

Как? Ребята, это огнестрельное оружие прошло испытания? Увидев уже потрясенных людей, Шэнь Лян улыбнулся.— Прочность и адаптируемость, конечно, не проблема, но точность этого оружия после 300 метров слишком высока... Несмотря на последующие испытания, которые производят впечатление, полковник Филипп все же считает, что с точностью есть серьезная проблема, ведь оружие, которое не может стрелять точно, — это, по сути, проблема.— На следующей войне будут тяжелые пулеметы, артиллерия, боевые машины, и эти оружия можно использовать на дистанции в 300 метров. Когда солдаты входят в радиус 300 метров, это в основном уличные бои, или сотрудничество с боевыми машинами. Даже десантники за линией фронта будут проводить рейды и операции по уничтожению, это по сути использование на близкой дистанции. Солдаты также смогут адаптироваться к характеристикам огнестрельного оружия через начальную подготовку, а если враг захватит это огнестрельное оружие, не зная его, они не смогут ответить в первую очередь. Более того, более точные конструкции оружия не отсутствуют, но требования к материалам очень строги, и потребуются как минимум двадцать лет, прежде чем массовое производство может быть стандартизировано. Так что на этом этапе эта модель оружия — лучший выбор. Шэнь Лян подробно объяснил, ведь это была первая крупная сделка, которую он возглавил.— Ладно, тогда, Старк, ты начинай производство, кто-то из военных придет и подпишет контракт с тобой в ближайшие два дня. Аргументы Шэня в итоге убедили полковника Филиппа. После того как он сказал Старку начать производство, полковник Филипп и остальные тоже ушли. Теперь, когда Великобритания и Франция объявили войну Германии, американские военные постоянно следят за информацией с обеих сторон и активно к этому готовятся. Некоторое время назад президент Ротфур даже предложил внести поправки в «Закон о нейтралитете», и теперь американская политическая арена начала быть настороженной к фашизму и готова начать помощь Великобритании и Франции.— Шэнь, ты так силен, ты действительно убедил полковника Филиппа. Я думал, что это огнестрельное оружие все еще нуждается в доработке, прежде чем военные его примут! Говард Старк все еще был впечатлен анализом Шэня. Он — чистый гений-ученый и изобретатель, и его сотрудничество с военными направлено на то, чтобы удовлетворить требования армии, используя свои собственные изобретения. Он никогда не пытался убедить военных в прошлом, и выступление Шэня сегодня тоже открывало ему глаза.— Потому что он знает, что я говорю правду. Ты назвал это оружие? — Этого еще нет, ты, как дизайнер, не предложил название, я только отвечаю за производство, как я могу решить название! — В таком случае, в моем имени есть буква С, как только буква С появится в этом огнестрельном оружии, ты сделаешь все остальное! — Ладно, у тебя есть С в имени, и у меня есть С в имени, так давай назовем это оружие типа SS1! — Я не собираюсь делать обновление этого оружия в будущем, я уже завершил этот проект. Название 1 мне не нужно, просто назовем его SS-39 и будем использовать год в названии. Услышав имя Говарда Старка, Шэнь Лян не мог не подумать, что действительно достойны быть отцом и сыном, и наименованием от номера 1 до N.— Ты не собираешься модифицировать эту модель оружия? — Вдруг Старк уловил суть.— Да, конструкция этого огнестрельного оружия грубая и простая, но это также и его главное преимущество. Глубокая переработка этого оружия — это пустая трата, позже я дам тебе более точный образец, который значительно превзойдет дизайн этого SS-39, и тогда ты сможешь проявить свой ум на том оружии! Шэнь Лян прямо объяснил, и можно сказать, что название SS-39 официально было утверждено. — Действительно? Ты принес чертежи? — Услышав, что у Шэня есть более точный дизайн огнестрельного оружия, глаза Старка снова загорелись. Он действительно оказался трудоголиком.— Чертежи я могу дать тебе в любое время, но сегодня я хотел бы поговорить о сотрудничестве. Шэнь Лян перевел разговор к главной цели своего визита.— Хорошо, как ты хочешь сотрудничать? Что касается бизнес-переговоров, Старк все еще не особенно беспокоился, в конце концов, на его взгляд, Шэнь Лян мог бы сам собрать компанию на базе своих собственных чертежей и средств, и сотрудничество с ним не принесло бы убытков.— Дело в том, я хочу инвестировать в твою компанию Старк, эти чертежи оружия могут быть учтены, и у меня также есть 4

миллиона долларов ликвидных средств, которые могут считаться основой для долевого участия. Я не собираюсь вмешиваться в дела Старка, это будет зависеть от тебя, мне нужно только 30% акций для дивидендов, а потом, если ты найдешь какие-то редкие материалы в будущем, я надеюсь провести исследования вместе с тобой, это все можно обозначить в контракте. Шэнь Лян изложил свои условия.— Это так просто? — Условия, которые выдвинул Шэнь Лян, удивили Старка. Он думал, что, раз Шэнь Лян дает так много, он хочет приобрести его компанию. В конце концов, ему только 22 года, он не очень давно основал Stark Industries, и, помимо хороших отношений с армией и некоторых собственных изобретений, на самом деле наследие компании не столь велико. Старк чувствовал, что выгодно вышел из ситуации, которую предоставил ему Шэнь Лян.— В таком случае, Шэнь, я дам тебе 40% акций и потом буду уведомлять тебя о редких материалах, о которых ты говорил, как только они появятся. Поскольку ты стал акционером компании, ты можешь помочь мне управлять компанией, я только за это. После небольшого размышления Говард Старк предложил условия, более выгодные, чем запросы Шэня. Возможно, то, как Шэнь только что убедил военных, впечатлило Старка, и он также пригласил Шэня совместно управлять компанией.— Никто из нас не подходит для ведения бизнеса, даже если мы управляли компанией, причина, по которой я поглощаю акции крупных компаний, в том, что это слишком хлопотно, и мне не нравится управлять компанией, но я дам тебе несколько советов, когда придет время. Шэнь принял 40% акций Старка, но отклонил предложение управлять компанией. Когда Шэнь Лян отказался вмешиваться в управление компанией, он не заметил, как выражение лица Говарда Старка явно расслабилось. На самом деле он просто передал управление компании в испытательный срок, ведь акции могут быть распылены или выкуплены в тот момент, но как только Шэнь вмешается в управление компанией, ему придется учитывать намерения другой стороны. Шэнь Лян не обращал внимания на уловки Старка, но даже если бы он знал, ему было бы все равно. Он изначально собирался заработать легкие деньги, а затем через каналы Старка получить больше редких материалов для собственных нужд. Что касается всех дел, связанных с компанией, это вовсе не его цель. После того как они обсудили условия, Джарвис сразу же приступил к подготовке контракта. Спустя некоторое время Джарвис вынес контракт с простыми условиями, который был подписан обеими сторонами в трех экземплярах. После того как Шэнь взял ручку у Джарвиса, он подписал своё полное имя на контракте. В последние два дня Джарвис помогал ему и Диане решить вопрос с идентификацией, так что подпись Шэня сейчас имела юридическую силу. После подписания обе стороны получили по экземпляру, поскольку у Stark Industries пока не было совета директоров, оставшийся экземпляр будет передан правительству для архивации. Убедившись, что подписание завершено, Старк достал еще одну бутылку МакКаррана, и после того, как вино было налито, четверо подняли бокалы и начали пить. Теперь они все были связаны общими интересами, но Шэнь Лян не планировал рассказывать Говарду Старку о «пустом собрании», так как отношения между ними все еще находились на стадии интересов, в отличие от Шефа и ЭТА, которые доверяли друг другу на поле боя.— Говард, у меня есть несколько предложений для тебя по поводу SS-39. Раз уж уже начали пить, Шэнь Лян также стал раскладывать планы для этого огнестрельного оружия.— Скажи, я только что спрашивал, как ты планируешь продавать это грубое оружие, ведь ты так хорошо знаком с боевой ситуацией.— Прежде всего, конструкция этого оружия проста и легко копируется, при отсутствии запасов не стоит отдавать его армии для сборки. Сначала нужно активно производить его. США еще не вступили в войну, ты можешь заказывать компоненты другим крупным оружейным компаниям для обработки, мы, Старк, только отвечаем за сборку, это позволит повысить производительность. Когда США присоединятся к войне, другие компании точно не примут таких заказов от нас, так что воспользуйся моментом, когда мы можем увеличить производство, сколько сможем, не беспокойся о продаже. Цель — достичь запаса в 10 миллионов единиц.— Миллионы??? Или это просто запасы? Мы сможем их реализовать? — Старк был испуган словами Шэня. — Следующая война будет глобальной, и потери самих американских войск составят миллионы, плюс Британия, Франция, Китай и

Советский Союз — это все наши клиенты! А это оружие можно продолжать производить и после завершения этой большой войны. В то время это оружие с простой конструкцией найдет своих истинных клиентов, такие как внутренние войны африканских племен и террористы на Западной Азии. У них нет возможностей для обслуживания, они не могут позволить себе сложное оружие, и это оружие — их жизнь, ха-ха! Говард, ты думаешь, мы сможем все это продать? Шэнь Лян думал, что колебания цен на АК в последующих поколениях могут стать барометром в зонах военных конфликтов, и он сможет узнать популярность этого оружия.—……

Несколько присутствующих были напуганы описанием Шэня и вспомнили о тяжелых условиях, когда он проводил испытания оружия в начале. В зависимости от картины, которую описывал Шэнь, они не могли не испугаться его планам, к счастью, они не были врагами Шэня.— Кроме того, подготовьте миллион SS-39 в запас, уведомите меня, когда они будут произведены, и я приду за товаром наличными, когда придет время. Игнорируя несколько людей в оцепенении, Шэнь Лян вдруг предложил запрашивать миллион новых стволов, но, так как это был бизнес, Старк ничего не сказал.

<http://tl.rulate.ru/book/121016/5038203>