После того, как Фэн Юй поставил точку в нежелательном для него развитии отношений между ним и Фу Мэнъян, он попросил Старика Чэня отвезти его к месту назначенной встречи.

Это было малоэтажное здание. На входе красовалась надпись: «Гонконгская компания Lenovo». Фэн Юй знал, что находится в нужном ему месте. Офисное здание гонконгской компании Lenovo выглядело гораздо лучше, чем пекинская компания той же Lenovo. Они могли позволить себе арендовать такое офисное помещение.

Фэн Юй вошел в здание и поднялся на лифте, зарегистрировавшись в вестибюле.

«Привет, председатель Лю Чуанжи здесь?» - спросил Фэн Юй.

Лю Чуанжи был председателем гонконгской компании Lenovo и генеральным директором пекинской компании Lenovo.

Секретарша поняла, что Фэн Юй из Китая, по его акценту, и ответила на ломаном мандаринском языке: «Председатель Лю на совещании. У вас с ним назначены какие-нибудь встречи?»

«Просто скажите ему, что Фэн Юй здесь!» - с достоинством и уверенностью в голосе произнес Фэн Юй.

Встреча? Я здесь для того, чтобы инвестировать. Нужно ли мне назначать встречи?

Гонконгская компания Lenovo собиралась сосредоточиться на индустрии ПК и планировала создать компьютерное подразделение. Но у них для этого грандиозного проекта не было средств.

У Китайской академии наук «CAS» конечно же, были средства, но они не могли использовать все средства только в Lenovo. Кроме того, руководители «CAS» не считают, что развитие Lenovo в области ПК позволит им конкурировать с компьютерными компаниями из-за рубежа. Это было время, когда они думали только о способе сбора средств. Листинг компании для будущего развития компании.

Но тут и возникла проблема. «CAS» владел большинством акций, и последние несколько лет дела у них шли не очень хорошо. Кроме того, у них была слабая способность к рискованным операциям. Все эти факторы повлияли на их рейтинг в списке подобных компаний. Но даже если бы их компания попала в листинг, цены на акции не были бы высокими. Это не поможет им накопить достаточно средств, для того, чтобы выйти на мировой рынок ПК.

Лю Чуаньчжи постоянно искал возможности исправить это положение и вдруг вспомнил, что в прошлом ему звонил один китайский бизнесмен. Этот бизнесмен предлагал тогда инвестировать в Lenovo приличную сумму, но тот отказался. Теперь компания крайне нуждается в инвестициях, и он вдруг подумал об этом бизнесмене.

Но когда Лю Чуаньчжи позвонил этому бизнесмену, того уже не было в Пекине. Он уехал в Гонконг и Лю Чуаньчжи немедленно собрал чемоданы и улетел в Гонконг.

Его лидер в жесткой форме предупредил его, что он может продать акции Lenovo китайцам, гонконгцам или даже маканцам. Но он, не при каких, даже самых выгодных условиях, не может продать акции компании западным инвесторам!

Китайские лидеры повидали множество компаний, которые были инвестированы западными инвесторами и постепенно были ими захвачены. И, в конце концов, путем различных хитрых манипуляций, большинство акций оказались в руках западных инвесторов, а китайцы даже не имели права голоса в компании. И, конечно же, вся прибыль принадлежала западным держателям акций. Чтобы не попасть в такую ситуацию, руководство решило в дальнейшем вести дела только с азиатскими бизнесменами. Вот почему Лю Чуаньчжи посчитал Фэн Юя наиболее подходящим инвестором.

Когда Лю Чуаньчжи рассказал своим руководителям, что Фэн Юй был боссом бренда «Ветер и дождь», лидеры были в восторге. Они знали, что бренд «Ветер и дождь» принадлежит уважаемой и заслуживающей доверия компании. Самое главное, что Фэн Юй сам проявил интерес к их компании и предложил инвестировать в нее на очень выгодных условиях для обеих сторон. И в перспективе эту сделку можно было быстро уладить.

Лю Чуаньчжи ждал в своем гонконгском офисе с самого утра. Он ждал, когда Фэн Юй сам начнет процесс переговоров. Получив уведомление от секретарши, он тут же встал: «Немедленно пригласите управляющего Фэна!»

Ах..... оказывается Лю Чуаньчжи не был лысым. Фэн Юй был удивлен, увидев Лю Чуаньчжи. Он чувствовал, что это смешно, но оказалось, что Лю Чуаньчжи был еще молод, и его волосы не выпали.

«Председатель Лю, мы наконец-то встретились. Я очень рад!» - Фэн Юй улыбнулся и протянул руку.

Лю Чуаньчжи услышал голос Фэн Юя и сразу же понял, что этот молодой человек был тем, кто предлагал заключить выгодную сделку некоторое время назад. Это был тот самый бизнесмен, который хотел инвестировать в Lenovo.

Но Лю Чуаньчжи уже встречался в Гонконге со многими такими же, молодыми, но уже очень успешными людьми и быстро оправился от потрясения. Он пожал руку Фэн Юю: «Мы несколько раз разговаривали по телефону, но так и не смогли встретиться. Теперь, мы, наконец, встретились и я тоже очень рад этому!»

Фэн Юй ворчал в своем сердце..., Ну, конечно! Нет возможности встретиться? Вы тот, кто отказал мне в прошлый раз и не хотел, чтобы я инвестировал в Lenovo. А теперь вам нужны мои инвестиции, и вы начинаете искать меня?

«Председатель Лю, Lenovo - это хорошая компания. Когда я был в Пекине, я купил компьютер Lenovo!» - Фэн Юй улыбнулся.

«Похоже, что мы можем считаться успешными, если менеджер Фэн Юй купил наши продукты, и остался довольный!» - Фэн Юй действительно был успешным бизнесменом, но он не использовал лучшие компьютеры из-за рубежа. Вместо этого он купил компьютер «Леново». Поэтому Лю Чуаньчжи почувствовал настоящую гордость.

«Председатель Лю, вы вызвали меня сюда, значит, у вас есть для меня хорошие новости?» -

хотя Лю Чуаньчжи ничего не говорил по телефону, Фэн Юй знал, о чем идет речь. Лю Чуанжи нужны его инвестиции!

«Менеджер Фэн, в прошлом вы несколько раз говорили мне по телефону, что заинтересованы в инвестициях в Lenovo. Вы все еще заинтересованы в инвестировании сейчас?» - Лю Чуаньчжи был активным участником этих переговоров.

Фэн Юй не заботится обо всех этих тактиках ведения переговоров. Да, он хочет инвестировать в Lenovo. Если это возможно, он все еще хочет быть мажоритарным акционером!

«Мне, конечно, интересно. Я всегда хотел войти в ИТ - индустрию и заняться компьютерным бизнесом. Но это было слишком хлопотно и медленно в моем случае, чтобы создавать команду разработчиков самостоятельно. Вот почему я хотел инвестировать в Lenovo!»

«Вы собираетесь инвестировать в гонконгскую компанию Lenovo или пекинскую Lenovo?»

В то время Lenovo все еще была разделена на две компании. Каждая компания была финансово независима друг от друга. Но высшее руководство было одной и той же, группой людей.

«А я могу инвестировать в обе компании?» - спросил Фэн Юй и улыбнулся: Если бы это было возможно, он хотел бы владеть акциями всей компании Lenovo, а не ее частью. Если нет, то акции Фэн Юй будут разбавлены, когда обе компании объединятся в будущем.

Еще через два года Lenovo станет лидером ПК в Китае, а затем и в Азии. Lenovo войдет в топ - пять компаний по производству ПК в мире. Прибыль от этой компании будет огромной, и как Фэн Юй мог упустить такую возможность?

« Менеджер Фэн, хотя первоначальные инвестиции Lenovo были невелики, мы также разработали довольно много продуктов и владеем некоторыми технологическими патентами. Мы хорошо развивались в последние несколько лет, и рыночная стоимость обеих компаний была намного выше по сравнению с прошлым годом!» - напомнил Лю Чуанжи Фэн Юю.

«Намного выше? Как это высоко? Возможно, вы все еще не знаете, что я являюсь основным акционером китайской компании Songjiang Motors. В прошлом году я вложил более одного миллиарда юаней в Songjiang Motors!» - небрежно сказал Фэн Юй.

Глаза Лю Чуаньчжи широко раскрылись. Что? Фэн Юй также был основным акционером Songjiang Motors? Он вложил более миллиарда юаней в прошлом году?

Сколько было активов Фэн Юя? Если Фэн Юй не хвастался, то его совокупные активы могли бы выкупить сразу обе компании Lenovo.

Этот человек был большим боссом. Настоящий большой босс!

Это означает, что руководителям компании не нужно будет искать другое государственное предприятие, чтобы инвестировать в Lenovo. Только один Фэн Юй мог заполнить этот пробел!

Лю Чуаньчжи тут же изменил свое отношение и стал более открытым и добродушным: «Управляющий Фэн, выпейте чаю. О, вы курите? Я купил несколько сигарет Чжунхуа из Китая. Давайте я вам их принесу!»

Фэн Юй рассмеялся и махнул рукой: «Я не курю. Председатель Лю теперь убедился в моих финансовых возможностях?»

«О, да! Я убежден и надеюсь на самое плодотворное сотрудничество! Позвольте рассказать вам о планах нашей компании на будущее, чтобы вы сами могли оценить наши перспективы. Я обещаю вам, что вы не пожалеете о своем решении инвестировать в наши компании!» - взволнованно сказал Лю Чуаньчжи.

<http://tl.rulate.ru/book/12677/1426823>