

- Это картошка фри? - Дэвид подошёл к работнице и, глядя на лежащие перед ним картофельные ломтики, не смог сдержать любопытства. - Да, это картошка фри, но она не жареная. Мистер Дэвид, еда, приготовленная своими руками, самая вкусная. Хотите попробовать? - Сюй Хуашэн улыбнулся. - Я? Я смогу это сделать? - Дэвид засомневался. Он никогда раньше не готовил ничего подобного. - Конечно, это очень просто. Вот нарезанные ломтики картофеля. Нужно удалить с них лишнюю влагу, затем положить в фритюрницу, а потом слегка сбрызнуть маслом... - Сюй Хуашэн показал процесс, и Дэвид, увидев, насколько это просто, заинтересовался. Действительно, всё выглядело элементарно. Даже ребёнок справился бы. Но больше всего Дэвида удивило то, что картошка фри не жарилась в масле, а лишь слегка сбрызгивалась им. Разве так возможно? Не только картошку, Сюй Хуашэн также научил Дэвида готовить куриные крылышки, запечённый сладкий картофель, жареные кусочки говядины и другие блюда. Процесс был прост: подготовить ингредиенты, замариновать их, положить в фритюрницу и ждать. Пока Дэвид готовил, он всё больше увлекался этой фритюрницей. Как закупщик Walmart, он никогда раньше не видел такого необычного прибора. Однако он сдержал своё любопытство и стал ждать, пока приготовленная им еда будет готова. Через полчаса блюда, приготовленные Дэвидом, наконец были готовы. Он с восторгом смотрел на аппетитно выглядящую еду. Взяв одну картофельную ломтику, он положил её в рот, и его глаза загорелись. Вкус был практически неотличим от картошки фри, которую он заказывал в KFC и McDonald's. Дэвид попробовал и другие блюда - они тоже оказались вкусными. Он не мог поверить, что это он сам приготовил. Это было потрясающе. Наконец, Дэвид обратил внимание на фритюрницу. С её стильным дизайном, мощными функциями и удобством использования этот прибор, по его мнению, точно станет хитом продаж в Европе и США. - Сюй, что это за фритюрница? - Дэвид посмотрел на Сюй Хуашэна. В этот момент он уже догадывался, что этот удивительный прибор как-то связан с ним. - Мистер Дэвид, это устройство называется фритюрницей. Она похожа на электрическую духовку, но гораздо проще в использовании, а еда получается вкуснее. Самое главное - еда, приготовленная в фритюрнице, очень полезна, потому что используется минимум масла. Принцип работы фритюрницы... - Сюй Хуашэн начал объяснять функции и преимущества прибора. Особенно концепция здорового питания взволновала Дэвида. Если бы он увидел это в американском магазине, то точно купил бы такой прибор для своей жены. - Сюй, это продукт вашей компании? - В этот момент Дэвид уже всё понял. - Да, это продукт нашей компании, и мы зарегистрировали патенты по всему миру. Это уникальный бизнес, мистер Дэвид. Если этот продукт появится в вашем Walmart, как вы думаете, он станет хитом продаж? - Сюй Хуашэн улыбнулся, и Дэвид рассмеялся. - Сколько стоит одна? - Дэвид посмотрел на красивую фритюрницу. С таким дизайном, функционалом и концепцией, если цена не будет завышенной, он был уверен, что многие американцы точно её купят. - 50 долларов... - ответил Сюй Хуашэн. - CIF? - спросил Дэвид, но Сюй Хуашэн покачал головой. - Нет, FOB... - его слова заставили Дэвида сглотнуть. - Сюй, это слишком дорого... - сказал Дэвид серьёзным тоном, но Сюй Хуашэн рассмеялся. - Мистер Дэвид, такая фритюрница в США может продаваться за 99 долларов. Вы не хотите заработать состояние? - Сюй Хуашэн понизил голос, добавляя загадочности, что вызвало у Дэвида ещё большее любопытство. - Мы предлагаем вам стать продавцом нашей компании Huasheng Electronics. Вы будете продвигать этот продукт, а мы будем делить с вами прибыль. Если цена продажи составит 60 долларов, вы получите 5 долларов за каждую фритюрницу. Мистер Дэвид, только у Huasheng Electronics есть такие фритюрницы, и у нас есть глобальные патенты. Без нашего разрешения никто не сможет их производить. Представьте, какой огромный спрос на этот продукт в мире. Если в итоге будет продано 10 миллионов штук, даже если вы получите всего один доллар за каждую... - слова Сюй Хуашэна заставили Дэвида загореться. Сердце его забилось чаще. Новый продукт, глобальный патент, и этот продукт настолько хорош. Какой огромный потенциал на мировом рынке! 10 миллионов штук? Это не шутка. Только в США можно продать столько. - Мистер Дэвид, вы можете собрать свою команду, дать им долю прибыли и отправить их продвигать

продукт по всему миру. Честно говоря, если бы у меня было больше времени, этот бизнес не достался бы вам. Поверьте, если бы я принёс этот продукт в Best Buy, они бы точно купили его... – Сюй Хуашэн улыбнулся, а дыхание Дэвида стало тяжелее. Дэвид не стал отрицать его слов. Если бы продукт предложили Best Buy, они бы точно купили его оптом по цене 50 долларов. Этот продукт точно станет хитом, если продавать его в США за 99 долларов или даже дороже. У Дэвида было достаточно опыта, чтобы это понять. – Сюй, можем ли мы обсудить это подробнее? – тихо спросил Дэвид. Это был шанс, огромный шанс. Как закупщик Walmart, он зарабатывал всего несколько сотен тысяч долларов в год. А теперь, если он ухватится за эту возможность, он может стать миллионером или даже миллиардером. Такой шанс может больше не представиться. – Без проблем... – Сюй Хуашэн рассмеялся, и они вместе ушли. В отеле, где остановился Дэвид, они начали детально обсуждать условия. Через час они пришли к соглашению. На основе цены в 50 долларов, независимо от того, как Дэвид будет продвигать продукт, Huasheng Electronics будет действовать строго по контракту. Как только оплата поступит, Дэвид сразу получит свою долю прибыли. Всё это было законным доходом, даже несмотря на то, что Дэвид был закупщиком Walmart. Ведь он лишь предоставлял информацию, а окончательное решение о покупке принимали вышестоящие. – Сын, не слишком ли много мы даём Дэвиду? Почему бы нам самим не создать команду продаж? – после ухода Дэвида Сюй Дабао не смог сдержаться любопытства. – Папа, у нас пока нет ресурсов и связей. Мы обязательно создадим команду в будущем, но это требует времени и денег. Дэвид – закупщик Walmart. У него больше связей в Европе и США, и он американец. Кроме того, для нас фритюрница – это лишь закуска. Пусть он сначала почувствует вкус успеха. Только с достаточной выгодой эти люди начнут действовать... – Сюй Хуашэн улыбнулся. Фритюрница – это лишь начало, главное блюдо ещё впереди. Дэвид уехал, купив билет на самолёт обратно в США. Но, уезжая, он взял с собой несколько фритюрниц. Для Дэвида это был не просто прибор, а настоящий клад, который мог принести ему богатство.