

Дистрибьюторы также обнаружили, что продукция может также плохо продаваться, даже если она достаточно хорошо известна и рекламируется. Именно это их и беспокоило. Пейджеры не были эксклюзивным продуктом, и они были опоздавшими в индустрию.

Сначала дистрибьюторы беспокоились о том, что у них может не хватить товара для удовлетворения спроса. Компания "Тай Хуа Трейдинг" поставляла им слишком мало товаров. Теперь они поняли, что как бы они ни разговаривали с торговыми центрами, они никогда не выиграют Motorola. Они могут конкурировать только с Panasonic и NEC.

Если продажи будут продолжаться в том же духе и через несколько месяцев произойдет увеличение поставок пейджеров, то их непроданные пейджеры будут накапливаться на их складе. Деньги дистрибьюторов будут заперты в этих пейджерах, и у них будут проблемы с денежными потоками.

Из-за автомобильного дилера почти все дистрибьюторы взяли банковские кредиты или задолжали деньги каким-то другим боссам. Если бы эти пейджеры не могли получать прибыль, то их дистрибьюторы не продолжали бы заказывать у них, и им все равно пришлось бы ежемесячно размещать в Tai Hua Trading вклады в размере более 2 миллионов юаней. Их компания будет в опасности!

Фэн Юй приложил много усилий, чтобы построить эти каналы продаж. Может ли он позволить этим каналам сбыта исчезнуть? У Фэн Юя до сих пор есть карточка в рукаве. Если Фэн Юй был козырем, то он был уверен, что продажи будут немедленно возобновлены!

Фэн Юй заверил дистрибьюторов, что если продажи не наберут обороты до конца месяца, то минимальная цель будет снижена.

Дистрибьюторы восстановили доверие к Фэн Ю. Все они знали, что Фэн Ю хорош в продажах. Теперь у них были только временные неприятности, и все они знали, что победили бы Panasonic и NEC, если бы смогли продержаться год.

Единственное, о чем они беспокоились, это то, что они не смогут продержаться один год. Даже если бы у них было 500 000 юаней в месяц непроданных товаров, за 4 месяца это составило бы 2 миллиона юаней. Вся их ликвидная наличность будет израсходована, а их компания окажется в значительном финансовом стрессе!

.....

"Мастер Лу, это можно сделать?"

"Это только угощает кого-то ужином. Что такого сложного? Не волнуйся и жди моего звонка. Если я не смогу пригласить его на свидание сегодня, то это будет завтра!" Мастер Лу ответил уверенно.

Фэн Юй обратился к господину Лу за помощью, чтобы пригласить высокопоставленного чиновника из Министерства Телекоммуникаций. Этот директор отвечал за финансы в Министерстве Телекоммуникаций. Фэн Юй хочет поговорить с ним о вопросах продажи пейджеров "Айва"!

Мастер Лу был очень эффективен. Может быть, это из-за его семейного положения, и этот директор принял его приглашение на ужин.

"Директор Фан, это босс "Айва Электроникс", Фэн Ю. Менеджер Фэн, это тот, с кем вы хотели познакомиться, директор Фэн. Я должен был помочь вам пригласить его сегодня на ужин". Мастер Лу представил обе вечеринки.

"Директор Фэн, для меня честь ужинать с вами."

"Вы босс "Айва Электроникс"? Вы очень молоды и способны. Ваша "Айва Электроникс" хорошо справилась с разработкой пейджерной технологии. Министр похвалил вас." Директор Фэн улыбнулся и ответил.

Директор Фань был очень любопытен, почему Фэн Юй захотел с ним встретиться. Он отвечал за финансы, и если Фэн Юй хочет какую-то политику правительства, он должен искать директора по планированию или директора по правилам. Почему Фэн Юй искал его?

"Директор Фэн Юй, могу я спросить, какой источник дохода для нашего Министерства Телекоммуникаций? Как ваши дочерние предприятия и достаточно ли у них средств на исследования"? спросил Фэн Ю.

Директор Фань странно посмотрел на Фэн Юя, а затем обратился к Мастеру Лу. Было ли что-то не так с этим руководителем Фэн Ю? Почему он спрашивал о финансах нашего министерства?

Господин Лу с недоумением посмотрел на Фэн Юя. Он также не знает, о чем думал Фэн Ю. Он думал, что Фэн Юй хочет знать Фэн Юя только лично, или хочет воспользоваться связями Фэн Юя. Вопросы Фэн Ю были слишком странными.

"Почему ты спрашиваешь об этом?"

"Директор Фан, вы хотите помочь вашему министерству увеличить доходы?" Фэн Ю спросил с улыбкой. В эту эпоху у правительства не хватало средств, а у всех министерств их не хватало. Фэн Юй смог спровоцировать интерес директора Фэн Юя, предложив решение по увеличению средств их ведомства.

"Увеличить доходы? Как увеличить доходы?" Директор Фэн Юй был соблазнен. Несмотря на то, что он отвечал за финансы министерства и, похоже, это была хорошая должность, но его работа была непростой. Все департаменты нуждаются в деньгах, но у министерства их не

хватает на все департаменты. Ему приходилось выбирать, кому выделять деньги, и было легко обидеть других. Это также было самым трудным для кого-то на его должности, чтобы его повысили. Директор Фан не смог получить повышение по этой причине!

"Директор Фэн должен знать, что наша "Айва Электроникс" продает пейджеры. Мы единственная китайская компания в Китае, которая разрабатывает и производит пейджеры". Кроме того, все акционеры этой компании - китайцы! Наш успех олицетворяет достижения Китая в телекоммуникационном секторе и не позволит этим иностранным предприятиям монополизировать всю прибыль.....".

Директор Фэн нахмурился. Почему этот менеджер Фэн постоянно восхвалял себя? Я также знаю, о чём вы говорите и что делать с увеличением доходов министерства?

"Вот почему я надеюсь, что мы сможем сотрудничать вместе и добавить в наши рекламные ролики предложение: "Продукт, рекомендованный Министерством телекоммуникаций". Мы можем заплатить вам. Можно ли это сделать?"

А? Продукт, рекомендованный Министерством Телекоммуникаций? Как это может быть сделано?! О чем думал этот менеджер Фэн? Сколько бы он ни заплатил, этого нельзя допустить! Если бы не господин Лу, директор Фэн встал бы и отругал бы Фэн Ю.

"Управляющий Фэн, служение не позволит вам добавить это предложение в ваши рекламные ролики. Не только я, но даже министр не согласится с вашей просьбой! Мы не будем зарабатывать ваши деньги! Господин Лу, если больше ничего не будет, я уйду. В следующий раз я угощу вас выпивкой". Директор Фан встал и захотел уйти.

"Директор Фан, подождите минутку. Мне ещё нужно вам кое-что сказать. После того, как я закончу, я не буду вас останавливать, если вы все еще хотите уйти". Фэн Ю спокойно сказал.

"Что ещё ты хочешь сказать?" Директор Фэн нахмурился. Меня теперь даже не волнует господин Лу, кого ещё ты можешь выгнать?

"Наше Министерство Телекоммуникаций тесно сотрудничает с почтовыми службами, верно? Тогда не могли бы Вы выпустить памятку с просьбой ко всем почтовым отделениям рекламировать Айва Пейджерс у их прилавков? За каждый пейджер Aiwa, проданный в почтовых отделениях, я заплачу Министерству 10 юаней"!

Всего 10 юаней за пейджер, и этот менеджер Фэн хочет моей поддержки? Но это действительно источник дохода. Хотя директор Фэн отвечал за финансы в Министерстве телекоммуникаций, он также хорошо понимает о пейджерной промышленности.

"Сколько пейджеров может производить ваша фабрика в год?"

Когда директор Фан задал этот вопрос, Фэн Юй знал, что его предложение привлекло внимание директора Фан.

"В этом году наше производство достигнет 300,000 пейджеров". В следующем году мы превысим 3 миллиона! Даже если бы половина этих пейджеров была продана в почтовых отделениях, министерство получило бы около 1,5 миллиона юаней в этом году, а в следующем году - более 15 миллионов!". Фэн Юй сказал с особым акцентом на 15 миллионов.

Глаза директора Фэн Юя расширяются. Производство этой фабрики Aiwa Electronics может быть таким высоким? Если он сможет увеличить доходы министерства на 15 миллионов, то он будет следующим в очереди после того, как вице-министр уйдет в отставку!

<http://tl.rulate.ru/book/12677/1029479>