайте обсудим, сколько стоит ваша технология CD-ROM?» - Лю Чуаньчжи не стал ходить вокруг да около.

«Сколько, по мнению председателя Лю, стоит самая передовая технология CD-ROM?» - ответил вопросом на вопрос Фэн Юй.

Для Фэн Юя эта технология была не очень ценной, поскольку Айва не потратила много времени на ее разработку. Aiwa занималась разработкой технологий CD и VCD. В разработку этой технологии не было вложено много усилий, и Фэн Юй не потратил много денег, чтобы купить эту технологию у Aiwa.

«Один миллион?» - спросил Лю Чуаньчжи.

«Один миллион долларов? По крайней мере, пять миллионов!» - нарочно сказал Фэн Юй.

«Управляющий Фэн, я говорю о юанях!» - сказал Лю Чуаньчжи: «Мы всегда использовали юань в наших переговорах, и вы должны знать об этом. Даже если бы мы купили права на использование этой технологии, это не стоило бы так дорого. Пять миллионов долларов? Почему бы вам не пойти, и не ограбить банк?!»

«ЮАНЬ? Один миллион юаней? Я думаю, что вы не искренни. Вам все еще нужно, чтобы я сказал, насколько важна эта технология для Lenovo? Увеличение пространства для хранения данных - это направление, в котором движутся все компьютерные компании. Вы хотите это отрицать? Не многие компании в мире имеют эту технологию CD-ROM второго поколения. Как

вы думаете, эти западные компании продадут вам права? Даже если они готовы продать, как вы думаете, сколько это будет стоить?» - Фэн Юй рассмеялся и сказал:

Хотя Фэн Юй и не потратил много на эту технологию, она все еще стоила двести тысяч долларов. Если конвертировать из доллара в юань, она также составлял более одного миллиона юаней. Даже если Фэн Юй не искал в данном случае прибыли, он также не хотел терять деньги. Если бы Lenovo сама разработала эту технологию, ей потребовалось бы не менее пяти миллионов юаней!

«Управляющий Фэн, технологии меняются очень быстро. Вот почему нам нужно сделать скидку на наши цены. Но даже если бы мы предложили более низкую цену, эта технология тоже не стоит один миллион долларов. Не говоря уже о пяти миллионах долларов!» - Лю Чуаньчжи был не доволен встречным предложением Фэн Юя.

«Если вы посмотрите только на одну технологию, она может не стоит пяти миллионов долларов. Но для Lenovo эта технология стоит такой цены! С помощью этой технологии Lenovo сможет производить лучшие ПК. ПК с дисководом CD-ROM может продаваться гораздо дороже, чем ПК с дисководом только для гибких дисков. Прибыль от этой сделки будет очень высока!»

Надо было признать, что Фэн Юй не говорил глупостей. CD-ROM был новой разработкой, и люди будут чувствовать, что это является очень высокотехнологичной вещью. Емкость накопителя была в несколько сотен раз больше, чем у дискеты. Он был пригоден для хранения большого количества документов. Большинство организаций, которые сейчас покупают компьютеры, - это банки и правительственные учреждения. У них было много данных, и дискет будет недостаточно для хранения их данных.

С помощью CD-ROM Lenovo сможет развивать новые и более крупные рынки. Это было очень важно для Lenovo. Кроме того, с приводом CD-ROM рентабельность их ПК будет выше.

«Управляющий Фэн, это только то, что вы сказали. Можете ли вы показать мне цифры, чтобы доказать, что вы правы?» - и все же, Лю Чуаньчжи не мог согласиться с ценой Фэн Юя.

«Вам нужны цифры? Тогда я покажу вам цифры. Это стоимость производства дисков C-ROM. Это разница в цене между ПК с приводом CD-ROM и без него. Это покажет вам, сколько прибыли вы можете получить от CD-ROM привода. Это показатель продаж ПК с приводами CD-ROM в Гонконге. По тренду вы должны быть в состоянии сказать, что рыночный спрос растет. Поскольку наши данные продолжают расти и увеличиваться, кто все еще захочет использовать дискету для хранения? Кроме того, CD-ROM можно использовать для хранения видео. Может ли дискета сделать это? На дискете было бы трудно сохранить даже одну единственную песню!»

Прежде озвучивать подобные показатели, Фэн Юй провел исследование рынка. Он потратил немного денег, чтобы свести в таблицу эти данные о гонконгском рынке ПК. Именно по этой причине он осмеливается просить высокие цены.

«Это только данные Гонконга и это исследование не представляет других мест. Наш самый большой рынок это Китай. Но Китай и Гонконг имеют огромные различия!» - сказал Лю Чуаньчжи.

«Председатель Лю должен четко знать, сколько стоит эта технология. Но я больше не хочу об этом говорить. Если Lenovo сможет позволить мне увеличить мои инвестиции, я могу дать эту технологию Lenovo бесплатно!» - Фэн Юй улыбнулся.

Фэн Юй хочет использовать эту технологию, чтобы просто бросить вызов Лю Чуаньчжи. На самом деле, цель Фэн Юя состояла в том, чтобы завладеть большим количеством акций Lenovo, это было главным приоритетом для него в данный промежуток времени. Даже если он не сможет стать основным акционером, он все равно хочет быть хотя бы вторым по величине акционером.

Лю Чуаньчжи изучающим и пристальным взглядом смотрел на Фэн Юя. Целый хоровод вопросов крутился в его голове! Что Фэн Юй имеет в виду? Сколько Фэн Юй хотел вложить, чтобы он отдал эту технологию Lenovo бесплатно? Фэн Юй хочет стать контролирующим акционером?

«Управляющий Фэн, вы все время говорили о том, что хотите увеличить свои инвестиции. Сколько вы намерены инвестировать и какое количество акций вы хотите?» - спросил, наконец, Лю Чуаньчжи.

«Председатель Лю, вам не кажется, что у вас слишком мало акций Lenovo? Lenovo смогла добраться до того места, где она находится сегодня, только благодаря вам и остальным основателям, не так ли? Знаете ли вы, сколько акций принадлежит моим инженерам и исследователям в моих компаниях? Я отдал Старому Цзяну, Цзян Ваньмену, четыре процента акций компании. Я отдал десять процентов акций всем инженерам из Aiwa pagers. Им даже не нужно платить ни цента. Вы знаете, сколько у них месячная зарплата? Десять тысяч юаней в месяц!»

Эрррр.... Только глава получает десять тысяч юаней. Остальные не дотягивают до таких высоких зарплат. Даже обычные нормальные инженеры получают только двести юаней в месяц. Фэн Юй объяснил все это не слишком ясно. Он хочет, чтобы Лю Чуаньчжи неправильно понял его слова и просто нарушить ход его мыслей?

Но в действительности, Лю Чуаньчжи был ошеломлен, глядя на поднятый указательный палец Фэн Юя. Что? Фэн Юй дал своим инженерам столько акций?! Старый Цзян и остальные владеют акциями компании, а их зарплата составляет десять тысяч юаней в месяц?!

Хотя сам Лю Чуаньчжи был из CAS и основал Lenovo, как глава компании, его зарплата составляла всего около, тысячи юаней в месяц. И это все еще было по стандартам Гонконга! Если бы его зарплата соответствовала шкале зарплат Китая, она была бы меньше трехсот юаней! Он не мог поверить своим ушам, но и врать об этом не имело смысла для Фэн Юя.

Разница в зарплате была в десятки раз, а стоимость акций - в несколько раз больше. Лю Чуаньчжи никак не мог успокоиться. Он вспомнил вечное ворчание своих коллег, которые упорно работали на протяжении многих лет вместе с ним над созданием Lenovo. Все они чувствовали, что КАС выделил им слишком мало акций. Вот теперь Лю Чуаньчжи действительно хочет поговорить с лидерами CAS об их акциях!

Подожди, но зачем Фэн Юй рассказывал мне все это? Может быть, он решил дать нам какие-то акции после того, как вложится в Lenovo? Ему нужен контрольный пакет?!