

«Прекрасно председатель Лю, но сейчас нет необходимости говорить о планах компании на будущее. Я верю, что все именно так как вы и говорите, но меня интересует еще один момент. Я слышал, что некоторые из вас также владеют акциями этой компании?» - Фэн Юй не знал, сколько акций сейчас принадлежит Лю Чуаньчжи. В его предыдущей жизни больше всего акций принадлежало Лю Чуаньчжи, это почти четыре процента.

«Сейчас у меня не так много акций, всего один процент, и в компании есть еще несколько человек, у них примерно такая же цифра. Основным акционером этой компании по-прежнему является Китайская академия наук (CAS), а остальное принадлежит сотрудникам!»

Фэн Юй поднял брови. Акции уже распределены между сотрудниками? Он вспомнил, что в своей прошлой жизни КАС принадлежало шестьдесят пять процентов акций компании, а остальные тридцать пять принадлежат сотрудникам, включая Лю Чуанжи и других основателей. И главное, что он хотел знать, это сколько точно акций теперь принадлежит сотрудникам.

Если бы Фэн Юй инвестировал в Lenovo, лучшим сценарием было бы понизить процент акций CAS. Но КАС никогда не позволит этому случиться. Lenovo скоро войдет в листинг, и после того, как цены на акции вырастут, они продадут часть своих акций, чтобы получить прибыль.

Поскольку Лю Чуаньчжи обратился к Фэн Юю сейчас, это означает, что у компании есть какие-то финансовые проблемы или у нее недостаточно средств. Фэн Юй напряженно думал о том, каким способом он сможет овладеть большим количеством акций, даже если ему придется потратить больше?

В будущем маржа прибыли Lenovo может быть невысокой, но компания все равно будет преуспевать. Компания будет отвлекать прибыль и инвестировать во многие области, чтобы сохранить ее высокую доходность. Все это происходило, благодаря Лю Чуанжи и его команде.

Самое главное, что CAS изначально вложил в компанию всего двести тысяч юаней и после этого не потратил ни цента. Десять лет спустя акции CAS в компании стоили более ста пятидесяти миллиардов юаней!

Отдача от инвестиций была чрезвычайно, высока! Даже если Фэн Юй вложит сто миллионов за десять процентов акций компании, акции будут стоить более двадцати миллиардов юаней всего за десять лет!

Даже Уоррен Баффет не мог получить такую высокую прибыль.

Фэн Юй решил получить как можно больше акций, даже если ему придется заплатить за них вдвое или втрое больше!

Индустрия ПК и ИТ станет одним из самых прибыльных бизнесов в ближайшие десять лет!

«Председатель Лю, какова общая стоимость пекинской и гонконгской компаний Lenovo совокупно?»

«Стоимость гонконгской компании Lenovo составляет около ста миллионов гонконгских

долларов, а пекинской Lenovo-около семидесяти миллионов юаней!»

Так мало? Хотя по сравнению с первоначальными инвестициями в двести тысяч юаней это было в несколько сотен раз больше, но общая рыночная стоимость обеих компаний была намного выше по оценке Фэн Юя.

Это означает, что Фэн Юй мог позволить себе легко инвестировать без какого-либо стресса. Даже если бы ему пришлось заплатить за акции в пять раз больше, то, потратив, пятьсот миллионов юаней он мог бы купить более пятидесяти процентов акций!

«Тогда мне интересно, сколько акций компания Lenovo готова продать?» - спросил Фэн Юй.

Фэн Юй очень хотел, чтобы Лю Чуаньчжи сказал ему, что нет никаких ограничений. Но это было невозможно. Фэн Юй надеялся, что процент акций, которыми он мог бы владеть, не будет слишком низким, например, хотя бы в районе трех или пяти процентов. Если это не так, то все усилия будут бессмысленны.

«Сколько акций вы хотите купить?» - спросил Лю Чуаньчжи.

«Я куплю все акции, которые вы продадите!» - уверенно ответил Фэн Юй.

Лю Чуаньчжи думал про себя, в своем сердце. Это было то, что он себе представлял, и это было выгодно и ему. Но когда он говорил об этом своим руководителям, они хотели только инвестиций, а не продажи своих акций.

Компания готовилась к листингу, и после того, как компания пройдет эту процедуру, цены на акции вырастут. Они могут даже увеличиться в несколько раз. Если бы они сейчас продали акции компании, то потеряли бы гораздо больше!

Лю Чуаньчжи задал этот вопрос, чтобы проверить Фэн Юя.

«Хммм.... Мне нужно доложить своим руководителям, и, возможно, потребуется несколько дней. Как долго вы пробудете в Гонконге?»

«Большую часть этого года я проведу в Гонконге. Позвоните мне, когда получите ответ от ваших руководителей. О, я слышал, что гонконгская Lenovo будет зарегистрирована в Гонконге? Я довольно близок к гонконгской семье Фу, а также имею здесь консалтинговую компанию. Мы должны помочь вам получить разрешение на включение в список» - сказал Фэн Юй.

«Это здорово. Таким образом, мы сможем избежать многих неприятностей!» - Лю Чуаньчжи улыбнулся, но в глубине души был потрясен.

Как Фэн Юй узнал, что гонконгская компания Lenovo хочет быть зарегистрированной в Гонконге? Это все еще было на стадии планирования, и только высшее руководство и некоторые руководители в CAS знали об этом. Как эта новость просочилась?

Может быть, Фэн Юй подкупил высшее руководство гонконгской Lenovo? Но этого не может быть. Все старшие менеджеры были теми, кто основал Lenovo вместе с ним, и все они владеют акциями компании. У них не было причин рассказывать об этой новости другим.

Но, несмотря на то, что, Лю Чуаньчжи должен выяснить, как Фэн Юй узнал эту новость.

Именно он предложил Фэн Юю инвестировать в компанию. Если бы что-то случилось, ему пришлось бы взять вину на себя!

Покинув гонконгскую компанию «Леново», Фэн Юй сразу позвонил Бу Чжигану, чтобы спросить, сколько ликвидных денег есть у Tai Hua Trading. Получив ответ от Бу Чжигана, Фэн Юй почувствовал себя еще увереннее.

У Tai Hua Trading было достаточно средств, чтобы выкупить обе компании Lenovo. Если бы Лю Чуаньчжи и остальные основатели не были такими талантами, но их к сожалению невозможно было нанять, то Фэн Юй согласился бы на просьбу Хэйтара Накадзими о выходе Aiwa на рынок ПК.

В этом году Aiwa успешно победила Sony на рынке Walkman. В предыдущей жизни Фэн Юя тонкий Walkman этой серии, представленный Sony, был произведен Aiwa раньше всех остальных. Сони снова стал просто последователем!

Хэйтара Накадзима был вне себя от радости. Он чувствовал, что продажи его Walkman превысят более одного миллиарда долларов, а их прибыль составит не менее ста миллионов долларов!

CD-плеер также был представлен на рынке. Под влиянием бренда Aiwa продажи также шли хорошо. Хотя его все еще нельзя сравнить с Sony и Panasonic, у Aiwa уже были технологии VCD. Они могли бы догнать остальные компании с точки зрения CD-технологий.

Качество CD-плееров Aiwa не проигрывает остальным компаниям, и бренд уже утвердился в индустрии плееров для прослушивания. В сочетании с налаженными каналами распределения продаж не было никаких опасений, что Aiwa потерпит неудачу.

Хотя CD-плееры Aiwa не стали чрезвычайно популярными в одночасье, продажи достигли своих целей. В то же время доля рынка других компаний упала. Больше всего пострадала компания Sony!

Амбиции Хэйтара Накадзима возросли, Айва также разрабатывал видеоигры, и он хотел войти в компьютерную индустрию. Он проводил маркетинговые исследования и чувствовал, что рынок ПК имеет светлое будущее. Кроме того, существующие инженеры Aiwa были способны. Если он наберет еще несколько талантов из других компаний, то Айва также сможет создать компьютерное подразделение.

Хотя Фэн Юй обладал большой дальновидностью и мог дать Хэйтара Накадзими советы по индустрии ПК, он понимал, что будет проще инвестировать в уже успешно существующую компанию напрямую, например в Lenovo. В конце концов, Lenovo была уже экспертом в этой области.

Кроме того, до того дня, когда Фэн Юй вернулся к настоящей жизни, топ - три самых продаваемых компьютерных брендов Японии были их собственными отечественными брендами. В Японии дела Dell, Apple, Lenovo и Samsung шли не очень хорошо. В этой области протекционистская политика Японии все еще была проблемой для иностранных брендов.

Кроме того, если Aiwa выйдет на рынок ПК, Sony, Panasonic и другие компании MNC наверняка объединят свои усилия, чтобы атаковать Aiwa. У Фэн Юя все еще нет средств, чтобы конкурировать с таким количеством успешных компаний.

Фэн Юй был уверен, что Aiwa не добьется быстрого успеха в разработке ПК, если они будут начинать с нуля. Продукты, которые они разработали, не смогут превзойти остальных конкурентов в этой области. Айва должна сосредоточиться на чем-то конкретном, например на видеооборудовании. Фэн Юй уже спланировал будущее направление Айвы. Когда Walkman и CD достигнут пика, Aiwa представит МРтри.

Фэн Юй по-прежнему доверял именно Lenovo, когда дело доходит до ИТ - индустрии и индустрии ПК. Поэтому Фэн Юй должен владеть долей в Lenovo!

<http://tl.rulate.ru/book/12677/1430322>