

Глава 517. Вы слышали о сборном ПК?

После ухода Фэн Юя Лю Чуаньчжи сразу переговорил с высшим руководством гонконгской компании Lenovo, в том числе с другими основателями Lenovo. Он хотел узнать, не подкупил ли Фэн Юй кого-нибудь из них, чтобы получить информацию о планах гонконгской Lenovo быть зарегистрированной на фондовой бирже.

Если бы Фэн Юй знал об этом, то он наверняка предложил бы более низкую цену покупки, и естественно Lenovo проиграла бы в этой сделке.

Но после расследования Лю Чуаньчжи он отметил, что никто из высшего руководства и других основателей не слил эту информацию. Он чувствовал, что эти высшие управленческие кадры никогда не станут принимать взятки от Фэн Юя. Если Фэн Юй собирался подкупить кого-то в Lenovo, то первым, он должен был подкупить Лю Чуаньчжи.

Лю Чуаньчжи позвонил в Пекин и доложил своему лидеру. Лидер узнал, что Фэн Юй владеет брендом Wind and Rain и является основным акционером Songjiang Motors.

Это означает, что у Фэн Юя было много денег. Фэн Юй продемонстрировал свое рвение в покупке акций Lenovo, и его условием было то, что они должны были быть в состоянии продать акции Фэн Юю по более высокой цене.

Конечно, лидеры сказали Лю Чуаньчжи, что акции не могут быть проданы Фэн Юю. Фэн Юй может только инвестировать, и их акции будут разбавлены. Но стоимость акций снижаться не будет. Если бы Фэн Юй инвестировал больше, цены на их акции выросли бы.

Но лидеры не учли Лю Чуаньчжи и остальных основателей. Их акции также будут разбавлены. Высшее руководство и основатели были теми, кто построил Lenovo.

Лю Чуаньчжи и остальные потребовали реструктуризации компании и хотели, чтобы акции были выпущены для сотрудников. КАС согласился на эту просьбу. Но акций, которые были выданы, было не так уж много. Хотя, если бы акции основывались на рыночной стоимости, это считалось бы немалой суммой. Но все еще было много высшего руководства, жаловавшегося Лю Чуаньчжи, что компания выпустила слишком мало акций.

Посмотрите на боссов этих частных компаний. Они не были столь способными по сравнению с ними, но они брали кредиты, чтобы начать свой бизнес. Теперь они зарабатывают больше, чем старшие менеджеры.

Если сравнивать с частными компаниями, то высшее руководство чувствовало себя неуравновешенно. Как только у них появятся такие мысли, их отношение изменится. В том числе и к Лю Чуаньчжи. Он подумал, не просил ли он слишком мало акций. Его доходы были слишком малы по сравнению с усилиями, которые он вложил в эту компанию!

Но, несмотря на это, Лю Чуаньчжи никогда не покинет Lenovo! Это было место, где начинался его волшебный сон. Он твердо верит, что даже с этим вкладом в компанию он получит больше акций в будущем.

«Управляющий Фэн, пожалуйста, присаживайтесь. Я доложил своему начальству, и они

сказали, что вы можете инвестировать в компанию. Однако они не будут продавать вам акции компании напрямую!» - сказал Лю Чуаньчжи.

Фэн Юй уже думал об этом. Тот, кто доверяет компании, никогда не продаст свои акции до того, как компания будет зарегистрирована. Но для компаний было обычным делом искать инвесторов, прежде чем они перечисляли свои компании. Вот почему Фэн Юй не удивился, когда Лю Чуаньчжи сказал это.

«Тогда, председатель Лю, укажите конкретно, сколько я могу вложить и сколько акций получу?»

«Пятьдесят миллионов за восемнадцать процентов акций!» - Лю Чуаньчжи изучающим взглядом посмотрел на Фэн Юя.

«Председатель Лю, вы что, шутите? Общая стоимость обеих компаний Lenovo не составляла даже ста восьмидесяти миллионов юаней. Я инвестирую пятьдесят миллионов юаней, и я должен получить, по крайней мере, двадцать один процент акций. Откуда у вас эта цифра, восемнадцать процентов акций? Как вы производили расчеты?» - спросил Фэн Юй.

Фэн Юй знал, что другая сторона, несомненно, повысит цены, и он не должен соглашаться на это немедленно. Кроме того, восемнадцать процентов акций компании были слишком низкими. Поскольку другая сторона была готова позволить ему владеть таким количеством акций, не должно было возникнуть проблем, если бы он попросил и больше.

В прошлой жизни Фэн Юя CAS также не был контролирующим акционером Lenovo. КАС был всего лишь крупнейшим акционером. Это означает, что CAS не мог контролировать на все сто процентов компанию Lenovo.

Фэн Юй также хотел проверить, если он предложит чрезвычайно высокую сумму, согласится ли КАС продать ему свои акции.

Фэн Юй также понимал, что для него было невозможно немедленно овладеть контрольным пакетом акций Lenovo. Лю Чуанжи и остальные никогда не согласятся на это. Но это не будет проблемой, если он станет вторым по величине акционером этой компании!

«Управляющий Фэн, я знаю, что сейчас обе компании не имеют такой высокой рыночной стоимости. Но наши компании все еще владеют большим количеством технологических патентов, и у нас есть много талантливых сотрудников. Кроме того, у нас все еще есть недооцененный проект, который является нашим проектом ПК. Вот почему мы считаем, что пятьдесят миллионов за восемнадцать процентов акций - это разумно!» - медленно объяснил Лю Чуанжи.

«О? Разве компьютерный проект Lenovo не существует уже довольно давно? Я уже говорил вам, что купил компьютер «Леново» в Китае!» - если бы Фэн Юй был на месте Лю Чуаньчжи, он бы счел эту цену слишком низкой. Пятьдесят миллионов юаней это стоимость не более десяти процентов акций компании. Это было связано с тем, что ПК-бизнес Lenovo станет дойной коровой компании в ближайшие несколько лет.

Но Лю Чуаньчжи не знал этого, что ПК будет настолько прибыльным, а Фэн Юй не был настолько глуп, чтобы рассказывать ему об этом. Вместо этого Фэн Юй сделал вид, что не может принять такой низкий процент.

«Это совсем другое. В прошлом наше внимание не было сосредоточено полностью только на компьютерном бизнесе. Но мы создадим наше подразделение ПК, чтобы сосредоточиться на этом аспекте. Этот бизнес принесет большую прибыль компании, а также принесет высокие дивиденды акционерам!»

«Отдел ПК? Есть ли у вас соответствующие патенты? Можете ли вы производить детали для ПК? Я думаю, что вы все делаете, чтобы импортировать некоторые материнские платы, чипы, жесткий диск и так далее, а затем собираете его самостоятельно. Затем вы добавляете в него карту китайского языка и называете ее своими собственными продуктами. Я прав?» - спросил Фэн Юй и улыбнулся.

В прошлой жизни Фэн Юя многие люди издевались над Lenovo за то, что она отдала импортировала девяносто процентов деталей ПК, а затем просто получила завод для их сборки. Только внешний дизайн, конфигурация и программное обеспечение были сделаны ими.

«Леново» в настоящее время был очень беден, для того, чтобы производить эти детали. Это означает, что стоимость производства ПК будет возмутительно высокой. Lenovo также не сможет участвовать в ценовых войнах с другими компаниями, и для них будет невозможно контролировать китайский и азиатский рынок.

Лю Чуаньчжи услышал, что сказал Фэн Юй, и покраснел от смущения. Он не ожидал, что Фэн Юй узнает об этом. Но когда он думал о масштабах бизнеса, которым владеет Фэн Юй, и он также раньше пользовался компьютером, для него было бы нормально иметь некоторые знания о ПК.

«Мы уже ищем заводы, чтобы лично производить детали. Что касается патентов, то мы приобретем права на их использование. Таким образом, стоимость будет снижена, а наша продукция станет более конкурентоспособной!» - Лю Чуаньчжи попытался возразить.

Фэн Юй улыбнулся и спросил: «Председатель Лю, вы слышали о сборном ПК?»

После двухтысячного года ПК войдут почти во все домохозяйства. В то время цены на ноутбук были еще очень высоки, и настольный ПК стал оптимальным выбором для всех.

За это время, помимо компаний и государственных учреждений, большинство студентов и семей отправятся в электронные торговые комплексы, чтобы кто-то собрал для них компьютер. Они просто должны были сказать владельцу магазина, какие детали и спецификацию они хотят, а владелец магазина будет просто брать с них соответствующую плату.

Сборный ПК был дешевле фирменного ПК на несколько тысяч юаней. Хотя фирменный ПК предлагает гарантии, магазин также предоставляет послепродажное обслуживание. На самом деле, сборные компьютерные магазины предлагали лучшее обслуживание клиентов, чем компьютерные компании знаменитых брендов.

Но в это время еще не существовало сборных ПК. Это было связано с тем, что на рынке не хватало квалифицированных технических специалистов, а компьютерные детали были слишком деликатными.

Сейчас пока все было иначе, чем в ближайшем будущем, когда многие студенты университетов и даже студенты средних школ будут знать, как собрать свой собственный компьютер.

Лю Чуаньчжи немного помолчал: «Что вы сказали? Сборный ПК?»

<http://tl.rulate.ru/book/12677/1430330>