

Фэн Юй был рад узнать, что система видеонаблюдения освободила 6 рекламных слотов от этого инцидента. Один из слотов все еще был прайм-тайм слотом. Так как Фэн Юй занял эти слоты в середине года, шеф Цзя предложил ему скидку, если он купит все 6 слотов. Фэн Юй сделал несколько подсчетов и обнаружил, что эти слоты составляли меньше половины того, что было оплачено в начале года. Шеф Цзя также намекнул Фэн Юй, что это может быть близкая система торгов на аукционах рекламных слотов в следующем году, и он позаботится о том, чтобы Фэн Юй смог выиграть больше предложений. Он также может помочь Фэн Юй снять эксклюзивный эпизод о компании, которую он выбрал.

Старый Цзя был хорошим человеком!

В конце концов, для Фэн Ю было достаточно рекламных слотов. Фэн Юй думал о рекламе на радиостанциях из-за недостаточного количества рекламных слотов на CCTV. Теперь ему не нужно было этого делать. После выхода из системы видеонаблюдения Фэн Юй отправился прямо в аэропорт. Камеда Масао приехал в Пекин.

"Босс, спасибо, что приняли меня в аэропорту". Вообще-то, я могу вызвать такси сам, и вам не нужно будет приезжать". Камеда Масао был тронут Фэн Ю.

В Японии была четкая грань между начальником и подчиненными. Только начальство может приказывать подчиненным. Выступать в роли равного? Босс не будет рассматриваться как хороший лидер!

"Достаточно. Хватит кланяться. Вы боитесь, что все не знают, что вы японцы? Быстрее садитесь в машину. У нас еще много дел". Фэн Ю ругался.

По дороге Камеда Масао рассказывал Фэн Ю о текущем состоянии роты "Шестого чувства". Компания делала все хорошо и достигла своих первоначальных целей. Камеда Масао подумывал о включении этой компании в список!

Токио был вторым по величине финансовым центром в мире. Прибыль компании "Шестое чувство" за последние два года увеличилась в несколько раз. Вскоре эта компания может стать крупнейшей в мире компанией по производству секс-игрушек. Не было никакой возможности не получить листинг.

После листинга компания увеличит стоимость акций, а также увеличит налог на дивиденды. Но если бы это было размещение акций, их можно было бы освободить от высоких налогов.

Камеда Масао также хотел дать несколько акций своим коллегам, которые работали с ним с самого начала в качестве одной из форм поощрения. До того, как компания была включена в листинг, сотрудники могут приобрести некоторые акции по более низким ценам. Цены на акции будут значительно ниже рыночного курса. Это можно считать льготами для сотрудников и использовалось многими крупными компаниями.

Камеда Масао говорил об этом по телефону с Фэн Ю. Фэн Юй был не против этой идеи, но он считал, что компания не должна быть допущена к торгам в Японии. Японский фондовый рынок не оправился от рецессии, и даже если бы компания котировалась на бирже в Японии, не было бы большой прибыли. Это произошло потому, что у японцев сейчас нет свободных денежных средств. Как бы выросли цены на акции?

Фэн Юй думал о том, чтобы получить листинг компании в США, чтобы заработать деньги у американцев. Американцы были богаты сейчас, а их фондовый рынок все еще был бычьим. Кроме того, в США не было зарегистрировано ни одной компании по производству секс-игрушек, и это будет хорошо для компании "Шестое чувство".

Все, что нужно было сделать Фэн Юю, это контролировать количество выпущенных акций, и он по-прежнему будет владеть более 50% акций компании. Он по-прежнему будет основным акционером и будет иметь самый большой авторитет в компании.

Но после листинга компании, Фэн Юй больше не будет контрольным акционером. Он больше не будет иметь наибольшего влияния в компании. Тем не менее, держателями значительных пакетов акций компании по-прежнему остаются он и Камеда Масао. Он не беспокоился о потере компании.

Фэн Юй мало что вложил в компанию "Шестое чувство", и в прошлом он инвестировал только ради забавы. Теперь он вернул свои первоначальные инвестиции и все еще получает много прибыли. У компании под руководством Камеды Масао дела шли лучше, чем ожидалось. Если бы компания была включена в листинг, это было бы хорошо и для Фэн Ю.

Фэн Юй смог бы высвободить часть своих денег, чтобы инвестировать в другие компании или взять под свой контроль некоторые компании, которые его интересовали.

В отеле Камеда Масао вытащил стопку документов из своего багажа. Все было написано на китайском языке, и он передал документы Фэн Юю.

Фэн Юй рассматривал только разнообразие продукции, их показатели продаж, доли рынка в разных регионах и прибыль.

"Kameda.... продажи наших секс-кукол теперь номер один в мире?" Глаза Фэн Ю расширяются. Камеда Масао уже проник на западный рынок и теперь занимает там лидирующие позиции. Камеда Масао был действительно выдающимся!

Камеда Масао некоторое время чувствовал гордость, но сразу же сказал это скромным тоном: "Наша компания способна достичь такого результата только благодаря Вашему лидерству. Способность работать на Вас - это самое счастливое, что со мной случилось".

Фэн Юй посмотрел на Камеду Масао. Этот Камеда Масао действительно умеет говорить!

"Не говори так. Ты также способен добиться такого результата". Фэн Ю также пытался быть "скромным".

"Если бы это не было вашим первоначальным вложением, у компании "Шестого чувства" не было бы такого результата". Без вашего руководства, компания не добьется успеха". Без Вашей поддержки и доверия, я не буду там, где я нахожусь сегодня!".

"Хорошо, хорошо, хорошо. Я знаю, я знаю..." Фэн Юй смеялся.

Даже если бы первоначальные инвестиции Фэн Юя не принесли никакой прибыли, он был бы также удовлетворен, потому что Камеда Масао навыки карри благосклонности.

"Расскажите мне о своих мыслях по поводу листинга компании." Фэн Юй похлопал по спине Камеду Масао, чтобы не дать ему продолжить похвалу.

"Наша компания началась в 1990 году, и в первый год не было ничего особенного. В соответствии с вашими требованиями, наш финансовый год отличается от остальных японских компаний. Наш финансовый год заканчивается в декабре, и на сегодняшний день мы имеем положительные показатели прибыли за более чем 2 года. После выхода финансового отчета за третий год мы подадим заявку на листинг на фондовой бирже. Нам должно быть легко получить листинг. Это причина, по которой я хочу начать подготовку сейчас и получить листинг нашей компании на Токийской фондовой бирже".

Фэн Ю покачал головой: "Токийская фондовая биржа - не самое лучшее место для листинга нашей компании". Я думаю, что Нью-Йорк - лучшее место. Экономика Японии все еще находится в состоянии рецессии, и даже если мы получим листинг там, мы не сможем заработать много денег". Самое главное, что в конце листинга будут проигрывать наши собственные сотрудники, купившие долю компании. Получите листинг компании в США. Нынешний американский рынок работает хорошо, и мы, безусловно, получим прибыль в течение короткого времени, как только мы получим листинг там. С прибылью нашей компании за последние несколько лет, наши цены на акции наверняка поднимутся на американском рынке. Это будет намного быстрее, чем в Японии. Что вы думаете?"

"То, что вы говорите, в точности то же самое, что и консультант, которого я нанял. Я не эксперт по финансовому рынку, но, к счастью, вы рядом". Если нет, наша компания потеряет большую часть прибыли!" Камеда Масао сказал.

"Сколько акций вы выпускаете для этого листинга?" спросил Фэн Ю.

"Около 30%. Можем ли мы предложить нашим сотрудникам 2,5% из 30% акций?". Камеда Масао спросил внимательно.

На самом деле, Камеда Масао хотел выпустить больше акций, но он знал, что Фэн Юй никогда не согласится.

"Не имеет значения, предлагаете ли вы сотрудникам чуть больше или меньше акций. Так как вы уже думали об этом, тогда я оставлю это на ваше усмотрение". Какова будет первоначальная цена предложения?"

"10 долларов за акцию. Хорошо ли это?" Камеда Масао ответил после некоторых ментальных расчетов.

"10 долларов за акцию? Исходя из текущего масштаба и потенциала нашей компании, эта цена слишком консервативна. 10 USD за акцию должна быть цена, предложенная нашим сотрудникам. Цена IPO должна быть не менее 20 USD за акцию! Не думайте, что эта сумма завышена. Люди могут рассказать о потенциале заработка нашей компании, и мы не боимся, что никто не купит наши акции. Я гарантирую, что цена наших акций обязательно вырастет после листинга! Это не должно быть проблемой для наших акций, чтобы увеличить от 2 до 4 складок!". Фэн Юй сказал уверенно.

20 долларов за акцию? Не означает ли это, что стоимость компании удвоится после листинга? Сумма после этого увеличится на несколько складок? Это значит, что Камеда Масао станет мультимиллионером? В глазах Камеды Масао появилась надпись на два доллара.

Трансляционные купюры: Прошло много времени с тех пор, как мой финансовый модуль в школе и я забыл почти все об IPO. Кстати, больше всего я ненавижу финансовый модуль, за которым следовала статистика. CAPM, Модель Блэка-Шоулза и т.д. - все это для меня мумбо-юмбо. Но, на удивление, я набрал наибольшее количество баллов по финансам среди всех моих модулей в Uni. Если вам интересно, что такое CAPM, вы можете обратиться к этой ссылке. Вот ссылка на модель Блэка-Шоулза.

Какой предмет вы ненавидели больше всего в школе?

Для получения более подробной информации об IPO, вы можете перейти по ссылке ниже.

[https://en.wikipedia.org/wiki/Initial\\_public\\_offering](https://en.wikipedia.org/wiki/Initial_public_offering)

Ссылка на CAPM

[https://en.wikipedia.org/wiki/Capital\\_asset\\_pricing\\_model](https://en.wikipedia.org/wiki/Capital_asset_pricing_model)

Ссылка на модель Блэк-Шоулз

[https://en.wikipedia.org/wiki/Black%E2%80%93Scholes\\_model](https://en.wikipedia.org/wiki/Black%E2%80%93Scholes_model) Пожалуйста, посетите <https://www.novelupdates.cc/Extraordinary-Genius/>, чтобы бесплатно прочитать последние главы.

<http://tl.rulate.ru/book/12677/1150589>